



CANPACK

Sprawozdanie finansowe

CANPACK S.A.

**na dzień 31.12.2025 za rok obrotowy trwający
od dnia 01.01.2025 do dnia 31.12.2025**

BILANS

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

Sprawozdanie finansowe na dzień 31.12.2025
za okres 01.01.25 - 31.12.25

dane
 sprawozdawcze
 dane
 sprawozdawcze

Bilans		na dzień 31.12.2025	na dzień 31.12.2024
Aktywa			
A. Aktywa trwałe	A1	6 164 005 351,79	6 985 930 595,09
I. Wartości niematerialne i prawne	A2	128 580 191,25	140 267 028,15
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	A3	-	-
2. Wartości firmy	A4	-	-
3. Inne wartości niematerialne i prawne	A5	128 580 191,25	140 267 028,15
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	A6	-	-
II. Rzeczowe aktywa trwałe	A7	958 051 185,10	846 709 904,23
1. Środki trwałe	A8	798 762 985,44	791 947 024,06
a) grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	A9	4 702 237,50	4 715 967,81
b) budynki, lokale, prawa do lokali i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	A10	129 155 536,54	137 917 422,86
c) urządzenia techniczne i maszyny	A11	639 494 072,50	618 250 926,87
d) środki transportu	A12	4 174 095,88	2 294 884,15
e) inne środki trwałe	A13	21 237 043,02	28 767 822,37
2. Środki trwałe w budowie	A14	119 921 994,06	53 182 076,91
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	A15	39 366 205,60	1 580 893,26
III. Należności długoterminowe	A16	6 741 086,07	184 987 206,67
1. Od jednostek powiązanych	A17	-	3 130 287,05
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	A18	-	-
3. Od pozostałych jednostek	A19	6 741 086,07	181 856 919,62
IV. Inwestycje długoterminowe	A20	4 985 653 446,97	5 735 495 711,23
1. Nieruchomości	A21	30 446 980,19	32 987 478,57
2. Wartości niematerialne i prawne	A22	-	-
3. Długoterminowe aktywa finansowe	A23	4 955 206 466,78	5 702 508 232,66
a) w jednostkach powiązanych	A24	4 929 754 029,89	5 696 546 107,97
- udziały lub akcje	A25	3 929 750 025,75	3 627 188 937,13
- inne papiery wartościowe	A26	23 599 569,06	20 481 223,41
- udzielone pożyczki	A27	976 324 225,00	1 847 709 767,22
- inne długoterminowe aktywa finansowe	A28	80 210,08	1 186 180,21
b) w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	A29	-	-
- udziały lub akcje	A30	-	-
- inne papiery wartościowe	A31	-	-
- udzielone pożyczki	A32	-	-
- inne długoterminowe aktywa finansowe	A33	-	-
c) w pozostałych jednostkach	A34	25 452 436,89	5 962 124,69
- udziały lub akcje	A35	-	-
- inne papiery wartościowe	A36	-	-
- udzielone pożyczki	A37	-	-
- inne długoterminowe aktywa finansowe	A38	25 452 436,89	5 962 124,69
4. Inne inwestycje długoterminowe	A39	-	-
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	A40	84 979 442,40	78 470 744,81
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	A41	75 340 012,33	73 682 844,60
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	A42	9 639 430,07	4 787 900,21
B. Aktywa obrotowe	A43	3 320 821 226,40	4 885 941 625,39
I. Zapasy	A44	582 499 475,47	616 085 387,16
1. Materiały	A45	345 040 117,31	352 010 457,21
2. Półprodukty i produkty w toku	A46	48 544 304,65	26 961 047,76
3. Produkty gotowe	A47	180 252 518,37	210 696 310,82
4. Towary	A48	16 375 451,70	17 905 885,27
5. Zaliczki na dostawy i usługi	A49	2 287 083,44	8 521 686,10
II. Należności krótkoterminowe	A50	1 498 034 834,59	1 768 857 463,97
1. Należności od jednostek powiązanych	A51	1 080 280 042,32	1 112 297 316,93
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	A52	1 051 254 581,62	1 099 006 432,60
- do 12 miesięcy	A53	1 051 254 581,62	1 097 465 568,62
- powyżej 12 miesięcy	A54	-	1 540 863,98
b) inne	A55	29 025 460,70	13 290 884,33
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	A56	-	-
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	A57	-	-
- do 12 miesięcy	A58	-	-
- powyżej 12 miesięcy	A59	-	-
b) inne	A60	-	-
3. Należności od pozostałych jednostek	A61	417 754 792,27	656 560 147,04
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	A62	378 549 145,36	637 683 242,87
- do 12 miesięcy	A63	378 549 145,36	637 683 242,87
- powyżej 12 miesięcy	A64	-	-
b) z tytułu podatków, dotacji, cel, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznych	A65	29 072 087,19	10 424 436,99
c) inne	A66	10 133 559,72	8 452 465,18
d) dochodzone na drodze sądowej	A67	-	-
III. Inwestycje krótkoterminowe	A68	1 196 857 602,62	2 557 847 120,90
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	A69	1 196 857 602,62	2 557 847 120,90
a) w jednostkach powiązanych	A70	698 425 491,14	1 159 426 359,33
- udziały lub akcje	A71	-	-
- inne papiery wartościowe	A72	-	-
- udzielone pożyczki	A73	673 852 263,43	1 139 601 164,21
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	A74	24 573 227,71	19 825 196,12
b) w pozostałych jednostkach	A75	83 759 215,68	49 855 152,93
- udziały lub akcje	A76	-	-
- inne papiery wartościowe	A77	-	-
- udzielone pożyczki	A78	-	-
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	A79	83 759 215,68	49 855 152,93
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	A80	414 672 895,79	1 348 565 608,64
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	A81	72 414 307,44	425 622 894,85
- inne środki pieniężne	A82	342 258 588,35	922 942 713,79
- inne aktywa pieniężne	A83	-	-
2. Inne inwestycje krótkoterminowe	A84	-	-
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	A85	33 429 313,72	23 141 653,35
C. Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy	A86	-	-
D. Udziały (akcje) własne	A87	-	-
Aktywa razem	A88	9 484 826 578,19	11 951 872 220,48

Kraków, dnia 23.04.2026

Bilans		na dzień 31.12.2025	na dzień 31.12.2024
Pasywa			
A. Kapitał (fundusz) własny	P1	4 161 799 352,00	6 456 528 939,18
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	P2	121 201 120,00	121 201 120,00
a Kapitał podstawowy wg statutu		121 201 120,00	121 201 120,00
b w tym kapitał wydzielony (w.ujemna)		-	-
II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	P3	2 900 249 194,35	2 900 245 144,42
- nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)	P4	-	-
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:	P5	56 212 682,49	24 682 684,73
- z tytułu aktualizacji wartości godziwej	P6	54 402 912,24	22 862 374,02
- różnice kursowe z przeliczenia		-	-
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:	P7	994 012 490,03	2 444 318 238,63
- tworzone zgodnie z umową (statutem) spółki	P8	994 012 490,03	2 444 318 238,63
- na udziały (akcje) własne	P9	-	-
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	P10	-	-
VI. Zysk (strata) netto	P11	90 123 865,13	966 081 751,40
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	P12	-	-
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	P13	5 323 027 226,19	5 495 343 281,29
I. Rezerwy na zobowiązania	P14	450 567 501,05	420 726 971,45
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	P15	182 830 321,41	159 368 535,41
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	P16	2 807 542,32	2 801 897,13
- długoterminowa	P17	2 807 542,32	2 801 897,13
- krótkoterminowa	P18	-	-
3. Pozostałe rezerwy	P19	264 929 637,32	258 556 538,91
- długoterminowe	P20	6 769 235,08	6 349 754,26
- krótkoterminowe	P21	258 160 402,24	252 206 784,65
II. Zobowiązania długoterminowe	P22	3 335 049 873,83	3 639 662 193,85
1. Wobec jednostek powiązanych	P23	11 322 381,33	180 768 199,84
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	P24	-	-
3. Wobec pozostałych jednostek	P25	3 323 727 492,50	3 458 893 994,01
a) kredyty i pożyczki	P26	-	-
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	P27	3 322 273 768,97	3 453 984 798,97
c) inne zobowiązania finansowe	P28	6 175,21	4 585 185,60
d) zobowiązania wekslowe	P29	-	-
e) inne	P30	1 447 548,32	324 009,44
III. Zobowiązania krótkoterminowe	P31	1 537 201 784,39	1 434 756 378,34
1. Zobowiązania wobec jednostek powiązanych	P32	375 116 333,97	162 779 871,27
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	P33	52 542 267,12	63 073 685,93
- do 12 miesięcy	P34	52 542 267,12	63 073 685,93
- powyżej 12 miesięcy	P35	-	-
b) inne	P36	322 574 066,85	99 706 185,34
2. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	P37	-	-
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	P38	-	-
- do 12 miesięcy	P39	-	-
- powyżej 12 miesięcy	P40	-	-
b) inne	P41	-	-
3. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek	P42	1 128 366 695,96	1 238 189 322,88
a) kredyty i pożyczki	P43	-	4 593,48
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	P44	14 011 230,92	14 672 287,41
c) inne zobowiązania finansowe	P45	23 105 100,61	19 137 964,23
d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	P46	980 890 584,68	1 109 315 254,80
- do 12 miesięcy	P47	980 890 136,68	1 109 314 694,80
- powyżej 12 miesięcy	P48	448,00	560,00
e) zaliczki otrzymane na dostawy i usługi	P49	3 941 983,17	1 622 338,89
f) zobowiązania wekslowe	P50	-	-
g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych	P51	25 635 386,89	42 765 951,81
h) z tytułu wynagrodzeń	P52	14 318 517,67	13 011 218,69
i) inne	P53	66 463 892,02	37 659 713,57
4. Fundusze specjalne	P54	33 718 754,46	33 787 184,19
IV. Rozliczenia międzyokresowe	P55	208 066,92	197 737,65
1. Ujemna wartość firmy	P56	-	-
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	P57	208 066,92	197 737,65
- długoterminowe	P58	208 066,92	197 737,65
- krótkoterminowe	P59	-	-
Pasywa razem	P60	9 484 826 578,19	11 951 872 220,48

Kraków, dnia 23.04.2026

Rachunek Zysków i Strat za okres
01.01.2025 - 31.12.2025

za okres
01.01.2025 - 31.12.2025

za okres
01.01.2024 - 31.12.2024

A.	Przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów, w tym:	W1	6 853 341 525,38	6 913 673 398,38
-	od jednostek powiązanych	W2	4 432 232 741,64	4 335 710 236,72
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	W3	3 359 912 791,49	3 475 282 646,42
II.	Przychody netto ze sprzedaży towarów	W4	3 493 428 733,89	3 438 390 751,96
B.	Koszty sprzedanych produktów i towarów, w tym:	W5	5 981 214 141,73	5 915 012 470,24
-	jednostkom powiązanym	W6	3 935 732 473,88	3 846 939 242,19
I.	Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	W7	2 557 475 204,52	2 630 617 223,81
II.	Wartość sprzedanych towarów	W8	3 423 738 937,21	3 284 395 246,43
C.	Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)	W9	872 127 383,65	998 660 928,14
D.	Koszty sprzedaży	W10	89 588 030,29	71 696 285,77
E.	Koszty ogólnego zarządu	W11	375 053 085,81	376 676 676,98
F.	Zysk (strata) ze sprzedaży (C-D-E)	W12	407 486 267,55	550 287 965,39
G.	Pozostałe przychody operacyjne	W13	36 139 015,73	26 715 228,13
I.	Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	W14	31 670,85	123 507,90
II.	Dotacje	W15	-	-
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	W16	-	-
IV.	Inne przychody operacyjne	W17	36 107 344,88	26 591 720,23
H.	Pozostałe koszty operacyjne	W18	158 023 966,63	59 685 954,10
I.	Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	W19	-	-
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	W20	7 832 707,10	9 480 388,86
III.	Inne koszty operacyjne	W21	150 191 259,53	50 205 565,24
I.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (F + G - H)	W22	285 601 316,65	517 317 239,42
J.	Przychody finansowe	W23	315 918 146,55	726 059 343,51
I.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	W24	189 824 935,33	469 120 247,10
a)	od jednostek powiązanych, w tym:	W25	189 824 935,33	469 120 247,10
-	w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	W26	-	-
b)	od jednostek pozostałych, w tym:	W27	-	-
-	w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	W28	-	-
II.	Odsetki, w tym:	W29	115 943 703,90	170 160 322,40
-	od jednostek powiązanych	W30	104 216 008,50	135 071 619,52
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	W31	-	-
-	w jednostkach powiązanych	W32	-	-
IV.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	W33	3 138 345,65	15 929 634,71
V.	Inne	W34	7 011 161,67	70 849 139,30
K.	Koszty finansowe	W35	465 353 476,27	148 670 697,10
I.	Odsetki, w tym:	W36	171 850 889,42	122 123 548,85
-	dla jednostek powiązanych	W37	6 400 904,74	3 682 849,34
II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	W38	11 202 205,88	8 217 670,31
-	w jednostkach powiązanych	W39	(13 701 590,49)	(1 471 766,35)
III.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	W40	142 923 647,79	-
IV.	Inne	W41	139 376 733,18	18 329 477,94
L.	Zysk (strata) brutto (I + J - K)	W42	136 165 986,93	1 094 705 885,83
M.	Podatek dochodowy	W43	46 042 121,80	128 624 134,43
	Podatek dochodowy bieżący		31 272 920,12	106 372 470,20
	Podatek dochodowy odroczony		14 769 201,68	22 251 664,23
N.	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	W44	-	-
O.	Zysk (strata) netto (L-M-N)	W45	90 123 865,13	966 081 751,40

Kraków, dnia 23.04.2026

Rachunek przepływów pieniężnych za okres
01.01.2025 - 31.12.2025

za okres
01.01.2025 - 31.12.2025

za okres
01.01.2024 - 31.12.2024

A	Z działalności operacyjnej			
I	Zysk (strata) netto	C1	90 123 865,13	966 081 751,40
II	Korekty razem	C2	464 857 864,90	(929 681 363,51)
1	Amortyzacja	C3	116 377 588,07	106 931 607,95
2	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	C4	79 271 640,60	(74 222 432,34)
3	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	C5	(176 496 028,46)	(482 778 264,39)
4	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	C6	151 594 136,28	(7 803 719,96)
5	Zmiana stanu rezerw	C7	23 518 987,92	65 258 385,24
6	Zmiana stanu zapasów	C8	20 951 146,60	(54 374 018,47)
7	Zmiana stanu należności	C9	470 030 620,49	(589 819 821,43)
8	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	C10	(201 616 658,43)	106 044 289,29
9	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	C11	(18 828 878,46)	534 665,94
10	Inne korekty	C12	55 310,49	547 954,66
III	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	C13	554 981 730,03	36 400 397,89
B	Z działalności inwestycyjnej	C14		-
I	Wpływy	C15	1 590 798 754,92	861 872 270,74
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	C16	31 348,44	319 769,41
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	C17	-	-
3.	Z aktywów finansowych, w tym:	C18	1 465 898 367,98	709 801 800,36
a)	w jednostkach powiązanych	C19	1 465 898 367,98	709 801 800,36
-	zbycie aktywów finansowych	C20	-	-
-	dywidendy i udziały w zyskach	C21	176 610 977,56	468 666 892,85
-	splata udzielonych pożyczek długoterminowych	C22	1 173 526 520,68	134 952 280,00
-	odsetki	C23	115 760 869,74	106 182 427,51
-	Inne wpływy z aktywów finansowych	C24	-	-
b)	w pozostałych jednostkach	C25	-	-
-	zbycie aktywów finansowych	C26	-	-
-	dywidendy i udziały w zyskach	C27	-	-
-	splata udzielonych pożyczek długoterminowych	C28	-	-
-	odsetki	C29	-	-
-	Inne wpływy z aktywów finansowych	C30	-	-
4.	Inne wpływy inwestycyjne	C31	124 869 038,50	151 750 901,97
II	Wydatki	C32	578 996 096,59	814 125 809,06
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	C33	139 851 342,65	72 021 161,10
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	C34	-	-
3.	Na aktywa finansowe, w tym:	C35	299 566 200,00	611 417 249,28
a)	w jednostkach powiązanych	C36	299 566 200,00	611 417 249,28
-	nabycie aktywów finansowych	C37	232 317 500,00	10 903 759,28
-	udzielone pożyczki długoterminowe	C38	67 248 700,00	600 513 490,00
-	Inne aktywa finansowe	C39	-	-
b)	w pozostałych jednostkach	C40	-	-
-	nabycie aktywów finansowych	C41	-	-
-	udzielone pożyczki długoterminowe	C42	-	-
-	Inne aktywa finansowe	C43	-	-
4.	Inne wydatki inwestycyjne	C44	139 578 553,94	130 687 398,68
III	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	C45	1 011 802 658,33	47 746 461,68
C	Z działalności finansowej	C46		-
I	Wpływy	C47	210 110 848,00	186 798 643,99
1.	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	C48	-	-
2.	Kredyty i pożyczki	C49	203 110 848,00	180 322 800,00
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych	C50	-	-
4.	Inne wpływy finansowe	C51	7 000 000,00	6 475 843,99
II	Wydatki	C52	2 710 787 949,21	122 192 076,57
1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych	C53	-	-
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	C54	2 415 187 500,00	-
3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	C55	1 288 296,00	1 514 777,25
4.	Splaty kredytów i pożyczek	C56	176 150 480,00	-
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	C57	-	-
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	C58	-	-
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	C59	-	-
8.	Odsetki	C60	99 160 599,94	101 417 523,09
9.	Inne wydatki finansowe	C61	19 001 073,27	19 259 778,23
III	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	C62	(2 500 677 101,21)	64 606 565,42
D	Przepływy pieniężne netto razem	C63	(933 892 712,85)	148 753 424,99
E	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	C64	(933 892 712,85)	148 753 424,98
F	Środki pieniężne na początek okresu	C65	2 542 036,53	34 986 241,01
G	Środki pieniężne na koniec okresu	C66	1 348 565 608,64	1 199 812 183,66
-	o ograniczonej możliwości dysponowania	C67	414 672 895,79	1 348 565 608,65
-		C68	2 168 639,51	390 568,13

Kraków, dnia 23.04.2026

Zestawienie zmian w kapitale własnym za okres 01.01.2025 - 31.12.2025			zakres 01.01.2025 - 31.12.2025	zakres 01.01.2024 - 31.12.2024
I.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (B0)	K1	6 456 528 939,18	5 561 261 656,47
a)	zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	K2	-	-
b)	korekty błędów	K3	-	-
I.a.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (B0), po korektach	K4	6 456 528 939,18	5 561 261 656,47
1.	Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	K5	121 201 120,00	121 201 120,00
1.1.	Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	K6	-	-
a)	zwiększenie (z tytułu)	K7	-	-
-	emisji akcji - podwyższenie kapitału	K8	-	-
-	emisji akcji - dopłata do akcji	K9	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	K10	-	-
-	obniżenie kapitału zakładowego	K11	-	-
1.2.	Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	K12	121 201 120,00	121 201 120,00
2.	Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	K13	2 900 245 144,42	2 494 802 336,77
2.1.	Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	K14	4 048,93	405 442 807,65
a)	zwiększenie (z tytułu)	K15	4 048,93	405 442 807,65
-	emisji akcji powyżej wartości nominalnej	K16	-	-
-	z podziału zysku (ustawowo)	K17	-	-
-	z podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość)	K18	-	404 886 935,68
-	pozostałe	K19	4 048,93	555 871,97
b)	zmniejszenie (z tytułu)	K20	-	-
-	wypłata dywidendy	K21	-	-
-	pozostałe	K22	-	-
2.2.	Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	K23	2 900 249 194,35	2 900 245 144,42
3.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu	K24	24 682 684,73	94 153 026,39
3.1.	Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	K25	31 529 997,76	(69 470 340,22)
a)	zwiększenie (z tytułu)	K26	73 998 657,86	51 308 062,43
-	wycena inwestycji długoterminowych	K27	67 718 493,19	29 142 538,79
-	podatek odroczone od księgowani w korespondencji z kapitałem z aktualizacji wyceny	K28	6 280 164,67	22 165 523,64
-	różnice kursowe z przeliczenia	K29	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	K30	42 468 660,10	120 778 402,65
-	zbycia środków trwałych	K31	-	-
-	przeniesienie na kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny tytułem rozchodu środków trwałych podlegających aktualizacji	K32	10 540,36	-
-	wycena inwestycji długoterminowych	K33	29 142 538,78	114 498 237,98
-	podatek odroczone od księgowani w korespondencji z kapitałem z aktualizacji wyceny	K34	13 315 580,95	6 280 164,67
-	różnice kursowe z przeliczenia	K35	-	-
-	pozostałe	K36	-	-
3.2.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	K37	55 212 682,49	24 682 684,73
4.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	K38	2 444 318 238,63	2 444 318 238,63
4.1.	Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	K39	(1 450 305 748,60)	-
a)	zwiększenie (z tytułu)	K40	-	-
-	utworzenie funduszu rezerwowego	K41	-	-
-	podziału zysku z roku ubiegłego	K42	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	K43	1 450 305 748,60	-
-	podwyższenie kapitału zakładowego	K44	-	-
-	wypłata dywidendy	K45	1 450 305 748,60	-
4.2.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	K46	994 012 490,03	2 444 318 238,63
5.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	K47	966 081 751,40	406 786 935,68
5.1.	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	K48	-	-
-	korekty błędów	K49	-	-
5.2.	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	K50	966 081 751,40	406 786 935,68
a)	zwiększenie (z tytułu)	K51	-	-
-	podziału zysku z roku ubiegłego	K52	-	-
-	inne	K53	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	K54	966 081 751,40	406 786 935,68
-	podziału zysku z roku ubiegłego	K55	966 081 751,40	406 786 935,68
-	w tym na wypłatę dywidendy	K56	964 881 751,40	-
-	zwiększenie Kapitału Zapasowego	K57	-	404 886 935,68
-	zasilenie Zakładowego Funduszu Świadczeń Socjalnych	K58	700 000,00	900 000,00
-	darowizny na rzecz instytucji infrastruktury społecznej	K59	500 000,00	1 000 000,00
5.3.	Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	K60	-	-
5.4.	Strata z lat ubiegłych na początek okresu,	K61	-	-
-	korekty błędów	K62	-	-
5.5.	Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	K63	-	-
a)	zwiększenie (z tytułu)	K64	-	-
-	inne	K65	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	K66	-	-
-	inne	K67	-	-
5.6.	Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	K68	-	-
5.7.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	K69	-	-
6.	Wynik netto	K70	90 123 865,13	966 081 751,40
a)	zysk netto	K71	90 123 865,13	966 081 751,40
b)	strata netto	K72	-	-
c)	odpisy z zysku	K73	-	-
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (B2)	K74	4 161 799 352,00	6 456 528 939,18
III.	Kapitał (fundusz) własny po uwzględnieniu propozycji podziału zysku	K75	4 160 599 352,00	5 489 891 315,81

Kraków, dnia 23.04.2026



**Informacje dodatkowe i objaśnienia
do sprawozdania finansowego na dzień
31.12.2025 za rok obrotowy trwający
od dnia 01.01.2025 do dnia 31.12.2025**

Dodatkowe informacje i objaśnienia do sprawozdania finansowego

Ważniejsze zmiany mające wpływ na prezentowaną w sprawozdaniu finansowym sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy jednostki przedstawiono opisowo poniżej.

Dodatkowe informacje i wyjaśnienia sporządzono zgodnie z zakresem informacji określonym w ustawie o rachunkowości.

Pominięto wymienione w ustawie o rachunkowości informacje, które nie dotyczą Spółki.

Dodatkowe informacje i wyjaśnienia zostały zaprezentowane w formie not, według numeracji określonej poniżej.

Spis informacji dodatkowej:

NOTA 1 –	Zmiany wartości niematerialnych i prawnych (wg grup rodzajowych)
NOTA 2 –	Zmiany wartości środków trwałych (wg grup rodzajowych)
NOTA 2a –	Wartość nieamortyzowanych (nieumarzanych) przez jednostkę środków trwałych
NOTA 2b –	Wartość gruntów użytkowanych wieczystie
NOTA 2c –	Odpisy aktualizujące wartość nieruchomości inwestycyjnych, środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych
NOTA 3 –	Koszty poniesione na wytworzenie we własnym zakresie środków trwałych w budowie
NOTA 4 –	Poniesione w ostatnim roku i planowane na następny rok obrotowy nakłady na niefinansowe aktywa trwałe
NOTA 5 –	Zmiany wartości inwestycji długoterminowych (wg grup rodzajowych) – dane zbiorcze
NOTA 5a –	Zmiany wartości inwestycji długoterminowych (wg grup rodzajowych) – w jednostkach powiązanych
NOTA 5b –	Posiadane papiery wartościowe
NOTA 6 –	Wykaz istotnych pozycji długoterminowych rozliczeń międzyokresowych
NOTA 7 –	Wysokość odpisów aktualizujących wartość zapasów
NOTA 8 –	Dane o odpisach aktualizujących wartość należności
NOTA 9 –	Wykaz istotnych pozycji krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych
NOTA 10 –	Dane o strukturze własności kapitału podstawowego
NOTA 11 –	Dane o stanie rezerw według celu ich tworzenia
NOTA 12 –	Wykaz istotnych pozycji rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz innych rozliczeń międzyokresowych

- NOTA 13 – Podział zobowiązań długoterminowych według pozycji bilansu o pozostałym od dnia bilansowego, przewidywanym umową, okresem spłaty
- NOTA 14 – Zobowiązania i należności warunkowe
- NOTA 15 – Struktura rzeczowa i terytorialna przychodów netto ze sprzedaży produktów i towarów
- NOTA 16 – Koszty wytworzenia produktów na własne potrzeby oraz koszty rodzajowe
- NOTA 17 – Wynagrodzenia, pożyczki i inne świadczenia wypłacone lub należne osobom wchodzącym w skład organów zarządzających i nadzorujących
- NOTA 18 – Rozliczenie głównych pozycji różniących podstawę opodatkowania podatkiem dochodowym od wyniku finansowego (zysku/straty) brutto
- NOTA 19 – Propozycje Zarządu co do przeznaczenia wyniku finansowego netto
- NOTA 20 – Przeciętne w roku obrotowym zatrudnienie z podziałem na grupy zawodowe
- NOTA 21 – Wykaz spółek (nazwa, siedziba), w których jednostka posiada co najmniej 20% udziałów w kapitale lub ogólnej liczbie głosów w organie stanowiącym Spółki
- NOTA 22 – Dodatkowe informacje i objaśnienia do rachunku przepływów pieniężnych
- NOTA 23 – Środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania
- NOTA 24 – Informacje o charakterze i celu gospodarczym zawartych przez jednostkę umów nieuwzględnionych w bilansie w zakresie niezbędnym do oceny ich wpływu na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy jednostki
- NOTA 25 – Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta
- NOTA 26 – Informacja o transakcjach z jednostkami powiązanymi
- NOTA 27 – Instrumenty finansowe
- NOTA 28 – Informacje związane z przeprowadzonym w ciągu roku obrotowego połączeniem rozliczonym metodą łączenia udziałów
- NOTA 29 – Założenie kontynuacji działalności
- NOTA 30 – Informacja dotycząca zmienności regulacji podatkowych oraz nowych regulacji w zakresie zapobiegania nadużyciom podatkowym
- NOTA 31 – Informacje o znaczących zdarzeniach jakie nastąpiły po dniu bilansowym, a nieuwzględnionych w sprawozdaniu finansowym

Indeks Not objaśniających

	AKTYWA	poz.	nota	31.12.2025	31.12.2024
A	Aktywa trwałe	A1		6 164 005	6 985 931
I.	Wartości niematerialne i prawne	A2	1	128 580	140 267
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	A7		958 051	846 710
1.	Środki trwałe	A8	2	798 763	791 947
2.	Środki trwałe w budowie	A14	3;4	119 922	53 182
3.	Zaliczki na środki trwałe w budowie	A15		39 366	1 581
III.	Należności długoterminowe	A16		6 741	184 987
IV.	Inwestycje długoterminowe	A20	5	4 985 653	5 735 496
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	A40	6	84 979	78 471
B	Aktywa obrotowe	A43		3 320 821	4 965 942
I.	Zapasy	A44	7	592 499	616 095
II.	Należności krótkoterminowe	A50	8	1 498 035	1 768 857
III.	Inwestycje krótkoterminowe	A68		1 196 858	2 557 847
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	A85	9	33 429	23 142
C.	Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy	A86			
D.	Udziały (akcje) własne	A87			
	Aktywa razem	A88		9 484 827	11 951 872

	PASYWA	poz.	nota		
A	Kapitał własny	P1		4 161 799	6 456 529
I.	Kapitał podstawowy	P2	10	121 201	121 201
II.	Kapitał zapasowy	P3		2 900 249	2 900 245
III.	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	P5		56 213	24 683
IV.	Pozostałe kapitały rezerwowe	P7		994 012	2 444 318
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	P10			
VI.	Zysk (strata) netto	P11		90 124	966 082
VII.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	P12			
B	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	P13		5 323 027	5 495 343
I.	Rezerwy na zobowiązania	P14	11	450 568	420 727
1.	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	P15	12	182 830	159 369
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	P16		2 808	2 802
3.	Pozostałe rezerwy	P19		264 930	258 557
II.	Zobowiązania długoterminowe	P22	13	3 335 050	3 639 662
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	P31		1 537 202	1 434 756
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	P55	12	208	198
1.	Ujemna wartość firmy	P56			
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	P57		208	198
	Pasywa razem	P60		9 484 827	11 951 872

NOTA 1 – Zmiany wartości niematerialnych i prawnych (wg grup rodzajowych).

Tytuł	koszty zakończonych prac rozwojowych	nabyte koncesje, patenty licencje i podobne wartości, w tym:		inne wartości niematerialne i prawne	Wartości niematerialne i prawne razem
		razem	w tym: oprogramowanie komputerowe		
a) w wartość brutto w wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu	3 344	197 440	196 268	7 515	208 299
b) zwiększenia (z tytułu)	-	9 359	7 234	870	10 229
zakup	-	6 443	6 443	617	7 060
przekwalifikowanie z innych aktywów	-	2 916	791	253	3 169
c) zmniejszenia (z tytułu)	-	721	721	2 914	3 634
likwidacja	-	370	370	-	370
przekwalifikowanie części nakładów w koszty oraz ze ST w budowie do WNIP	-	350	350	-	350
przekwalifikowanie do innych aktywów	-	-	-	2 914	2 914
d) w wartość brutto w wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	3 344	206 078	202 781	5 472	214 893
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	3 344	59 698	58 526	4 776	67 817
f) zwiększenia (z tytułu)	-	20 245	18 120	532	20 777
amortyzacja okresu bieżącego	-	18 120	18 120	532	18 652
przekwalifikowanie do innych aktywów	-	2 125	-	-	2 125
g) zmniejszenia (z tytułu)	-	370	370	2 125	2 495
likwidacja	-	370	370	-	370
przekwalifikowanie do innych aktywów	-	-	-	2 125	2 125
h) skumulowana amortyzacja (umorzenie na koniec okresu)	3 344	79 572	76 276	3 183	86 099
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu	-	-	-	214	214
zwiększenie	-	-	-	-	-
zmniejszenie	-	-	-	-	-
j) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu	-	-	-	214	214
k) w wartość netto w wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	-	126 506	126 505	2 075	128 580

NOTA 2 – Zmiany wartości środków trwałych (wg grup rodzajowych).

Tytuł	- grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	- budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	- urządzenia techniczne i maszyny	- środki transportu	- inne środki trwałe	Środki trwałe razem	Środki trwałe w budowie
a) wartość brutto środków trwałych na początek okresu	5 438	284 988	1 392 993	11 913	87 014	1 782 346	53 182
b) zwiększenia (z tytułu)	-	2 093	94 190	2 764	3 417	102 465	169 749
zakup	-	-	-	-	-	-	167 104
przejęcie ze środków trwałych w budowie	-	2 093	94 180	2 764	3 417	102 454	-
przekwalifikowanie z innych aktywów	-	-	11	-	-	11	2 645
c) zmniejszenia (z tytułu)	-	1 808	1 198	611	1 579	5 196	102 904
sprzedaż	-	-	232	119	-	351	-
likwidacja	-	1 808	967	491	1 568	4 834	96
darowizny	-	-	-	-	-	-	-
przekazanie na środki trwałe	-	-	-	-	-	-	102 454
przekwalifikowanie do innych aktywów	-	-	-	-	11	11	354
d) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	5 438	285 273	1 485 986	14 067	88 853	1 879 516	120 027
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	722	147 071	774 742	9 618	58 247	990 399	-
f) zwiększenia (z tytułu)	14	10 403	72 947	885	10 938	95 185	-
amortyzacja okresu bieżącego	14	10 403	72 946	885	10 938	95 185	-
inne	-	-	1	-	-	1	-
g) zmniejszenia (z tytułu)	-	1 433	1 197	611	1 568	4 809	-
sprzedaż	-	-	232	119	-	351	-
likwidacja	-	1 433	966	491	1 568	4 458	-
darowizny	-	-	-	-	-	-	-
przekwalifikowanie na inne aktywa	-	-	-	-	1	1	-
h) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	735	156 040	845 492	9 893	67 616	1 080 776	-
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu	-	-	-	-	-	-	36
zwiększenie	-	77	-	-	-	77	105
zmniejszenie	-	-	-	-	-	-	36
j) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu	-	77	-	-	-	77	105
k) wartość netto środków trwałych na koniec okresu	4 702	129 156	639 494	4 174	21 237	798 763	119 922

NOTA 2a – Wartość nieamortyzowanych (nieumarzanych) przez jednostkę środków trwałych.

Rodzaj umowy	Stan na pierwszy dzień roku obrotowego	zwiększenia	zmniejszenia	Stan na ostatni dzień roku obrotowego
najem	64 095	8 091	1 959	70 228
grunty	-	-	-	-
budynki i budowle	63 959	8 091	1 959	70 092
urządzenia techniczne i maszyny	136	-	-	136
środki transportu	-	-	-	-
dzierżawa	9	-	-	9
budynki i budowle	-	-	-	-
pozostałe środki trwałe	9	-	-	9
leasing operacyjny	679	898	605	972
środki transportu	679	898	605	972
Razem	64 783	8 989	2 564	71 208
grunty	-	-	-	-
budynki i budowle	63 959	8 091	1 959	70 092
urządzenia techniczne i maszyny	136	-	-	136
środki transportu	679	898	605	972
pozostałe środki trwałe	9	-	-	9

Wartość nieamortyzowanych przez Spółkę środków trwałych została oszacowana na podstawie informacji uzyskanych od właścicieli, wskaźników rynkowych lub wartości określonych w umowie.

NOTA 2b – Wartość gruntów użytkowanych wieczysto.

Grunty wieczysto użytkowane	Stan na 01.01.2025	Stan na 31.12.2025
Powierzchnia m2	562 130	562 130
Wartość	43 604	47 878

Wartość gruntów użytkowanych wieczysto została przyjęta na podstawie administracyjnych decyzji określających wartość będącą podstawą do rocznej opłaty z tytułu użytkowania wieczystego.

NOTA 2c - Odpisy aktualizujące wartość nieruchomości inwestycyjnych, środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych

	Przyczyna odpisu aktualizującego środki trwałe	Wartość odpisu aktualizującego środki trwałe			
		RAZEM	w tym: budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i w odnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu
A	1 OA w związku z zaniechaniem zadania	77	77	-	-
B	Przyczyna odpisu aktualizującego wartości niematerialne i prawne	Wartość odpisu aktualizującego wnip			
1	OA na projekty - brak możliwości wykorzystania	105			

NOTA 3 – Koszty poniesione na wytworzenie środków trwałych w budowie.

LP	Tytuł	01.01.2024- 31.12.2024	01.01.2025- 31.12.2025
1	Koszt wytworzenia środków trwałych w budowie, w tym:	77 084	166 008
	różnice kursowe	68	(462)
2	Koszt wytworzenia środków trwałych na własne potrzeby	-	1 096
	RAZEM	77 084	167 104

NOTA 4 – Poniesione w ostatnim roku obrotowym i planowane na następny rok obrotowy nakłady na niefinansowe aktywa trwałe.

LP	Tytuł	Poniesione w okresie 01.01.2025 - 31.12.2025	Planowane na następny rok
1	Ogółem, w tym:	174 164	61 238
2	na ochronę środowiska	7 667	2 280

NOTA 5 – Zmiany wartości inwestycji długoterminowych (wg grup rodzajowych)
– dane zbiorcze.

Tytuł	Inwestycje długoterminowe	Nieruchomości	Wartości niematerialne i prawne	Długoterminowe aktywa finansowe	w jednostkach powiązanych	w pozostałych jednostkach
pozycja bilansowa	A20	A21	A22	A23	A24	A34
a) w wartości brutto inwestycji długoterminowych na początek okresu	5 771 547	65 901	-	5 705 647	5 699 685	5 962
b) zwiększenia (z tytułu)	328 361	-	-	328 361	302 908	25 452
zakup	-	-	-	-	-	-
udzielenie pożyczek, nabycie obligacji	67 249	-	-	67 249	67 249	-
podwyższenie wartości udziałów	235 579	-	-	235 579	235 579	-
wycena	25 633	-	-	25 633	80	25 452
c) zmniejszenia (z tytułu)	945 783	-	-	945 783	939 820	5 962
przeniesienie z długoterminowych inwestycji na krótkoterminowe	695 064	-	-	695 064	695 064	-
splata pożyczek lub wykup obligacji	190 441	-	-	190 441	190 441	-
wycena	60 278	-	-	60 278	54 316	5 962
d) w wartość brutto inwestycji długoterminowych na koniec okresu	5 154 125	65 901	-	5 088 225	5 062 772	25 452
e) aktualizacja wartości inwestycji długoterminowych na początek okresu	(36 051)	(32 913)	-	(3 138)	(3 138)	-
zwiększenie	598	(2 540)	-	3 138	3 138	-
zmniejszenie z tytułu trwałej utraty wartości	-	-	-	-	-	-
f) aktualizacja wartości inwestycji długoterminowych na koniec okresu	(168 472)	(35 454)	-	(133 018)	(133 018)	-
g) w wartość netto inwestycji długoterminowych na koniec okresu	4 985 653	30 447	-	4 955 206	4 929 754	25 452

NOTA 5a – Zmiany wartości inwestycji długoterminowych (wg grup rodzajowych)
– w jednostkach powiązanych.

Tytuł	w jednostkach powiązanych	udziały lub akcje	inne papiery wartościowe	udzielone pożyczki	inne długoterminowe aktywa finansowe
pozycja bilansowa	A24	A25	A26	A27	A28
a) w wartość brutto inwestycji długoterminowych na początek okresu	5 699 685	3 827 189	23 600	1 847 710	1 186
b) zwiększenia (z tytułu)	302 908	235 579	-	67 249	80
zakup	-	-	-	-	-
udzielenie pożyczek, nabycie obligacji	67 249	-	-	67 249	-
podwyższenie wartości udziałów	235 579	235 579	-	-	-
wycena	80	-	-	-	80
c) zmniejszenia (z tytułu)	939 820	-	-	938 634	1 186
przeniesienie z długoterminowych inwestycji na krótkoterminowe	695 064	-	-	695 064	-
splata pożyczek lub wykup obligacji	190 441	-	-	190 441	-
wycena	54 316	-	-	53 130	1 186
d) w wartość brutto inwestycji długoterminowych na koniec okresu	5 062 772	4 062 768	23 600	976 324	80
e) aktualizacja w wartości inwestycji długoterminowych na początek okresu	(3 138)	-	(3 138)	-	-
zwiększenie	3 138	-	3 138	-	-
zmniejszenie z tytułu trwałej utraty wartości	-	-	-	-	-
f) aktualizacja w wartości inwestycji długoterminowych na koniec okresu	(133 018)	(133 018)	-	-	-
g) w wartość netto inwestycji długoterminowych na koniec okresu	4 929 754	3 929 750	23 600	976 324	80

NOTA 5b – Posiadane papiery wartościowe

Papiery wartościowe	bilansowa wartość na dzień	ilość w posiadaniu Spółki na dzień	bilansowa wartość na dzień	ilość w posiadaniu Spółki na dzień	Przyznane prawa
	2024.12.31	2024.12.31	2025.12.31	2025.12.31	
Udziały/akcje w poniższych spółkach					dywidendy
CP Glass S.A.	551 568	4 493 219	551 568	4 493 219	
CANPACK UK Ltd	237 186	52 350 000	237 186	52 350 000	
CANPACK INDIA PRIVATE LIMITED	292 483	54 032 003	295 529	54 682 003	
CANPACK FOOD and INDUSTRIAL PACKAGING Sp. z o.o.	43 752	87 170	43 752	87 170	
CANPACK METAL CLOSURES Sp. z o.o.	49 669	99 335	49 669	99 335	
CANPACK ROMANIA S.R.L.	56 109	4 991 183	56 109	4 991 183	
CANPACK UKRAINE LLC	93 765	1	93 765	1	
TAPON FRANCE S.A.S.*	127 899	9 155 785	-	9 155 785	
CANPACK ME DMCC	100 074	768	100 074	768	
Alu Packaging FZE	9 923	15	9 923	15	
CANPACK Middle East One Person Company LLC (FDI)	15 723	15 000	15 723	15 000	
CANPACK LLC*	5 119	1	-	1	
CANPACK Recycling Sp. z o.o.	1 987	8 119	1 987	8 119	
CANPACK Morocco S.A.R.L.	186 860	369 061	186 860	369 061	
CANPACK NL Holdings B.V.	1 468 791	3 402 335	1 701 324	3 402 335	
Can Pack AMBALAJ T.L.S.	93	99	93	99	
CANPACK Czech s.r.o.	346 437	1	346 437	1	
CANPACK Finland Oy	239 750	75	239 750	75	
Razem udziały/akcje	3 827 189	129 004 170	3 929 750	129 654 170	
Certyfikaty funduszy inwestycyjnych					wzrost wartości
IPOPEMA 68	20 461	16 429	23 600	16 429	

*Wartość bilansowa udziałów w spółkach Tapon France S.A.S. oraz CAN PACK LLC wynika z dokonanego odpisu aktualizującego na dzień 31.12.2025. Szczegółowe informacje zawarto w notcie 29.

NOTA 6 – Wykaz istotnych pozycji długoterminowych rozliczeń międzyokresowych, w tym wartość aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

LP	Tytuł	Stan na 01.01.2025	Stan na 31.12.2025
1	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	78 471	84 979
a)	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	73 683	75 340
	koszty usług obcych	5 067	3 298
	wynagrodzenia i świadczenia	29 342	32 452
	różnice kursowe	507	24
	odpisy aktualizujące wartość aktywów	11 850	10 356
	zmiana momentu rozpoznania przychodów według Incoterms	3 565	2 340
	rabaty dla odbiorców	1 876	646
	odsetki od kredytów i pozostałe	12 462	14 462
	odsetki i prowizje od obligacji	2 793	2 669
	wycena i realizacja praw z instrumentów zabezpieczających	4 122	8 204
	pozostałe	2 100	891
b)	Inne rozliczenia międzyokresowe	4 788	9 639
	koszty finansowe - dyskonto, prowizja od obligacji długoterminowych i od kredytów	3 348	2 010
	opłata za korzystanie ze znaków towarowych i licencji	1 190	6 906
	usługi	126	681
	inne	124	42

Dane dotyczące aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczącego wyceny instrumentów pochodnych zaprezentowane są w notcie 27.

NOTA 7 – Wysokość odpisów aktualizujących wartość zapasów.

LP	Rodzaj zaktualizowanego zapasu	z tytułu utraty cech użytkowych	z tytułu nadmiernego zalegania	odpisy aktualizujące wartość palet	nadwyżki i niedobory	niepotwierdzone salda opadowań	inne	Razem
1	materiały	4 135	1 185	-	-	-	-	5 319
2	półprodukty i produkty w toku	-	-	-	-	-	-	-
3	produkty gotowe	1 608	219	-	-	-	929	2 756
4	towary	2 135	84	-	-	-	2 460	4 679
6	opakowania	1 275	-	40 360	- 326	488	-	41 796
	Razem	9 153	1 488	40 360	- 326	488	3 389	64 551

NOTA 8 – Dane o odpisach aktualizujących wartość należności.

Tytuł	Stan na 31.12.2024	Zwiększenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na 31.12.2025
Odpisy aktualizujące wartość należności	6 905	4 886	66	676	11 048

NOTA 9 – Wykaz istotnych pozycji krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych.

	Treść	Stan na 01.01.2025	Stan na 31.12.2025
1	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		
		23 142	33 429
-	ubezpieczenia	5 075	6 489
-	koszty usług	2 509	5 719
-	zużycie materiałów	1 194	713
-	provizje bankowe	1 336	1 340
-	opłaty za korzystanie z licencji	12 837	18 952
-	podatki i opłaty	1	13
-	inne koszty	188	204

NOTA 10 – Dane o strukturze własności kapitału podstawowego w PLN.

LP	Akcjonariusz / seria	Liczba akcji	Cena nominalna akcji (Jednostkowa)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym (proc.)	Liczba głosów na akcję	Liczba głosów	Udział w głosach (proc.)
1	CANPACK Group, Inc.	757 507		121 201 120	100%		757 507	100%
a	Seria H	757 507	160	121 201 120	100%	1	757 507	100%
	RAZEM kapitał akcyjny/zakładowy	757 507		121 201 120	100%		757 507	100%

NOTA 11 – Dane o stanie rezerw według celu ich tworzenia.

LP	Tytuł	Stan na 01.01.2025	Utworzenie rezerwy	Rzeczywiste wykorzystanie	Rozwiązanie niewykorzystanych rezerw	Stan na 31.12.2025
1	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	159 368	87 458	63 996	-	182 830
2	Inne	261 368	94 311	83 458	4 474	267 737
a	na koszty audytu	1 311	1 484	1 311	-	1 484
b	wynagrodzenie, premia, bonusy	128 897	51 480	40 700	343	139 334
c	na odprawy emerytalne	2 802	253	102	145	2 808
	na premie długoterminowe	6 350	419	-	-	6 769
d	na świadczenia urlopowe	12 510	11 374	9 614	277	13 993
e	ubezpieczenia społeczne od świadczeń urlopowych, premii, bonusów	7 026	7 197	6 185	120	7 917
f	koszty usług (w tym doradcze, transportowe)	31 476	10 278	24 906	3 178	13 670
g	podatki i opłaty	2 545	569	638	411	2 066
h	pozostałe	68 442	11 256	2		79 697
	RAZEM	420 727	181 769	147 456	4 474	460 668

CANPACK S.A. posiada sprawy sporne z byłymi członkami Zarządu w związku z zakończeniem wzajemnej współpracy w 2013 roku. Całkowita wartość roszczeń byłych członków Zarządu w stosunku do Spółki wynosi 109 milionów PLN. Na podstawie najlepszych szacunków Zarządu Spółki została utworzona rezerwa w wysokości 84,7 miliony PLN, natomiast kwota 24,3 miliona PLN została uznana za zobowiązanie warunkowe. Dodatkowo Spółka posiada utworzoną rezerwę w wartości 75,4 miliona PLN na ustawowe odsetki i świadczenia na rzecz byłych pracowników związane z wynagrodzeniami dotyczącymi powyższego roszczenia. Wszystkie opisane rezerwy zostały zaprezentowane w powyższej tabeli w pozycji "Wynagrodzenia, premia, bonusy" i "Ubezpieczenia społeczne od świadczeń urlopowych, premii i bonusów".

NOTA 12 – Wykaz istotnych pozycji wartości rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz innych rozliczeń międzyokresowych.

LP	Tytuł	01.01.2025	31.12.2025
1	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	159 369	182 830
-	- różnica pomiędzy amortyzacją bilansową a podatkową	96 951	106 916
-	- odsetki od udzielonych pożyczek	15 750	12 617
-	- dodatnie różnice kursowe	23 844	32 131
-	- instrumenty pochodne	11 944	20 885
-	- naliczone kary umowne i inne przychody	490	460
-	- zmiana momentu rozpoznania kosztów według Incoterms	2 178	2 002
-	- szczególny moment opodatkowania - rabaty	789	305
-	- koszty finansowania	5 351	3 698
-	- inne	2 071	3 818
2	Rozliczenia międzyokresowe	198	208
a)	Ujemna wartość firmy		
b)	Inne rozliczenia międzyokresowe	198	208
I	długoterminowe	198	208
-	- RMC-prawo w wieczystego użytkowania gruntów	193	208
-	- otrzymane dotacje	5	0
-	- inne	0	0
II	krótkoterminowe	-	-

Dane dotyczące rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego związanej z instrumentami pochodnymi prezentowane są w nocy 27.

NOTA 13 -Podział zobowiązań długoterminowych według pozycji bilansu o pozostałym od dnia bilansowego, przewidywanym umową, okresie spłaty.

LP	Tytuł	Stan na 01.01.2025	Stan na 31.12.2025
A	Zobowiązania o zapadalności powyżej 1	2 732 018	2 537 088
1	Długoterminowe pożyczki, obligacje i inne papiery wartościowe	2 725 830	2 524 718
2	Pozostałe zobowiązania długoterminowe	6 188	12 370
B	Zobowiązania o zapadalności powyżej 3	907 637	797 961
1	Długoterminowe pożyczki, obligacje i inne papiery wartościowe	907 621	797 555
2	Pozostałe zobowiązania długoterminowe	16	406
C	Zobowiązania o zapadalności powyżej 5	7	-
1	Długoterminowe pożyczki, obligacje i inne papiery wartościowe	-	-
2	Pozostałe zobowiązania długoterminowe	7	
D	Łącznie	3 639 662	3 335 050
1	Długoterminowe pożyczki, obligacje i inne papiery wartościowe	3 633 451	3 322 274
2	Pozostałe zobowiązania długoterminowe	6 211	12 776

NOTA 14 – Zobowiązania i należności warunkowe

Lp.	Zobowiązania warunkowe	01.01.2025	31.12.2025
	Razem, w tym:		
		138 750	70 447
a	gwarancje i poręczenia za zobowiązania spółek Grupy CANPACK	103 565	40 171
b	sprawy sądowe ujawnione w nocie 11	24 300	24 300
c	inne	10 885	5 976

Zobowiązania warunkowe

Stan na 1 stycznia 2025 zobowiązań warunkowych związany jest z wykazywanymi sprawami spornymi z byłymi członkami Zarządu, jak to opisano w nocie 11 i wynosi 24,3 miliony PLN, stan tych zobowiązań na 31 grudnia 2025 wynosi 24,3 miliony PLN.

Należności warunkowe

CANPACK S.A. pozwała byłych członków Zarządu w związku z przekazanymi im kwotami, które zdaniem Spółki powinny podlegać zwrotowi. Całkowita wartość roszczeń Spółki wobec byłych członków Zarządu wynosi 62,9 milionów PLN oraz należne odsetki.

NOTA 15 – Struktura rzeczowa i terytorialna przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów

Przychody netto ze sprzedaży						
Tytuł	produktów	%	towarów	%	Ogółem produktów i towarów	%
Sprzedaż ogółem, w tym:						
Sprzedaż krajowa	1 358 361	40%	41 950	1%	1 400 311	20%
Sprzedaż zagraniczna do krajów UE	1 326 388	39%	1 897 921	54%	3 224 309	47%
Sprzedaż do pozostałych krajów	675 164	20%	1 553 557	44%	2 228 721	33%
Razem	3 359 913	100%	3 493 429	100%	6 853 342	100%

NOTA 16 – Koszty wytworzenia produktów na własne potrzeby oraz koszty rodzajowe.

LP	Rodzaj kosztów	Wartość	Struktura %
1	zużycie materiałów i energii	2 126 986	70,60%
2	usługi obce	397 553	13,20%
3	podatki i opłaty	12 063	0,40%
4	wynagrodzenia	295 417	9,81%
5	ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	90 516	3,00%
6	amortyzacja	116 378	3,86%
7	pozostałe koszty rodzajowe	31 726	1,05%
8	koszty wytworzenia produktów na własne potrzeby	(57 865)	(1,92%)
	RAZEM	3 012 774	100,00%

9	Zmiana stanu zapasów, rozliczeń międzyokresowych, inne	9 342	
---	--	-------	--

NOTA 17 – Wynagrodzenia, pożyczki i inne świadczenia wypłacone lub należne osobom wchodzącym w skład organów zarządzających i nadzorujących.

Treść	Zarząd	Organy nadzorcze
Wynagrodzenia w okresie 01.01.2025 - 31.12.2025	11 569	-

NOTA 18 – Rozliczenie głównych pozycji różniących podstawę opodatkowania podatkiem dochodowym od wyniku finansowego (zysku/straty) brutto.

Opis pozycji		Rok bieżący
A.	Zysk (strata) brutto za dany rok	136 166
B.	Przychody zwolnione z opodatkowania (trwale różnice pomiędzy zyskiem/stratą dla celów rachunkowych a dochodem/stratą dla celów podatkowych)	713 230
C.	Przychody niepodlegające opodatkowaniu w roku bieżącym	(266 130)
D.	Przychody podlegające opodatkowaniu w roku bieżącym, ujęte w księgach rachunkowych lat ubiegłych	92 927
E.	Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów (trwale różnice pomiędzy zyskiem/stratą dla celów rachunkowych a dochodem/stratą dla celów podatkowych)	(540 661)
F.	Koszty nieuwzględniane za koszty uzyskania przychodów w bieżącym roku	322 929
G.	Koszty uznawane za koszty uzyskania przychodów w roku bieżącym ujęte w księgach lat ubiegłych	(226 694)
H.	Strata z lat ubiegłych	
I.	Inne zmiany podstawy opodatkowania	(67 172)
J.	Podstawa opodatkowania podatkiem dochodowym	164 594
K.	Podatek dochodowy	31 273

NOTA 19 – Propozycje Zarządu co do przeznaczenia wyniku finansowego netto za rok obrotowy.

LP	Tytuł	Wartość
1	Nie podzielony zysk z lat ubiegłych	
2	Zysk roku obrotowego	90 124
3	RAZEM zysk do podzielenia	90 124
4	Kapitał zapasowy	88 924
5	Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych	700
6	Darowizny dla instytucji infrastruktury społecznej	500
7	Dywidenda	
8	Razem zysk podzielony	90 124

NOTA 20 - Przeciętne w roku obrotowym zatrudnienie z podziałem na grupy zawodowe.

Tytuł	Przeciętna liczba zatrudnionych w roku obrotowym
Ogółem pracownicy z tego:	1 816
- pracownicy umysłowi (na stanowiskach nierobotniczych)	803
- pracownicy fizyczni (na stanowiskach robotniczych)	968
- osoby korzystające z urlopów wychowawczych lub bezpłatnych	45

NOTA 21 – Wykaz spółek (nazwa, siedziba), w których jednostka posiada co najmniej 20% udziałów w kapitale lub ogólnej liczbie głosów w organie stanowiącym Spółki.

LP	Nazwa jednostki	Charakter powiązania	Procentowy udział w ogólnej liczbie głosów	Procentowy udział w kapitale	Zysk (strata) netto jednostki za rok obrotowy w PLN	Waluta sprawozdania	Rok obrotowy *
1	CP Glass S.A.	zależna	100,00%	100,00%	105 418 767	PLN	01.01.2024 - 31.12.2024
2	CANPACK UK Ltd.	zależna	100,00%	100,00%	15 528 812	GBP	01.01.2024 - 31.12.2024
3	CANPACK INDIA PRIVATE LIMITED	zależna	65,00%	65,00%	141 724	INR	01.01.2024 - 31.12.2024
4	CANPACK Recycling Sp. z o.o.	zależna	81,19%	81,19%	(3 992 955)	PLN	01.01.2024 - 31.12.2024
5	CANPACK Food and Industrial Packaging Sp. z o.o.	zależna	57,46%	57,46%	41 480 636	PLN	01.01.2024 - 31.12.2024
6	CANPACK Metal Closures Sp. z o.o.	zależna	52,45%	52,45%	20 913 404	PLN	01.01.2024 - 31.12.2024
7	CANPACK ROMANIA S.R.L.	zależna	50,20%	50,20%	54 913 817	RON	01.01.2024 - 31.12.2024
8	CANPACK Ukraine LLC	zależna	75,20%	75,20%	107 824 478	THS UAH	01.01.2024 - 31.12.2024
9	TAPON FRANCE S.A.S.	zależna	95,27%	95,27%	(4 272 723)	EUR	01.01.2024 - 31.12.2024
10	CAN-PACK ME DMCC	zależna	62,80%	62,80%	10 996 695	AED	01.01.2024 - 31.12.2024
11	Alu Packaging FZE	zależna	100,00%	100,00%	2 173 385	AED	01.01.2024 - 31.12.2024
12	CANPACK Middle East One Person Company LLC (FDI)	zależna	100,00%	100,00%	51 124 497	AED	01.01.2024 - 31.12.2024
13	CANPACK Czech s.r.o.	zależna	100,00%	100,00%	14 034 590	THS CZK	01.01.2024 - 31.12.2024
14	CANPACK Morocco S.A.R.L.	zależna	100,00%	100,00%	39 735 933	MAD	01.01.2024 - 31.12.2024
15	CAN-PACK NL Holdings B.V.	zależna	100,00%	100,00%	3 768 098	EUR	01.01.2024 - 31.12.2024
16	CANPACK Finland Oy	zależna	100,00%	100,00%	(7 401 141)	EUR	01.01.2024 - 31.12.2024
17	Can Pack Ambalaj T.L.S.	zależna	99,00%	99,00%	43 587	TRY	01.01.2024 - 31.12.2024

* Powyższa tabela przedstawia dane finansowe za rok poprzedni, gdyż na moment publikacji sprawozdania finansowego Spółki nie wszystkie spółki posiadały wydane statutowe sprawozdania finansowe za rok 2025.

NOTA 22 - Dodatkowe informacje i objaśnienia do rachunku przepływów pieniężnych

1. Dane ogólne.

Przepływy pieniężne netto w spółce CANPACK S.A. za okres 01.01.2025 – 31.12.2025 z poszczególnych działalności wynoszą:

Przepływy pieniężne netto z działalności:	PB/PC	kwota
operacyjnej	C13	554 982
inwestycyjnej	C45	1 011 803
finansowej	C62	(2 500 677)
RAZEM	C63	(933 893)

PB – pozycja bilansowa: A – Aktywa, P – Pasywa

PC – pozycja przepływów pieniężnych: C – Rachunek przepływów pieniężnych

2. Wyjaśnienia przyczyny znaczących różnic pomiędzy zmianami stanu niektórych pozycji bilansu oraz zmianami tych samych pozycji wykazanych w rachunku przepływów pieniężnych.

2.1. Zmiana stanu rezerw

opis	PB/PC	kwota
bilansowa zmiana stanu rezerw	P14	29 841
zmiana stanu rezerw na odroczony podatek dochodowy z tytułu wyceny instrumentów finansowych odnoszonej na kapitał z aktualizacji wyceny		(6 322)
zmiana stanu rezerw w rachunku przepływów pieniężnych	C7	23 519

2.2 Zmiana stanu zapasów

opis	PB/PC	kwota
bilansowa zmiana stanu zapasów	(A44)	23 596
zmiana klasyfikacji materiałów na środki trwałe		(2 645)
zmiana stanu zapasów w rachunku przepływów pieniężnych	C8	20 951

2.3. Zmiana stanu należności

opis	PB/PC	kwota
bilansowa zmiana stanu należności	(A50)	270 823
zmiana stanu należności z tytułu sprzedaży środków trwałych		11
zmiana stanu należności długoterminowych		175 116
zmiana stanu należności z tytułu dywidend		10 996
zmiana stanu rozliczonych transakcji zabezpieczających zapłaconych w następnym roku finansowym		(1 252)
kompensaty należności i zobowiązań		6 461
pozostałe		7 876
zmiana stanu należności w rachunku przepływów pieniężnych	C9	470 031

2.4. Zmiana stanu zobowiązań z wyjątkiem pożyczek i kredytów

opis	PB/PC	kwota
bilansowa zmiana stanu zobowiązań z wyjątkiem pożyczek i kredytów	P23+P28 +P30+P31-P43-P44	(69 790)
darowizny wypłacone z podziału zysku		1 288
zmiana stanu zobowiązań z tytułu nabycia środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych		(32 345)
zmiana stanu zobowiązań z tytułu instrumentów finansowych		(23 348)
odpis z zysku		(1 200)
zmiana stanu zobowiązań z tytułu pożyczek od jednostek powiązanych		(26 129)
kompensaty		(47 397)
inne		(2 695)
zmiana stanu zobowiązań z wyjątkiem pożyczek i kredytów w rachunku przepływów pieniężnych	C10	(201 617)

2.5. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych

opis	PB/PC	kwota
bilansowa zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(A40+A85-P57)	(16 786)
aktywa z tytułu odroczonego podatku odnoszonego na kapitał z aktualizacji wyceny		(714)
zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych z tytułu dotacji		5
zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych z tytułu prowizji, odsetek oraz usług dt.finansowania		(1 334)
zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych w rachunku przepływów pieniężnych	C11	(18 829)

3. Szczegółowe objaśnienia do znaczących pozycji w rachunku przepływów pieniężnych.

3.1. Środki trwałe i Wartości niematerialne i prawne.

W okresie sprawozdawczym Spółka wydała środki pieniężne na nabycie środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych w kwocie: 139.851 tys. PLN.(C33) oraz wpłaciła zaliczki na nabycie nowych środków trwałych w kwocie: 39.366 tys. PLN (część C44).

Wpływy z tytułu sprzedaży środków trwałych wyniosły: 31 tys. PLN (C16).

3.2. Udzielone pożyczki, obligacje, udziały i akcje, otrzymane dywidendy.

Spółka w bieżącym roku finansowym udzieliła spółkom powiązanym pożyczek długoterminowych łącznie w kwocie 67.249 tys. PLN (C38). Wartość spłaconych pożyczek długoterminowych przez spółki powiązane wynosi: 1.173.526 tys. PLN (C22). Spółki te wpłaciły także odsetki z tytułu udzielonych pożyczek w kwocie: 115.761 tys. PLN (C23).

Dodatkowo Spółka przeznaczyła na podwyższenie kapitału w spółce zależnej kwotę 232.317 tys. PLN(C37).

Spółka również otrzymała dywidendy od spółek powiązanych w kwocie 176.611 tys. PLN (C21).

3.3. Kredyty, pożyczki i leasing finansowy.

Spółka zaciągnęła pożyczki od spółek powiązanych w kwocie 203.111 tys. PLN (C49) oraz weksel 7.000 tys. PLN (C51).

Kwota zapłaconych odsetek i prowizji od wykorzystanych kredytów, obligacji i pożyczek wynosi 6.329 tys. PLN (część C60).

3.4. Dłużne papiery wartościowe.

Kwota zapłaconych odsetek od obligacji wynosi 92.831 tys. PLN (część C60).

Spółka zapłaciła także za dodatkowe koszty związane z uzyskaniem finansowania kwotę 19.001 tys. PLN (C61).

3.5. Instrumenty finansowe.

Spółka otrzymała kwotę 124.869 tys. PLN (C31) i zapłaciła kwotę 100.212 tys. PLN (część C44) z tytułu instrumentów finansowych niepodlegających rachunkowości zabezpieczeń lub stanowiących część nieefektywną instrumentów zabezpieczających.

3.6. Wyplacone dywidendy.

Spółka wypłaciła dywidendę akcjonariuszowi w kwocie 2.415.188 tys. PLN (C54).

4. Objasnienie relacji zachodzących między memoriałowym (w rachunku zysków i strat) a kasowym ujęciem podatku dochodowego (podatek zapłacony).

opis	kwota
należny podatek dochodowy od osób prawnych za rok obrotowy	24 812
wplacone w ciagu roku zaliczki w formie uproszczonej	32 051
kwota do odliczenia podatku zaplaconego w obcym państwie	13 617
należność Spółki na dzień bilansowy z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	20 544

NOTA 23 – Środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania.

L.P.	Stan na 01.01.2025	Stan na 31.12.2025
Środki pieniężne na rachunkach VAT	55	60
Środki pieniężne na rachunku ZFŚS	336	2109
Razem	391	2169

NOTA 24 - Informacje o charakterze i celu gospodarczym zawartych przez jednostkę umów nieuwzględnionych w bilansie w zakresie niezbędnym do oceny ich wpływu na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy jednostki.

Zawarte niewykonane umowy	Stan na 31.12.2024	Stan na 31.12.2025
niewypłacona wartość udzielonych pożyczek podmiotom powiązanym	809 029	717 293

W dniu 30 marca 2023 roku spółki grupy Canpack oraz CANPACK US LLC zawarły umowę pięcioletniego kredytu odnawialnego do kwoty 400 milionów USD (ABL USD). Kredyt służy do finansowania kapitału obrotowego.

Na dzień bilansowy 31 grudnia 2025 roku kredyt nie jest wykorzystywany. CANPACK S.A. gwarantuje zadłużenie spółek powiązanych wynikających z tego kredytu. Na dzień 31 grudnia 2025 roku możliwa do wykorzystania kwota ABL USD wynosiła 1.116 milionów PLN.

30 czerwca 2023 roku CANPACK S.A. oraz jej spółka zależna CANPACK Food and Industrial Packaging sp. z o.o., zawarły umowę kredytu odnawialnego opartego o aktywa na maksymalną kwotę 100 milionów EUR (ABL EUR). Umowa ABL EUR, zabezpieczona na niektórych aktywach tych spółek będzie wykorzystywana do finansowania kapitału obrotowego oraz bieżącej działalności Grupy. Kredyt nie był wykorzystywany w 2025 roku.

Na dzień 31 grudnia 2025 roku możliwa do wykorzystania kwota ABL EUR wynosiła 314 milionów PLN.

27 października 2025 r. Spółka oraz CANPACK GROUP, INC. i CANPACK US LLC zawarły umowę terminowego kredytu pomostowego w wysokości 175 milionów USD z BNP Paribas Bank Polska S.A. w celu refinansowania obligacji wymagalnych w 2025 roku. Kredyt oprocentowany jest według zmiennej stopy opartej na SOFR (Secured Overnight Financing Rate) powiększonej o odpowiednią marżę, która waha się od 1,1% do 3% w okresie trwania pożyczki. Nie przewidziano wcześniejszych spłat kapitału ani kar za wcześniejszą spłatę. Dzień wymagalności określono na 27 października 2026 r., z możliwością dwóch opcjonalnych przedłużeń o sześć miesięcy, pod warunkiem zgody Kredytodawcy. Na dzień 31 grudnia 2025 r. z tytułu kredytu terminowego pozostawało do spłaty 175,0 milionów USD oprocentowanych według stopy 4,96%. Kredyt był wykorzystywany przez CANPACK US LLC, a Spółka gwarantuje zadłużenie wynikające w tego kredytu. Kwota gwarantowana na dzień bilansowy wraz z naliczonymi odsetkami wynosi 635.837 tysięcy PLN.

Spółka korzysta z faktoringu, na 31 grudnia 2025 wartość niewykorzystanych limitów z tytułu zawartych umów faktoringu bez regresu wyniosła 33.953 tys. EUR oraz 26.800 tys. PLN.

Dodatkowo wg stanu na 31.12.2025 roku wartość zawartych a niezrealizowanych umów o charakterze inwestycyjnym to 45.267 tys. PLN, 24.545 tys. USD, 323 tys. GBP oraz 7.512 tys. EUR. Umowy te będą realizowane po dniu bilansowym.

CANPACK SA gwarantuje płatność wszelkich obecnych i przyszłych zobowiązań, zarówno bezwzględnych, jak i warunkowych, płatnych przez CANPACK US LLC na podstawie lub w związku z umową ramową ISDA 2002 zawartą z bankiem 10 czerwca 2021 r. Kwota gwarancji nie jest określona, jakkolwiek zobowiązania CANPACK US LLC wobec banku nie powinny przekroczyć 20 mln USD. Na 31 grudnia 2025 CANPACK US LLC nie posiadał zobowiązań wynikających z tej umowy.

W październiku 2020, CANPACK S.A. wspólnie z CANPACK US LLC wyemitowały obligacje o wartości nominalnej 600 milionów EUR oraz 400 milionów USD o terminach zapadalności odpowiednio 1 listopada 2027 oraz 1 listopada 2025 oraz oprocentowane odpowiednio 2.375% oraz 3.125%.

Obligacje są niezabezpieczone, a emisje są gwarantowane przez większość spółek Grupy CANPACK. 31 października 2025 CANPACK US LLC dokonała spłaty wymagalnych obligacji o wartości nominalnej 400 milionów USD.

W październiku 2021 roku, CANPACK S.A. wspólnie z CANPACK US LLC wyemitowały obligacje o wartości nominalnej 222,8 milionów USD oraz 577,2 milionów USD o terminach zapadalności 15 listopada 2029 oraz oprocentowane 3,875%. Obligacje są niezabezpieczone, a emisje są gwarantowane przez większość spółek Grupy CANPACK.

CANPACK S.A. gwarantuje zadłużenie CANPACK US, natomiast CANPACK US gwarantuje zadłużenie CANPACK S.A., w przypadku wystąpienia niekorzystnych zdarzeń opisanych w dokumencie emisyjnym regulującym obligacje. Maksymalna kwota gwarancji CANPACK S.A. wynosi 577,2 mln USD, co stanowi kwotę przekazaną CANPACK US. Maksymalna kwota gwarancji CANPACK US to 600 mln EUR oraz 222,8 mln USD, co stanowi kwotę przekazaną CANPACK S.A.

Na 31 grudnia 2025 roku nie istnieją żadne fakty ani okoliczności wskazujące na to, że CANPACK SA będzie odpowiedzialny za spłatę obligacji posiadanych przez CANPACK US lub że CANPACK US będzie odpowiedzialny za spłatę obligacji posiadanych przez CANPACK SA. W związku z powyższym nie jest wymagane ujęcie zobowiązania w sprawozdaniu Spółki dotyczącego tych gwarancji na dzień bilansowy 31 grudnia 2025 roku.

Spółka pozostaje stroną Umowy Gwarancji, związanej z przeniesieniem działalności CANPACK Glass w Polsce do BA Glass, zgodnie z którą gwarantuje należyte wykonanie zobowiązań pieniężnych CANPACK Glass wynikających z Umowy Zakupu Aktywów. Gwarancja pozostaje w mocy do czasu spełnienia przez sprzedawcę wszystkich warunków Umowy Zakupu Aktywów podpisanej 2 kwietnia 2024 r. lub do 31 grudnia 2029 r. (w zależności od tego, co nastąpi wcześniej). Kwota gwarancji wynosi 150 milionów EUR.

7 maja 2025 r. CANPACK S.A. uzyskała decyzję wsparcia PSSE.DW.23.2025, która umożliwi Spółce korzystanie ze zwolnienia z podatku dochodowego w strefie w przyszłych latach. Maksymalna wysokość pomocy państwa wynosi 135.252.700,00 PLN.

NOTA 25 – Informacje o wynagrodzeniu biegłego

	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2025-31.12.2025
usługi audytorskie, w tym:		
badanie sprawozdania finansowego		
<i>Deloitte i podmioty powiązane</i>	1 300	1 432
inne usługi poświadczające	-	-
<i>Deloitte i podmioty powiązane</i>	1 845	1 900
razem usługi audytorskie	3 145	3 332

NOTA 26 – Informacja o transakcjach z jednostkami powiązanymi.

L.P.	Nazwa jednostki	Należności	Zobowiązania	Sprzedaż	Zakupy	Dywidendy otrzymane
1	CP GLASS S.A.	41	169 830	1 072	7 379	105 419
2	CANPACK UK Ltd.	133 892	5 758	239 020	20 016	-
3	CANPACK India Private Limited	169 866	5 099	468 079	12 062	-
4	CANPACK FRANCE SAS	300	-	2 013	-	-
5	CANPACK Yavoriv LLC	67	-	241	-	-
6	CANPACK Food and Industrial Packaging Sp. z o.o.	3 926	33 224	38 958	3 720	23 576
7	CANPACK Recycling sp. z o.o.	5 577	1	3 306	6	-
8	CANPACK Metal Closures sp. z o.o.	772	20 152	8 010	522	13 256
9	CANPACK ROMANIA S.R.L.	296 675	8 036	608 386	8 237	-
10	CANPACK Trade Colombia S.A.S.	306	-	822	-	-
11	PLIP-Ipopema	-	7 313	-	313	-
12	CANPACK Ukraine LLC	15 695	66 975	425 655	930	47 574
13	Ukr-Pack LLC	1	-	3	-	-
14	CANPACK Slovakia s.r.o.	401	-	2 227	-	-
15	KAMOKO s.r.o.	35	-	223	-	-
16	Tapon France S.A.S.	65 060	-	1 756	-	-
17	Can-Pack ME DMCC	31	1 261	240	1 261	-
18	Alu Packaging FZE	57	155	206	155	-
19	CANPACK Middle East One Person Company LLC (FDI)	102 460	3 715	603 886	1 989	-
20	Can-Pack Zavod Upakovki LLC	-	-	-	-	-
21	CANPACK LLC	-	-	-	-	-
22	Tapon Spain S.L.U.	28	-	87	23	-
23	CANPACK Finland Oy	94 404	6 471	266 731	49 968	-
24	Can-Pack Brasil Industria de Embalagens LTDA	7 784	4 864	18 070	8 032	-
25	CANPACK Morocco S.A.R.L.	47 998	20 343	264 779	49 627	-
26	Can-Pack Recycling S.R.L.	79	-	486	-	-
27	Can-Pack Netherlands B.V.	559 313	11 230	1 053 310	58 425	-
28	Can-Pack NL Holdings B.V.	246	2 704	1 741	3 688	-
29	CANPACK Czech s.r.o.	168 439	5 083	394 478	17 415	-
30	K2017261388 (South Africa) PTY LTD	20 995	-	364	-	-
31	CANPACK Colombia S.A.S.	438 311	805	43 059	1 976	-
32	Can Pack Ambalaj T.L.S.	-	30	-	134	-
33	CANPACK US LLC	577 648	328	89 327	717	-
34	The Giorgi Companies, Inc.	1 397	16 137	3 683	58 824	-
35	Giorgi Global Holdings, Inc.	40 647	3 946	2 781	12 286	-
36	CANPACK Group Inc.	2 659	259	631	5 054	-
	SUMA	2 755 110	393 719	4 543 630	322 759	189 825

NOTA 27 – Instrumenty finansowe

CANPACK S.A. w związku z prowadzoną działalnością gospodarczą jest narażona na ryzyko wynikające ze zmiany kursu aluminium na Londyńskiej Giełdzie Metali (LME), aluminium premium oraz zmiany kursów walut oraz zmiany stóp procentowych. Spółka stara się uniknąć niepotrzebnych ryzyk oraz ograniczać do akceptowalnego poziomu wpływ zagrożeń związanych z jej podstawową działalnością, co uzyskuje głównie przez wykorzystanie transakcji zabezpieczających. Zarządzając ryzykiem, na które jest narażona, jednostka prowadzi działania zmierzające do optymalizacji przepływów pieniężnych. Spółka działa w tym zakresie w oparciu o własną Politykę, Strategię oraz Procedurę Zarządzania Ryzykiem. Głównym ryzykiem, na które narażona jest jednostka w związku z prowadzoną działalnością, jest ryzyko zmiany kursu aluminium na LME, aluminium premium oraz ryzyko zmiany kursu walut związane z przyszłymi spłatami zobowiązań i wpływami należności. Ryzyko zmian cen aluminium związane jest z powszechnie przyjętą w tej branży praktyką ustalania cen w kontraktach sprzedaży w oparciu o średnią miesięczną cenę sprzedaży aluminium na Londyńskiej Giełdzie Metali oraz kwotowania premium. Zabezpieczając się przed tym ryzykiem Spółka stosuje kontrakty non delivery swap. Również ryzyko zmiany kursów walutowych jest istotne szczególnie w zakresie kształtowania się kursów EUR i USD względem złotego.

Spółka zaciąga zobowiązania w tych walutach kupując materiały do produkcji oraz uzyskuje wpływy ze sprzedaży wyrobów i towarów w tych walutach. Jednostka stara się zabezpieczyć przed ryzykiem walutowym zawierając kontrakty non delivery forward.

Chcąc zabezpieczyć przyszłe przepływy pieniężne i określić ryzyko z tym związane Spółka co miesiąc analizuje wielkość potencjalnych wpływów i wydatków wyrażonych w walutach obcych. Zgodnie z rachunkowością zabezpieczeń ujmuje się wartość z rozliczenia instrumentów zabezpieczających ceny aluminium LME w księgach jako korektę wartości ceny nabycia materiałów zależnych od kwotowań na LME w miesiącu realizacji pozycji zabezpieczanej. Na koniec każdego miesiąca dokonuje się pomiaru efektywności zabezpieczenia otwartych kontraktów, stosując do ich wyceny zasady wyceny bilansowej według wartości godziwej i wyniki odpowiednio ujmuje się w księgach.

Rozliczenie instrumentów zabezpieczających ryzyko walutowe i ryzyko zmian stóp procentowych ujmowane jest w księgach w wartości zrealizowanych na danych transakcjach przepływów pieniężnych. Na koniec każdego miesiąca Spółka dokonuje pomiaru efektywności zabezpieczenia otwartych kontraktów stosując do ich wyceny zasady wyceny bilansowej według wartości godziwej i wyniki odpowiednio ujmuje w kapitale z aktualizacji wyceny. Transakcje zabezpieczające ceny aluminium premium nie są objęte rachunkowością zabezpieczeń.

Spółka jako jednostka dominująca w Grupie CANPACK odpowiedzialna jest za koordynację i nadzór nad zabezpieczeniem ryzyka rynkowego w Grupie. Jako centrum operacji finansowych jednostka dokonuje zabezpieczeń na rzecz innych spółek w Grupie. Przeniesienie ryzyka na spółkę powiązaną następuje poprzez wewnętrzne instrumenty pochodne zawarte pomiędzy CANPACK S.A. a spółką powiązaną, które równoważą instrumenty pochodne zawarte z jednostką spoza Grupy - bankiem.

Na dzień bilansowy Spółka prezentuje w aktywach finansowych bilansu instrumenty pochodne w łącznej kwocie 133 865 tys. zł. Instrumenty te zostały sklasyfikowane jako aktywa finansowe dostępne do sprzedaży z uwzględnieniem podziału na aktywa finansowe długoterminowe w kwocie 25 533 tys. zł, w tym 80 tys. zł od jednostek powiązanych oraz aktywa finansowe krótkoterminowe w kwocie 108 332 tys. zł w tym 24 573 tys. zł w spółkach powiązanych.

W zobowiązaniach finansowych bilansu zostały zaprezentowane pochodne instrumenty finansowe w łącznej kwocie 57 924 tys. zł, w tym kwotę 34 813 tys. zł stanowią instrumenty zabezpieczające z jednostkami powiązanymi. Zobowiązania finansowe do jednostek niepowiązanych z tytułu instrumentów pochodnych prezentowane są jako zobowiązania finansowe długoterminowe o wartości 6 tys. zł i krótkoterminowe 23 105 tys. zł.

Spółka na dzień bilansowy posiada 646 otwartych zewnętrznych kontraktów terminowych non delivery swap na zabezpieczenie cen aluminium i premium Spółki, oraz 1014 otwartych zewnętrznych i 1014 otwartych wewnętrznych kontrakty pochodnych typu non delivery swap z jednostkami powiązanymi, zabezpieczających ryzyko w jednostkach powiązanych.

Spółka na dzień bilansowy posiada 406 kontraktów zewnętrznych zabezpieczających ryzyko kursowe Spółki oraz 595 kontraktów zewnętrznych i 595 kontraktów wewnętrznych typu forward walutowy zabezpieczających ryzyko walutowe w jednostkach powiązanych.

Przedmiotowe kontrakty zawarte są z bankami o wysokiej wiarygodności finansowej oraz z jednostkami powiązanymi dlatego ryzyko kredytowe jest znikome.

Wszystkie instrumenty zabezpieczające na dzień bilansowy zostały wycenione w wartości godziwej (zgodnie założeniami dla poziomu hierarchii 1). Wartość godziwa / wycena netto transakcji pochodnych - obliczana w dniu wyceny jako różnica pomiędzy wartością przyszłych zobowiązań kontrahenta 1 wobec kontrahenta 2 a wartością przyszłych zobowiązań kontrahenta 2 wobec kontrahenta 1, wynikającą z warunków transakcji pochodnych).

Wycena uznana za skuteczną ujęta została na kapitale z aktualizacji wyceny na dzień 31.12.2025 w kwocie per saldo 70 471 tys. zł, natomiast część nieefektywna oraz wycena transakcji nie objętych rachunkowością zabezpieczeń w kwocie per saldo 7 509 tys. zł ujęta została w przychodach/kosztach finansowych.

Na różnicę pomiędzy wartością bilansową a podatkową pochodnych instrumentów finansowych utworzono w księgach rezerwę na odroczony podatek dochodowy od osób prawnych w kwocie 20 205 tys. zł, z czego 13 390 tys. zł dotyczy części skutecznej ujętej na kapitale z aktualizacji wyceny oraz aktywo na odroczony podatek dochodowy od osób prawnych w kwocie 7 973 tys. zł, z czego 75 tys. zł dotyczy części skutecznej wyceny.

Zmiany w wycenie instrumentów pochodnych przedstawia następująca tabela:

Aktywa finansowe		wartość na 31.12.2024	wartość na 31.12.2025
długoterminowe od jednostek powiązanych	A28	1 186	80
długoterminowe od jednostek pozostałych	A38	5 962	25 452
krótkoterminowe od jednostek powiązanych	A74	19 825	24 573
krótkoterminowe od jednostek pozostałych	A79	49 855	83 759
RAZEM		76 829	133 865
Zobowiązania finansowe			
długoterminowe do jednostek powiązanych	P23	1 302	4 009
długoterminowe do jednostek pozostałych	P28	4 585	6
krótkoterminowe do jednostek powiązanych	P36	9 569	30 803
krótkoterminowe do jednostek pozostałych	P45	19 138	23 105
RAZEM		34 594	57 924

Tabela zmian w kapitale z aktualizacji wyceny w zakresie instrumentów finansowych zabezpieczających ceny zakupu aluminium (non delivery swap) za okres od 01.01.2025 r. do 31.12.2025 r.

stan na początek roku obrotowego	1 100
realizacja kontraktów z poprzednich lat	(3 043)
zmiana wyceny kontraktów zawartych w poprzednich latach	6 697
wycena bilansowa nowych kontraktów	11 352
stan na koniec roku obrotowego	16 106

Tabela zmian w kapitale z aktualizacji wyceny w zakresie podatku odroczonego z tytułu instrumentów finansowych zabezpieczających ceny aluminium (non delivery swap) za okres od 01.01.2025 r. do 31.12.2025 r.

stan na początek roku obrotowego	(952)
rozwiązanie z bilansu otwarcia	952
zawiązanie w roku sprawozdawczym	(3 509)
stan na koniec roku obrotowego	(3 509)

Tabela zmian stanu w kapitale z aktualizacji wyceny w zakresie instrumentów finansowych zabezpieczających ryzyko kursowe oraz podatku odroczonego za okres od 01.01.2025 r. do 31.12.2025 r.

wycena instrumentów na początek roku	28 043
wartość podatku odroczonego na początek roku	(5 328)
wycena instrumentów na koniec roku	51 613
wartość podatku odroczonego na koniec roku	(9 806)

Spółka wycenia w ciągu roku obrotowego pożyczki udzielone i należności własne oraz aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności według ceny nabycia wraz z należnymi odsetkami, a zobowiązania finansowe według wartości wymagającej zapłaty. Na dzień bilansowy nie zmienia się sposobu wyceny tych pozycji, jeśli różnica pomiędzy zastosowaną wyceną a wyceną według skorygowanej ceny nabycia mieści się w granicy istotności określonej w polityce rachunkowości Spółki. Tym samym uznaje się, że wycena tych pozycji nastąpiła w skorygowanej cenie nabycia.

Na dzień bilansowy udzielono 11 pożyczek spółkom powiązanym. Pożyczki te zakwalifikowano do kategorii pożyczki udzielone i należności własne. Wartość udzielonych pożyczek długoterminowych wynosi 976.324 tys. PLN, a krótkoterminowych 673.852 tys. PLN. Zaprezentowane w sprawozdaniu finansowym zobowiązania wobec pozostałych jednostek z tytułu dłużnych instrumentów finansowych wynikają z emisji obligacji. Wartość zobowiązań z tytułu długoterminowych obligacji na dzień bilansowy wynosi 3.322.274 tys. PLN, a krótkoterminowych 14.011 tys. PLN.

Przychody i koszty powstałe w roku obrotowym z tytułu odsetek zrealizowanych i niezrealizowanych związanych z powyższymi aktywami i zobowiązaniami finansowymi przedstawiają poniższe tabele.

Przychody	<i>naliczone</i>	<i>zrealizowane</i>	<i>niezrealizowane</i>	<i>niezrealizowane płatne do 3 m-cy</i>	<i>niezrealizowane płatne od 3 do 12m-cy</i>	<i>niezrealizowane płatne powyżej 12 m-cy</i>
odsetki od pożyczek	104 216	40 882	63 334	57 083	6 251	
razem	104 216	40 882	63 334	57 083	6 251	

Koszty	<i>naliczone</i>	<i>zrealizowane</i>	<i>niezrealizowane</i>	<i>niezrealizowane płatne do 3 m-cy</i>	<i>niezrealizowane płatne od 3 do 12m-cy</i>	<i>niezrealizowane płatne powyżej 12 m-cy</i>
odsetki od kredytów	3 135	3 135	-	-		-
odsetki od pożyczek	6 400	2 287	4 114	3 801		313
odsetki od obligacji	99 548	85 501	14 047	-	14 047	-
razem	109 082	90 922	18 160	3 801	14 047	313

NOTA 28 - Informacje związane z przeprowadzonym w ciągu roku obrotowego połączeniem rozliczonym metodą łączenia udziałów

Nazwa jednostki przejętej	Giorgi International Holdings Sarl
Opis przedmiotu działalności spółki przejętej	Funkcja strategicznego nadzoru w stosunku do CP SA i podmiotów od niej zależnych, udzielanie finansowania.
Liczba akcji wyemitowanych w celu połączenia	-
Wartość nominalna akcji wyemitowanych w celu połączenia	-
Przychody spółki przejętej od początku roku obrotowego (w ciągu którego nastąpiło połączenie) do dnia połączenia	0,1
Koszty spółki przejętej od początku roku obrotowego (w ciągu którego nastąpiło połączenie) do dnia połączenia	48,7
Zysk netto spółki przejętej od początku roku obrotowego (w ciągu którego nastąpiło połączenie) do dnia połączenia	-
Strata netto spółki przejętej od początku roku obrotowego (w ciągu którego nastąpiło połączenie) do dnia połączenia	(68,7)
Zmiany w kapitale własnym od początku roku obrotowego (w ciągu którego nastąpiło połączenie) do dnia połączenia	(68,7)

NOTA 29 – Założenie kontynuacji działalności

Sprawozdanie zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości (co najmniej 12 miesięcy od dnia bilansowego). Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego, w naszej ocenie nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez Spółkę w okresie 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Trwający konflikt zbrojny pomiędzy Ukrainą a Rosją i związane z nim sankcje wymierzone w Federację Rosyjską, jak również środki odwetowe wprowadzone przez Federację Rosyjską, miały wpływ na Spółkę w roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2025 roku.

Wpływ ten zaobserwowano głównie poprzez:

- zmiany w łańcuchu dostaw;
- zmiany cen zakupu podstawowych surowców Spółki;
- zmienność cen energii i kursów walut.

Długoterminowy wpływ, w tym nałożenie sankcji i kontr sankcji, może również prowadzić do zmian wolumenu sprzedaży, zakupów, przepływów pieniężnych i rentowności Spółki, a także niektórych działań zakupowych, produkcyjnych i sprzedażowych Spółki.

Spółka CANPACK S.A. jako jednostka dominująca w Grupie CANPACK, na bieżąco monitoruje rozwój sytuacji w Ukrainie i dostosowuje swoją działalność do zmieniających się warunków rynkowych. Grupa kontynuuje i wspiera swoją działalność na Ukrainie mając na uwadze istniejące i pojawiające się ograniczenia biznesowe spowodowane wojną.

Na dzień bilansowy Spółka posiada udziały (bezpośrednio i pośrednio) w spółkach powiązanych w Ukrainie o wartości 150.303 tysięcy PLN.

Na dzień 31 grudnia 2025 roku Spółka przeprowadziła analizę przesłanek utraty wartości inwestycji w Ukrainie, w wyniku którego nie dokonano rozpoznania utraty ich wartości na dzień bilansowy.

W roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2025 roku Spółka wdrożyła szereg działań mających na celu zapewnienie zgodności z obowiązującymi sankcjami nałożonymi przez różne rządy w związku z działaniami Rosji przeciwko Ukrainie. Działania te obejmowały zaprzestanie wszelkich transakcji z podmiotami powiązanymi w Rosji objętymi przepisami sankcyjnymi oraz istotne ograniczenie transakcji z podmiotami powiązanymi w Rosji wyłącznie do tych, które nie są zabronione przez obowiązujące przepisy sankcyjne.

Zgodnie z powyższym, w roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2025 roku, Spółka nie ujęła przychodów ze sprzedaży do podmiotów powiązanych w Rosji. Na dzień bilansowy Spółka posiadała należności z tytułu transakcji z podmiotami powiązanymi w Rosji w kwocie 1.393 tysiące PLN, które zostały w całości objęte odpisem aktualizującym ich wartość.

Przychody ze sprzedaży zrealizowane ze swoimi spółkami powiązanymi na Ukrainie w roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2025 roku, wyniosły 473.463 tysiące PLN, w tym otrzymana dywidenda 47.574 tysiące PLN, a zrealizowane zakupy wyniosły 930 tysięcy PLN. Na dzień bilansowy Spółka posiadała należności od spółek powiązanych zlokalizowanych w Ukrainie na kwotę 15.763 tysiące PLN oraz zobowiązania w wysokości 66.975 tysięcy PLN.

Spółka na bieżąco monitoruje niepewną sytuację gospodarczą oceniając skutki finansowe i perspektywy swoich inwestycji.

13 stycznia 2026 roku Spółka została poinformowana, że Prezydent Federacji Rosyjskiej wydał dekret dotyczący spółek Grupy CANPACK w Rosji (obowiązujący ze skutkiem od 31 grudnia 2025 roku), na mocy którego Spółka przymusowo utraciła kontrolę nad swoją działalnością w Rosji. W konsekwencji, pomimo iż spółki zależne we Francji i Polsce pozostają formalnymi (nominalnymi) udziałowcami odpowiednich podmiotów rosyjskich, Spółka została pozbawiona możliwości sprawowania kontroli nad tymi podmiotami, jak również czerpania z nich wartości oraz korzyści ekonomicznych. Wieloletni dyrektor generalny został odwołany, a nowy dyrektor generalny został powołany przez administratorów zewnętrznych; ponadto cała komunikacja została przerwana. Wszystkie powyższe działania zostały podjęte jednostronnie, bez zgody, upoważnienia lub akceptacji Spółki oraz bez jakiegokolwiek uprzedniego powiadomienia.

W związku z utratą wartości udziałów w spółce zależnej we Francji Tapon France S.A.S. oraz rosyjskiej spółce zależnej CANPACK LLC, na dzień 31 grudnia 2025 r. Spółka dokonała odpisów aktualizujących ich wartość w łącznej kwocie 133.018 tysięcy PLN, ujętych w Rachunku Zysków i Strat w pozycji „Aktualizacja wartości aktywów finansowych”.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego Spółka reguluje swoje zobowiązania w terminach ich wymagalności, w związku z czym sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności.

Nota 30 – Informacja dotycząca zmienności regulacji podatkowych oraz nowych regulacji w zakresie zapobiegania nadużyciom podatkowym

CANPACK S.A. zgodnie z podejściem zaprezentowanym w Grupowej Strategii i Polityce Podatkowej i Cen Transferowych – dąży do pełnej zgodności ze wszystkimi ustawowymi zobowiązaniami, międzynarodowymi standardami oraz do pełnego ujawnienia informacji istotnych z perspektywy podatkowej odpowiednim organom podatkowym.

Sprawy podatkowe CANPACK S.A. są zarządzane w sposób, który uwzględnia nie tylko wynik finansowy, ale w równym stopniu reputację CANPACK S.A. zgodnie z ogólnymi wysokimi standardami zarządzania oraz wartościami etycznymi. Ponadto, CANPACK S.A. jest zobowiązana do przestrzegania wewnętrznych regulacji i procedur podatkowych w kluczowych obszarach podatkowych, które nakładają na nią dodatkowe obowiązki w powyższym zakresie.

Ponadto Spółka podpisała umowę o współdziałaniu z Szefem Krajowej Administracji Skarbowej w dniu 22 kwietnia 2025 r. i uczestniczy w programie współdziałania. Udział w programie wspiera bieżący dialog z organami podatkowymi, zwiększa transparentność rozliczeń podatkowych oraz ogranicza ryzyka.

W roku 2019 polskie organy podatkowe wszczęły postępowanie kontrolne w stosunku do spółki CANPACK S.A. w celu ustalenia czy CANPACK S.A. prawidłowo wypełniła swoje zobowiązania podatkowe jako płatnik podatku dochodowego w odniesieniu do dywidend wypłaconych do Giorgi International Holdings S.à r.l. ("GIH"). Przeprowadzona kontrola miała ustalić, czy Spółka prawidłowo zastosowała zwolnienie z podatku pobieranego u źródła dla dywidend wypłaconych w latach 2014-2017. Organ podatkowy stwierdził, że CANPACK S.A. nieprawidłowo zastosowała zwolnienie, w wyniku czego ustalił, że CANPACK S.A. jest zobowiązana do zapłaty podatku u źródła od tych dywidend. W dniu 25 marca 2021 roku Urząd Skarbowy wydał drugą negatywną decyzję, a w dniu 1 kwietnia 2021 roku CANPACK S.A. wpłaciła na rachunek Urzędu kwotę 135,1 miliona PLN stanowiącą zobowiązanie wynikające z otrzymanej decyzji wraz z należnymi odsetkami, co zostało zaprezentowane jako należności długoterminowe w skonsolidowanym bilansie. Pomimo dokonania powyższej płatności, CANPACK S.A. w dalszym ciągu nie zgadza się z oceną sprawy przez organy podatkowe i wniosła skargę przeciwko decyzji organu drugiej instancji do odpowiedniego sądu. W dniu 29 listopada 2021 roku Wojewódzki Sąd Administracyjny w Krakowie uchylił powyższą decyzję w całości za cały okres od roku 2014 do 2017 roku. Sąd wskazał jako główny powód uchylenia decyzji wypełnienie przez CANPACK S.A. swoich obowiązków jako płatnika podatku u źródła na podstawie odpowiednich regulacji. W 2022 roku obie strony złożyły skargi kasacyjne od tego wyroku do Naczelnego Sądu Administracyjnego. Dnia 6 października 2023 roku Naczelny Sąd Administracyjny (NSA) wydał wyrok w sprawie WHT za lata 2014-2017. Uchylił wyrok pierwszej instancji i zwrócił się do sądu pierwszej instancji o ponowne rozpatrzenie sprawy. W dniu 20 lutego 2024 roku Wojewódzki Sąd Administracyjny pierwszej instancji ponownie rozpatrzył sprawę i wydał wyrok oddalający skargę CANPACK S.A. na decyzje Organów Podatkowych. CANPACK S.A. złożyła skargę kasacyjną do odniesieniu do tego wyroku do Naczelnego Sądu Administracyjnego.

Podobne stanowisko jak opisane powyżej organ podatkowy zajął w odniesieniu do dywidend wypłaconych przez CANPACK S.A. na rzecz GIH w 2018 roku. W tym przypadku również CANPACK S.A. nie zgadza się z ustaleniami organu podatkowego. Pomimo braku porozumienia z Urzędem Skarbowym, w dniu 21 grudnia 2023 roku CANPACK S.A. zapłaciła Urzędowi Skarbowemu kwotę 41,0 milionów PLN. Spór podatkowy za rok 2018 pomiędzy CANPACK S.A. i organem podatkowym jest obecnie rozpatrywany przez Naczelny Sąd Administracyjny.

20 listopada 2025 r. Spółka otrzymała ostateczne negatywne orzeczenie w sprawie za lata 2014–2017 od Naczelnego Sądu Administracyjnego. Chociaż Spółka utrzymuje, że jej stanowisko dotyczące stosowania zwolnień z podatku u źródła od wypłaconych dywidend jest w pełni poparte obowiązującymi przepisami prawa krajowego i Unii Europejskiej, w wyniku orzeczenia oraz braku stabilnej i spójnej linii orzeczniczej, Spółka uznała, że nie jest już bardziej prawdopodobne niż nie, że wygra te sprawy. W związku z tym, na dzień 31 grudnia 2025 r., Spółka dokonała pełnego odpisu należności z tym związanej, łącznie z odsetkami, za lata 2014–2018. Całkowita kwota odpisu wyniosła 176,1 mln PLN.

W latach 2019–2024 Spółka nie wypłacała dywidendy. W 2025 roku Spółka wypłaciła dywidendę i zastosowała obniżoną stawkę podatku u źródła zgodnie z wiążącą interpretacją wydaną przez polski organ podatkowy, potwierdzającą prawo Spółki do korzyści wynikających z umowy o unikaniu podwójnego opodatkowania.

Niezależnie od powyższych ostatecznych wyroków, Spółka nie zgadza się z orzeczeniami wydanymi przez sądy administracyjne i zamierza podjąć dalsze dostępne środki prawne.

Spółka przeprowadziła kompleksowe analizy dotyczące wdrożenia globalnego minimalnego podatku dochodowego (Pillar Two) i ustaliła, że odpowiednie regulacje zostały uchwalone i wdrożone w większości jurysdykcji, w których prowadzi działalność, a Spółka znajduje się w zakresie ich stosowania. Analizy zostały przeprowadzone w oparciu o wytyczne OECD Pillar Two Model Rules, powiązane komentarze oraz administracyjne wyjaśnienia publikowane przez Organisation for Economic Co-operation and Development, jak również ich implementację w poszczególnych jurysdykcjach.

Spółka dokonała szczegółowej oceny przyjętych regulacji, w tym – w stosownych przypadkach – zastosowania przepisów przejściowych (Transitional Safe Harbour) przewidzianych w ramach zasad Pillar Two, oraz prowadzi bieżący monitoring i ocenę wpływu tych regulacji na swoją działalność biznesową, pozycję podatkową oraz sprawozdawczość finansową.

Na podstawie analiz przeprowadzonych na dzień sprawozdawczy Zarząd Spółki nie oczekuje, aby skutki podatkowe wynikające z wdrożenia regulacji Pillar Two miały istotny wpływ na sprawozdanie finansowe Spółki, w związku z czym Spółka nie identyfikuje konieczności utworzenia rezerwy z tego tytułu.

NOTA 31 – Informacje o znaczących zdarzeniach jakie nastąpiły po dniu bilansowym, a nieuwzględnionych w sprawozdaniu finansowym

Od 28 lutego 2026 roku Stany Zjednoczone i Izrael przeprowadzają wspólne ataki wojskowe na Iran. W odpowiedzi, Iran zaatakował Izrael oraz bazy USA i infrastrukturę w wielu krajach Bliskiego Wschodu. Iran dokonał również nieselektywnych ataków na inne kraje w regionie oraz zakłócił ruch żeglugowy w Cieśninie Ormuz, strategicznie istotnym korytarzu transportowym dla globalnego przemysłu naftowo-gazowego. Eskalacja konfliktu znacząco zdestabilizowała rynki międzynarodowe, w tym wpłynęła na ceny oraz dostępność ropy naftowej i gazu.

Przewiduje się, że ataki mogą być kontynuowane przez jakiś czas, a konflikt może rozprzestrzenić się na cały region.

W odniesieniu do naszej działalności, regionami najbardziej bezpośrednio dotkniętymi obecną sytuacją są obecnie Bliski Wschód oraz Indie.

Nasze zakłady produkcyjne na Bliskim Wschodzie w Dubaju, w Zjednoczonych Emiratach Arabskich, działają. Niemniej jednak, w zależności od dalszego rozwoju działań militarnych, istnieje ryzyko, że działalność w naszych zakładach produkcyjnych w Dubaju może zostać dotknięta negatywnymi skutkami. Zakres oraz charakter takich potencjalnych wpływów pozostają niepewne i będą zależeć od dalszego przebiegu konfliktu regionalnego oraz związanych z nim warunków bezpieczeństwa.

Nasze zakłady produkcyjne puszek napojowych w Indiach działają. Produkcja jest kontynuowana, a my podejmujemy działania mające na celu zapewnienie ciągłości dostaw gazu. Dodatkowo, nasz zakład produkujący puszki napojowe w Polsce dostarcza produkty do Indii w celu wsparcia ciągłości działalności.

Nasza działalność związana z produkcją szkła w Indiach została istotnie zakłócona. W dniach 12 marca 2026 r. oraz 23 marca 2026 r. komercyjna produkcja szkła odpowiednio na pierwszym i drugim piecu została wstrzymana, w obu przypadkach z powodu niedoboru LPG. Kierownictwo nadal aktywnie monitoruje sytuację oraz ocenia jej dalszy wpływ na działalność operacyjną.

16 kwietnia 2026 r. CANPACK S.A. wraz z CANPACK GROUP, INC. (jednostka dominująca) ustaliły warunki emisji obligacji uprzywilejowanych o łącznej wartości nominalnej 500 mln USD, zapadających w 2031 roku, oraz 500 mln EUR, zapadających w 2032 roku.

Środki z emisji zostaną przeznaczone głównie na refinansowanie istniejącego zadłużenia oraz ogólne cele korporacyjne. Zamknięcie emisji przewidywane jest około 27 kwietnia 2026 r., z zastrzeżeniem spełnienia standardowych warunków zawieszających.

W dniu 22 kwietnia 2026 r. Spółka otrzymała wcześniejszą spłatę pożyczki udzielonej Canpack US LLC (jednostce powiązanej), przed pierwotnie ustalonym terminem zapadalności.

W ramach rozliczenia spłacona została kwota główna pożyczki w wysokości 503,6 milionów PLN (140 milionów USD), wraz z należnymi odsetkami naliczonymi do dnia spłaty w wysokości 10,7 milionów PLN (3 milionów USD).

Wcześniejsza spłata pożyczki nastąpiła zgodnie z postanowieniami umowy i nie skutkowała powstaniem dodatkowych opłat ani kar umownych.

Kraków, dnia 23.04.2026 r.

Marius Romulus
Croitoru

Digitally signed by Marius
Romulus Croitoru
Date: 2026.04.23 09:53:06
+02'00'

Philip Michael
Impink

Digitally signed by
Philip Michael Impink
Date: 2026.04.23
10:19:33 +02'00'



Digitally signed by Marián Miškov
Date: 2026.04.23 11:01:06 +02'00'

Jason
Longley

Digitally signed by
Jason Longley
Date: 2026.04.23
06:26:36 -04'00'

Małgorzata
Podrecka

Elektronicznie podpisany przez
Małgorzata Podrecka
Data: 2026.04.23 15:14:45
+02'00'

Urszula
Cieśla-
Smulska

Elektronicznie
podpisany
przez Urszula
Cieśla-Smulska
Data:
2026.04.23
15:24:55 +02'00'



**Financial Report
of CANPACK S.A
as of 31.12.2025
for the financial year
from 01.01.2025 till 31.12.2025**

Introduction to the Financial Report of CANPACK S.A.

1. Basic Data:

Company name:

CANPACK S.A., 29 Marii Konopnickiej St., 30-302 Kraków

Basic business activity:

Production of light metal packages PKD (2007) 2592Z. CANPACK S.A. produces beverage cans and ends.

Registration authority:

District Court for Kraków – Śródmieście in Kraków, XI Business Department of National Court Register, Register of Entrepreneurs, Reg. No. KRS 0000005418.

2. Financial year:

The financial report of CANPACK S.A. includes the period of 12 months from 01 January 2025 till 31 December 2025.

3. Assumption of activity continuation

The financial statements were prepared under assumption of continuing the business activity by the entity in the foreseeable future. There are no circumstances known to the Company authorities indicating the existence of any risks for company's activity continuation.

4. Principles of assets and liabilities valuation and of establishment of the financial result

NON-CURRENT ASSETS

Intangible assets are valued at the acquisition price or at the production cost and are diminished by depreciation deductions as well as by deduction of permanent loss of value.

Depreciation – depreciation commencement of intangible assets with an initial value of more than PLN 10,000 is made from the month following the month in which such an asset is taken to use.

Intangible assets with a unit value equal or below than PLN 10,000 are included in the costs of services on the date of purchase.

Fixed assets are valued at the purchase price or at the creation value or at the value of revaluation and are diminished by depreciation as well as by deduction of permanent loss of value.

Depreciation – depreciation commencement of fixed assets with an initial value of more than PLN 10,000 is made from the month following the month, in which such assets are taken to use. Fixed assets with unit price not lower than PLN 3,500 and not higher than PLN 10,000 are implemented into evidence and depreciated in total value in the month following the month in which such an asset is taken to use.

Tangible non-current assets with a unit value below PLN 3,500 are treated directly as material costs.

Types of fixed assets depreciation – for the needs of accountancy it is assumed:

- Depreciation calculated naturally (productivity-based) – for production lines,
- Linear depreciation – for other fixed assets.

Fixed assets under construction – are valued as total cost directly connected with their purchase or creation.

Long-term investments (real estate) – are valued in the purchase price or in the creation value and are diminished by a depreciation as well as by deduction of permanent loss of value.

Financial investments – shares in other entities are valued in the purchase price diminished by deduction of permanent loss of value.

CURRENT ASSETS

Tangible current assets (inventory) are valued in the purchase price, acquisition price or in the production cost calculated for different inventory components. Inventory expenditure is made by a weighted average price (costs) of the asset.

Work in progress – unused raw materials given for production are valued in the purchase price and are presented in the position of raw materials inventory (in the case of beverage cans production), other work in progress products are valued at the real cost of production.

Semi-finished products – are valued in the real cost of production.

Receivables are recognized during the financial year at their nominal value. As at the balance sheet date, they are measured at the amount due, i.e. including interest in accordance with the principle of prudence.

Short-term investments are measured at the lower of acquisition cost or market price (value), or at adjusted acquisition cost if a maturity date has been determined for a given asset, and short-term investments for which there is no active market are measured at fair value determined in another manner.

FINANCIAL INSTRUMENTS

In order to ensure the stable and predictable level of prices and secure exchange rates related to the transactions, the Company concludes hedging transactions. The hedge accounting is applied for financial instruments to reduce Company's risks. This area is ordained by Company own Policy, Strategy and Procedure of Risk Management. Financial Instruments securing the aluminum price fluctuations as well as exchange rates related to the cash transactions and interest rates are measured in the fair value determined by the Company. Profit and loss arising from change of fair value of instrument hedging the cash flows are included in the Shareholders' equity in the position of Revaluation Reserve, but only in this part in which they are effective hedging of the position secured. The ineffective hedging part is classified to Profit and Loss Account. Valuation of risk hedging instruments which are not subject to hedging accounting is classified to financial costs and income respectively.

PRINCIPLES FOR ASSET IMPAIRMENTS

A cautious valuation of assets is made with preservation of materiality concept.

Inventory:

When determining the impairments of inventories, it is taken into consideration the period of their retention, loss of quality, and level of market prices in comparison to cost of their purchase, acquisition or production. Impairment losses on transport packaging, in particular pallets and spacers, reflect wear and tear over time.

Receivables:

In the case of receivables being probable not to be paid in agreed term or in full value, if it is premature to treat them as bad debts, they are re-valued through write - offs establishing their value in total or in part, taking into consideration the prudence principle.

Capital and Liabilities

Equity is measured during the financial year and as at the balance sheet date at its nominal value.

Provisions and accrued expenses are measured during the financial year and as at the balance sheet date at a reasonable, reliably estimated value.

Liabilities are recognized during the financial year and as at the balance sheet date at their nominal value. As at the balance sheet date, they are measured at the amount due, i.e. including interest.

Due to the method of measurement, the entity classifies financial liabilities into two groups:

- Financial liabilities held for trading – measured at fair value
- Financial liabilities other than those held for trading – measured at adjusted acquisition cost.

During the year, financial liabilities other than those held for trading are measured at the amount due, i.e., with interest due. As at the balance sheet date, the method of measurement of these items does not change if the difference between the measurement used and the measurement at adjusted cost is within the materiality threshold specified in the policy. Otherwise, the measurement is made at the adjusted purchase price.

Deferred income is measured during the financial year and as the balance sheet date at its nominal value.

5. Additional information

Valuation of balance sheet positions presented in foreign currencies

On the balance sheet day, the entity has valued assets and liabilities presented in foreign currencies using the average exchange rate of the currency announced by the National Bank of Poland. The relevant exchange rates of the table 251/A/NBP/2025 dated 31.12.2025 were applied.

Merger during the financial years

In the financial year as of 31.01.2025, the Company merged cross-border as the acquiring company with Giorgi International Holdings S.à r.l. with its registered seat in Luxembourg – the company being acquired pursuant to Article 492 § 1 point 1 of the Commercial Companies Code – i.e. by transferring all assets of the acquired company to the acquiring company. The merger was settled using the method of combining shares in accordance with Article 44c of the Accounting Act of 29 September 1994. The difference between assets and liabilities as at the date of the merger was recorded in the Company's reserve capital. The comparative data presented in the financial statements for the previous year were determined in accordance with Article 44c sec.3 of the Accounting Act.

6. Methods of income statement and cash flow statement preparation:

The Company prepares the income statement in the calculation version.

The cash flow statement is prepared using then indirect method.

Krakow, April 23, 2026



**Financial Report
of CANPACK S.A
as of 31.12.2025
for the financial year
from 01.01.2025 till 31.12.2025**

**Balance Sheet
Income Statement
Statement of Cash Flows
Statement of Changes in the Shareholders' Equity**

Financial report as of 31.12.2025
for period 01.01.25 - 31.12.25
Balance sheet as at 31.12.2025

PB reporting data comparative data
31.12.2025 31.12.2024

ASSETS			
A. Non-current assets	A1	6 164 005 351,79	6 985 930 595,09
I. Intangible assets	A2	128 580 191,25	140 267 028,15
1. Costs of research and development	A3	-	-
2. Goodwill	A4	-	-
3. other	A5	128 580 191,25	140 267 028,15
4. Advances for intangibles	A6	-	-
II. Tangible non-current assets	A7	958 051 185,10	846 709 904,23
1. Fixed assets	A8	798 762 985,44	791 947 024,06
a) land	A9	4 702 237,50	4 715 967,81
b) buildings	A10	129 155 536,54	137 917 422,86
c) machinery and equipment	A11	639 494 072,50	618 250 926,87
d) transportation means	A12	4 174 095,88	2 294 884,15
e) other	A13	21 237 043,02	28 767 822,37
2. Fixed assets under construction	A14	119 921 994,06	53 182 076,91
3. Advances for fixed assets under construction	A15	39 366 205,60	1 580 803,26
III. Long-term receivables	A16	6 741 086,07	164 987 206,67
1. From related entities	A17	-	3 130 287,05
2. From other entities with investor's share in an investee	A18	-	-
3. From other entities	A19	6 741 086,07	181 856 919,62
IV. Long-term investments	A20	4 985 653 446,97	5 735 495 711,23
1. Real estates	A21	30 446 980,19	32 987 478,67
2. Intangible assets	A22	-	-
3. Long-term financial assets	A23	4 955 206 466,78	5 702 508 232,66
a) in related entities	A24	4 929 754 029,89	5 696 546 107,97
shares	A25	3 929 750 025,75	3 827 188 937,13
other securities	A26	23 589 569,06	20 461 223,41
loans	A27	976 324 225,00	1 847 709 767,22
other long-term financial assets	A28	80 210,08	1 186 180,21
b) in other entities with investor's share in an investee	A29	-	-
shares	A30	-	-
other securities	A31	-	-
loans	A32	-	-
other long-term financial assets	A33	-	-
c) in other entities	A34	25 452 436,89	5 962 124,69
shares	A35	-	-
other securities	A36	-	-
loans	A37	-	-
other long-term financial assets	A38	25 452 436,89	5 962 124,69
4. Other long-term investments	A39	-	-
V. Long term prepaid expenses	A40	84 979 442,40	78 470 744,81
1. Deferred tax assets	A41	75 340 012,33	73 682 844,60
2. Other prepaid expenses	A42	9 639 430,07	4 787 900,21
B. Current assets	A43	3 320 821 226,40	4 965 941 625,39
I. Inventories	A44	592 499 475,47	616 095 387,16
1. Raw materials	A45	345 040 117,31	352 010 457,21
2. Work in progress	A46	48 544 304,65	26 961 047,76
3. Finished goods	A47	189 252 518,37	210 696 310,82
4. Goods for resale	A48	16 375 451,70	17 905 885,27
5. Advances to suppliers	A49	2 287 083,44	8 521 686,10
II. Short-term receivables	A50	1 498 034 834,59	1 768 857 463,97
1. Short-term receivables from related entities	A51	1 080 280 042,32	1 112 297 316,93
a) trade accounts receivable	A52	1 051 254 581,62	1 099 006 432,60
up to 12 months	A53	1 051 254 581,62	1 097 465 568,62
over 12 months	A54	-	1 540 863,98
b) other receivables	A55	29 025 460,70	13 290 884,33
2. Receivables from other entities with investor's share in an investee	A56	-	-
a) trade accounts receivable	A57	-	-
up to 12 months	A58	-	-
over 12 months	A59	-	-
b) other receivables	A60	-	-
3. Receivables from other entities	A61	417 754 792,27	656 560 147,04
a) trade accounts receivable	A62	378 549 145,36	637 683 242,87
up to 12 months	A63	378 549 145,36	637 683 242,87
over 12 months	A64	-	-
b) receivables relative to taxes, subsidies, customs duties, social and health insurance, and other benefits	A65	29 072 087,19	10 424 438,99
c) other	A66	10 133 559,72	8 452 465,18
d) receivables under court litigation	A67	-	-
III. Short-term investments	A68	1 196 857 602,62	2 557 847 120,90
1. Short-term financial assets	A69	1 196 857 602,62	2 557 847 120,90
a) in related entities	A70	698 425 491,14	1 159 426 359,33
shares	A71	-	-
other securities	A72	-	-
loans	A73	673 852 263,43	1 139 601 164,21
other short-term financial assets	A74	24 573 227,71	19 825 185,12
b) in other entities	A75	83 759 215,69	49 855 152,93
shares	A76	-	-
other securities	A77	-	-
loans	A78	-	-
other short-term financial assets	A79	83 759 215,69	49 855 152,93
c) cash and cash equivalents	A80	414 672 895,79	1 348 565 608,64
cash in hand and at bank	A81	72 414 307,44	425 622 894,85
other cash and cash equivalents	A82	342 258 588,35	922 942 713,79
other money assets	A83	-	-
2. Other short-term investments	A84	-	-
IV. Prepaid expenses (short-term)	A85	33 429 313,72	23 141 653,35
C. Unpaid capital stock	A86	-	-
D. Treasury stock	A87	-	-
Total assets	A88	9 484 826 576,19	11 951 872 220,48

Krakow, April 23, 2026

Balance sheet as at 31.12.2025

31.12.2025

31.12.2024

LIABILITIES				
A.	Shareholders' equity	P1	4 161 799 352,00	6 456 528 939,18
I.	Share capital	P2	121 201 120,00	121 201 120,00
a	Share capital according to the company's statute		121 201 120,00	121 201 120,00
b	included allocated capital		-	-
II.	Reserve capital	P3	2 900 249 194,35	2 900 245 144,42
	excess of sale value over nominal value of shares	P4	-	-
III.	Revaluation reserve	P5	56 212 682,49	24 682 684,73
	- fair value revaluation	P6	54 402 912,24	22 862 374,02
	included currency translation adjustments		-	-
IV.	Other reserve capital	P7	994 012 490,03	2 444 318 238,63
	created according to the company's statute	P8	994 012 490,03	2 444 318 238,63
	for own shares	P9	-	-
V.	Undistributed profit (loss) from previous years	P10	-	-
VI.	Net profit (loss)	P11	90 123 865,13	966 081 751,40
VII.	Distribution of profit during financial year (negative value)	P12	-	-
B.	Liabilities and provisions for liabilities	P13	5 323 027 226,19	5 495 343 281,29
I.	Provisions for liabilities	P14	450 567 501,05	420 726 971,45
1.	Provision for deferred income tax	P15	182 830 321,41	159 368 535,41
2.	Provision for retirement and related benefits	P16	2 807 542,32	2 801 897,13
	long-term	P17	2 807 542,32	2 801 897,13
	short-term	P18	-	-
3.	Other provisions	P19	264 929 637,32	258 556 538,91
	long-term	P20	6 769 235,08	6 349 754,26
	short-term	P21	258 160 402,24	252 206 784,65
II.	Long-term liabilities	P22	3 335 049 873,83	3 639 662 193,85
1.	To related entities	P23	11 322 381,33	180 768 199,84
2.	To other entities with investor's share in an investee	P24	-	-
3.	To other entities	P25	3 323 727 492,50	3 458 893 994,01
a)	loans	P26	-	-
b)	commercial paper issued	P27	3 322 273 768,97	3 453 984 798,97
c)	other financial liabilities	P28	6 175,21	4 585 185,60
d)	liabilities under bills of exchange	P29	-	-
e)	other	P30	1 447 548,32	324 009,44
III.	Short-term liabilities	P31	1 537 201 784,39	1 434 756 378,34
1.	To related entities	P32	375 116 333,97	162 779 871,27
a)	trade accounts payable	P33	52 542 267,12	63 073 685,93
	- due during next 12 months	P34	52 542 267,12	63 073 685,93
	- due over 12 months	P35	-	-
b)	other	P36	322 574 066,85	99 706 185,34
2.	Short-term liabilities to other entities with investor's share in an investee	P37	-	-
a)	trade accounts payable	P38	-	-
	- due during next 12 months	P39	-	-
	- due over 12 months	P40	-	-
b)	other	P41	-	-
3.	Short-term liabilities to other entities	P42	1 128 366 695,96	1 238 189 322,88
a)	loans	P43	-	4 593,48
b)	commercial paper issued	P44	14 011 230,92	14 672 287,41
c)	other financial liabilities	P45	23 105 100,61	19 137 964,23
d)	trade accounts payable	P46	980 890 584,68	1 109 315 254,80
	- due during next 12 months	P47	980 890 136,68	1 109 314 694,80
	- due over 12 months	P48	448,00	560,00
e)	advances received for supplies	P49	3 941 983,17	1 622 338,89
f)	liabilities under bills of exchange	P50	-	-
g)	taxes, customs duties, insurance and other benefits to be paid	P51	25 635 386,89	42 765 951,81
h)	payroll payable	P52	14 318 517,67	13 011 218,69
i)	other	P53	66 463 892,02	37 659 713,57
4.	Special funds	P54	33 718 754,46	33 787 184,19
IV.	Accruals	P55	208 066,92	197 737,65
1.	Negative goodwill	P56	-	-
2.	Other accruals	P57	208 066,92	197 737,65
	long-term	P58	208 066,92	197 737,65
	short-term	P59	-	-
	Total liabilities and shareholders' equity	P60	9 484 826 578,19	11 951 872 220,48

Krakow, April 23, 2026.

Income Statement for 01.01.2025 - 31.12.2025

for period
01.01.2025 - 31.12.2025

for period
01.01.2024 - 31.12.2024

A.	Sales	W1	6 853 341 525,38	6 913 673 398,38
-	- to related entities, included above	W2	4 432 232 741,64	4 335 710 236,72
I.	Sales of finished products and services	W3	3 359 912 791,49	3 475 282 646,42
II	Sales of goods for resale	W4	3 493 428 733,89	3 438 390 751,96
B.	Cost of goods sold	W5	5 981 214 141,73	5 915 012 470,24
-	- to related entities included above	W6	3 935 732 473,88	3 846 939 242,19
I.	Cost of finished products and services sold	W7	2 557 475 204,52	2 630 617 223,81
II.	Cost of goods for resale sold	W8	3 423 738 937,21	3 284 395 246,43
C.	Gross profit (loss) on sales (A-B)	W9	872 127 383,65	998 660 928,14
D.	Selling cost	W10	89 588 030,29	71 696 285,77
E.	General and administrative costs	W11	375 053 085,81	376 676 676,98
F.	Profit (loss) on sales (C-D-E)	W12	407 486 267,55	550 287 965,39
G.	Other operating income	W13	36 139 015,73	26 715 228,13
I.	Profit on expenditure of non-financial long-term assets	W14	31 670,85	123 507,90
II.	Grants	W15	-	-
III.	Revaluation of non-financial assets	W16	-	-
IV.	Other operating income	W17	36 107 344,88	26 591 720,23
H.	Other operating costs	W18	158 023 966,63	59 685 954,10
I.	Loss from expenditure of non-financial long-term assets	W19	-	-
II.	Revaluation of non-financial assets	W20	7 832 707,10	9 480 388,86
III.	Other operating costs	W21	150 191 259,53	50 205 565,24
I.	Operating profit (loss) (F+G-H)	W22	285 601 316,65	517 317 239,42
J.	Financial income	W23	315 918 146,55	726 059 343,51
I.	Dividends and shares in profits	W24	189 824 935,33	469 120 247,10
a)	from related entities	W25	189 824 935,33	469 120 247,10
-	from other entities with investor's share in an investee	W26	-	-
b)	from other entities	W27	-	-
-	from other entities with investor's share in an investee	W28	-	-
II.	Interest	W29	115 943 703,90	170 160 322,40
-	from related entities, included above	W30	104 216 008,50	135 071 619,52
III.	Profit on expenditure of investments	W31	-	-
-	from related entities	W32	-	-
IV.	Revaluation of investments	W33	3 138 345,65	15 929 634,71
V.	Other	W34	7 011 161,67	70 849 139,30
K.	Financial costs	W35	465 353 476,27	148 670 697,10
I.	Interest	W36	171 850 889,42	122 123 548,85
-	to related entities, included above	W37	6 400 904,74	3 682 849,34
II.	Loss from expenditure of investments	W38	11 202 205,88	8 217 670,31
-	from related entities, included above	W39	(13 701 590,49)	(1 471 766,35)
III.	Revaluation of investments	W40	142 923 647,78	-
IV.	Other	W41	139 376 733,18	18 329 477,94
L.	Gross profit (loss) (I+J-K)	W42	136 165 986,93	1 094 705 885,83
M.	Income tax	W43	46 042 121,80	128 624 134,43
	Current income tax		31 272 920,12	106 372 470,20
	Deferred income tax		14 769 201,68	22 251 664,23
N.	Other obligatory charges on profit	W44	-	-
O.	Net profit (loss) (L-M-N)	W45	90 123 865,13	966 081 751,40

Krakow, April 23, 2026

Cash flow statement for 01.01.2025 - 31.12.2025

for period
01.01.25 - 31.12.2025for period
01.01.2024 - 31.12.2024

A	Cash flow from operating activities			
I	Net profit (loss)	C1	90 123 865,13	966 081 751,40
II	Total adjustments	C2	464 857 864,90	(929 681 353,51)
	1 Depreciation	C3	116 377 588,07	106 931 607,95
	2 (Profit) loss on exchange rate differences	C4	79 271 640,50	(74 222 432,34)
	3 Interest and share in profits (dividends)	C5	(176 496 028,46)	(482 778 264,39)
	4 (Profit) loss on investing activities	C6	151 594 136,28	(7 803 719,96)
	5 Change in provisions	C7	23 518 987,82	65 258 385,24
	6 Change in inventories	C8	20 951 146,60	(54 374 018,47)
	7 Change in receivables	C9	470 030 620,49	(589 819 621,43)
	8 Change in short term liabilities, excluding bank and other loans	C10	(201 616 658,43)	106 044 289,29
	9 Change in prepaid expenses and accruals	C11	(18 828 878,46)	534 665,94
	10 Other adjustments	C12	55 310,49	547 954,66
	Net cash flow from operating activities	C13	554 981 730,03	36 400 397,89
B	Cash flow from investing activities	C14		
I	Cash inflows	C15	1 590 798 754,92	861 872 270,74
	1. Disposal of intangible fixed assets and tangible fixed assets	C16	31 348,44	319 768,41
	2. Disposal of investments in real estate and intangible fixed assets	C17	-	-
	3. From financial assets	C18	1 465 898 367,98	709 801 600,36
	a) in related entities	C19	1 465 898 367,98	709 801 600,36
	- sale of financial assets	C20	-	-
	- dividends and share in profit	C21	176 610 977,56	468 666 892,85
	- repayment of long term loans granted	C22	1 173 526 520,68	134 952 280,00
	- Interest	C23	115 760 869,74	106 182 427,51
	- other inflow from financial assets	C24	-	-
	b) in other entities	C25	-	-
	- sale of financial assets	C26	-	-
	- dividends and share in profit	C27	-	-
	- repayment of long term loans granted	C28	-	-
	- Interest	C29	-	-
	- other inflow from financial assets	C30	-	-
	4. Other investment inflow	C31	124 869 038,50	151 750 901,97
II	Cash outflows	C32	578 996 096,59	814 125 809,06
	1. Purchases of intangible and tangible long-term assets	C33	139 851 342,65	72 021 161,10
	2. Investments in real estate and intangible assets	C34	-	-
	3. On financial assets	C35	299 566 200,00	611 417 249,28
	a) in related entities	C36	299 566 200,00	611 417 249,28
	- purchase of financial assets	C37	232 317 500,00	10 903 759,28
	- long term loans granted	C38	67 248 700,00	600 513 490,00
	- other financial assets	C39	-	-
	b) in other entities	C40	-	-
	- purchase of financial assets	C41	-	-
	- long term loans granted	C42	-	-
	- other financial assets	C43	-	-
	4. Other investment outflow	C44	139 578 553,94	130 687 398,68
III	Net cash flow from investing activities	C45	1 011 802 658,33	47 746 461,68
C	Cash flow from financing activities	C46		
I	Inflows	C47	210 110 848,00	186 798 643,99
	1. Net inflows from issue of shares and other capital instruments and additional contributions to equity	C48	-	-
	2. Credits and loans	C49	203 110 848,00	180 322 800,00
	3. Issue of securities	C50	-	-
	4. Other financial inflows	C51	7 000 000,00	6 475 843,99
II	Outflows	C52	2 710 787 949,21	122 192 078,57
	1. Purchase of own shares	C53	-	-
	2. Dividends and other payments to shareholders	C54	2 415 187 500,00	-
	3. Other outflows under distribution of profit than payments to shareholders	C55	1 288 296,00	1 514 777,25
	4. Repayment of credits and loans	C56	176 150 480,00	-
	5. Repurchase of securities	C57	-	-
	6. Other financial liabilities	C58	-	-
	7. Payments under finance lease contracts	C59	-	-
	8. Interest	C60	99 160 599,94	101 417 523,09
	9. Other financial outflows	C61	19 001 073,27	19 259 778,23
III	Net cash flow from financing activities	C62	(2 500 677 101,21)	64 606 565,42
D	Total net cash flow	C63	(933 892 712,85)	148 753 424,99
E	Balance sheet change in cash and cash equivalents	C64	(933 892 712,85)	148 753 424,98
	changes in cash and cash equivalents due to foreign exchange gains/losses	C65	2 542 036,53	34 986 241,01
F	Cash and cash equivalents at the beginning of the period	C66	1 348 565 608,64	1 199 812 183,66
G	Cash and cash equivalents at the end of the period	C67	414 672 895,79	1 348 565 608,65
	- not fully disposable	C68	2 168 639,51	390 558,13

Krakow, April 23, 2026

Statement of changes in shareholders equity 01.01.2025 - 31.12.2025			for period 01.01.2025 - 31.12.2025	for period 01.01.2024 - 31.12.2024
I.	Shareholders' equity at the beginning of the period (BO)	K1	6 456 528 939,18	5 561 261 656,47
a)	changes in accounting policies	K2	-	-
b)	corrections of fundamental errors	K3	-	-
I.a.	Shareholders' equity at the beginning of the period restated for comparative data	K4	6 456 528 939,18	5 561 261 656,47
1.	Share capital at the beginning of the period	K5	121 201 120,00	121 201 120,00
1.1.	Changes in share capital	K6	-	-
a)	increases	K7	-	-
+	issue of shares (included above)	K8	-	-
+	issue of shares (supplement)	K9	-	-
b)	decreases	K10	-	-
+	redemption of shares (included above)	K11	-	-
1.2.	Share capital at the end of the period	K12	121 201 120,00	121 201 120,00
2.	Reserve capital at the beginning of the period	K13	2 900 245 144,42	2 494 802 336,77
2.1.	Changes in reserve capital	K14	4 049,93	405 442 807,65
a)	increases	K15	4 049,93	405 442 807,65
+	issue of shares over nominal value	K16	-	-
+	from profit distribution (statutory)	K17	-	-
+	from profit distribution (over statutorily-required minimum value)	K18	-	404 886 935,68
+	other	K19	4 049,93	555 871,97
b)	decreases	K20	-	-
+	payment of dividend	K21	-	-
+	other decreases	K22	-	-
2.2.	Reserve capital at the end of the period	K23	2 900 249 194,35	2 900 245 144,42
3.	Revaluation reserve at the beginning of the period	K24	24 682 684,73	94 153 025,39
3.1.	Changes in revaluation reserve capital	K25	31 529 997,76	68 470 340,22
a)	increases	K26	73 998 657,86	51 308 062,43
+	increase of value of long term investments	K27	87 718 493,19	29 142 538,79
+	deferred tax related to revaluation reserve capital	K28	6 280 164,67	22 165 523,64
+	currency translation adjustments	K29	-	-
b)	decreases	K30	42 468 660,10	120 778 402,65
+	disposal of tangible fixed assets	K31	-	-
+	transfer to reserve capital (decrease of revaluated fixed assets)	K32	10 540,36	-
+	adjustment of long term investment	K33	29 142 538,79	114 498 237,98
+	deferred tax related to revaluation reserve capital	K34	13 315 580,85	6 280 164,67
+	financial assets disposals	K35	-	-
+	other	K36	-	-
3.2.	Revaluation reserve at the end of the period	K37	56 212 682,49	24 682 684,73
4.	Other reserve capital at the beginning of the period	K38	2 444 318 238,63	2 444 318 238,63
4.1.	Changes in other reserve capital	K39	1 450 305 748,60	-
a)	increases	K40	-	-
+	reserve capital to cover tax	K41	-	-
+	decrease of share capital	K42	-	-
b)	decreases	K43	1 450 305 748,60	-
+	increase of share capital	K44	-	-
+	tax paid from increase of share capital	K45	1 450 305 748,60	-
4.2.	Other reserve capital at the end of the period	K46	994 012 490,03	2 444 318 238,63
5.	Undistributed profit (loss) from previous years at the beginning of the period	K47	966 081 751,40	406 786 935,68
5.1.	Undistributed profit from previous years at the beginning of the period	K48	-	-
+	corrections of fundamental errors	K49	-	-
5.2.	Undistributed profit from previous years at the beginning of the period restated for comparative data	K50	966 081 751,40	406 786 935,68
a)	increases	K51	-	-
+	distribution of profit from prior year	K52	-	-
+	other	K53	-	-
b)	decreases	K54	966 081 751,40	406 786 935,68
+	distribution of profit from prior year	K55	966 081 751,40	406 786 935,68
+	payment of dividend (included above)	K56	966 081 751,40	-
+	increase of Reserve capital	K57	-	404 886 935,68
+	write off for Social Fund	K58	700 000,00	900 000,00
+	donations for public organizations	K59	500 000,00	1 000 000,00
5.3.	Undistributed profit from previous years at the end of the period	K60	-	-
5.4.	Undistributed loss from previous years at the beginning of the period restated for comparative data	K61	-	-
+	corrections of fundamental errors	K62	-	-
5.5.	Undistributed loss from previous years at the beginning of the period restated for comparative data	K63	-	-
a)	increases	K64	-	-
+	transfer of losses from prior years to be covered	K65	-	-
b)	decreases	K66	-	-
+		K67	-	-
5.6.	Undistributed loss from previous years at the end of the period	K68	-	-
5.7.	Undistributed profit (loss) from previous years at the end of the period	K69	-	-
6.	Net profit (loss)	K70	90 123 865,13	966 081 751,40
a)	net profit	K71	90 123 865,13	966 081 751,40
b)	net loss	K72	-	-
c)	write-off from profit	K73	-	-
II.	Shareholders' equity at the end of the period	K74	4 161 798 352,00	6 456 528 939,18
III.	Shareholders' equity after profit distribution (coverage of losses)	K75	4 160 599 352,00	5 489 891 315,81

Krakow, April 23, 2026



**Additional information and explanations
to the financial report as of 31.12.2025
for the financial year
from 01.01.2025 to 31.12.2025**

Additional information and explanations to the financial report

Important changes affecting the financial position and financial result presented in the financial report of the entity are presented descriptively below.

Additional information and explanations were prepared in accordance with the scope of information specified in the Accounting Act.

Information listed in the Accounting Act, that does not relate to the Company, was omitted.

Additional information and explanations were presented in the form of notes according to the numeration set out below.

Table of additional information:

NOTE 1 – Changes in intangible assets (by type)

NOTE 2 – Changes in fixed assets (by type)

NOTE 2a – Value of non-depreciated fixed assets

NOTE 2b – Value of land in perpetual usufruct

NOTE 2c - Write-downs of fixed assets

NOTE 3 – Costs incurred to produce fixed assets under construction

NOTE 4 – Expenditures incurred in the last year and planned in the next financial year
on non-financial assets

NOTE 5 – Changes in long-term investments (by type)

– collective data

NOTE 5a – Changes in long-term investments (by type)

– in related entities

NOTE 5b – Securities held

NOTE 6 – List of significant positions of long-term prepaid expenses

NOTE 7 – The amount of deductions from revaluation of inventories

NOTE 8 – Data on deductions from revaluation of receivables

NOTE 9 – List of significant positions of short-term prepaid expenses

NOTE 10 – Data on the structure of share capital

NOTE 11 – Data on the state of reserves according to their creation

NOTE 12 – List of significant positions of reserves from deferred tax and other prepaid
expenses

NOTE 13 – Division of long-term liabilities according to the balance sheet positions
remaining from the date of balance sheet, anticipated in contract repayment
period

NOTE 14 – Contingent liabilities and assets

NOTE15 – Material and territorial structure of net income from sales of products and goods

NOTE 16 – Costs of manufacturing products for own needs and costs by type

NOTE 17 – Salaries, loans and other benefits paid and payable to the Managing Board and the Supervisory Council

NOTE 18 – Settlement of the main points differing tax base to income tax from gross financial result (profit/loss)

NOTE 19 – Proposals of the Managing Board on the use of net profit

NOTE 20 - Average employment in the financial year with division to occupational groups

NOTE 21 – List of companies (name, location) in which the entity holds at least 20% of shares in the share capital or the total number of votes in the body that forms the company

NOTE 22 – Additional information to the cash flow statement

NOTE 23 – Restricted cash

NOTE 24 – Information on nature and economic purpose of agreements concluded by the entity, not included in the balance sheet to the extent necessary to assess their impact on the assets, financial position and financial result of the entity

NOTE 25 – Information on chartered auditor's remuneration

NOTE 26 – Information on transactions with related entities

NOTE 27 – Financial instruments

NOTE 28 – Information related to the merger settled using the pooling of interests method carried out during the financial year

NOTE 29 – Assumption of activity continuation

NOTE 30 – Information on the volatility of tax regulations and new clause on General Anti-Avoidance Rule

NOTE 31 – Subsequent events

Index of explanatory notes

	ASSETS	item	note	31.12.2025	31.12.2024
A	Non-current assets	A1		6 164 005	6 985 931
I.	Intangible assets	A2	1	128 580	140 267
II.	Tangible non-current assets	A7		958 051	846 710
1.	Fixed assets	A8	2	798 763	791 947
2.	Fixed assets under construction	A14	3,4	119 922	53 182
3.	Advances for fixed assets under construction	A15		39 366	1 581
III.	Long-term receivables	A16		6 741	184 987
IV.	Long-term investments	A20	5	4 985 653	5 735 496
V.	Long term prepaid expenses	A40	6	84 979	78 471
B	Current assets	A43		3 320 821	4 965 942
I.	Inventories	A44	7	592 499	616 095
II.	Short-term receivables	A50	8	1 498 035	1 768 857
III.	Short-term investments	A68		1 196 858	2 557 847
IV.	Prepaid expenses (short-term)	A85	9	33 429	23 142
C.	Unpaid capital stock	A86			
D.	Treasury stock	A87			
	Total assets	A88		9 484 827	11 951 872

	LIABILITIES	item	note		
A	Shareholders' equity	P1		4 161 799	6 456 529
I.	Share capital	P2	10	121 201	121 201
II.	Reserve capital	P3		2 900 249	2 900 245
III.	Revaluation reserve	P5		56 213	24 683
IV.	Other reserve capital	P7		994 012	2 444 318
V.	Undistributed profit (loss) from previous years	P10			
VI.	Net profit (loss)	P11		90 124	966 082
VII.	Distribution of profit during financial year (negative value)	P12			
B	Liabilities and provisions for liabilities	P13		5 323 027	5 495 343
I.	Provisions for liabilities	P14	11	450 568	420 727
1.	Provision for deferred income tax	P15	12	182 830	159 369
2.	Provision for retirement and related benefits	P16		2 808	2 802
3.	Other provisions	P19		264 930	258 557
II.	Long-term liabilities	P22	13	3 335 050	3 639 662
III.	Short-term liabilities	P31		1 537 202	1 434 756
IV.	Accruals	P55	12	208	198
1.	Negative goodwill	P56			
2.	Other accruals	P57		208	198
C	Total liabilities and shareholders' equity	P60		9 484 827	11 951 872

NOTE 1 – Changes in intangible assets (by type)

Description	costs of completed R&D	purchased concessions, patents, licenses and similar items		other intangible fixed assets	Total intangible fixed assets
		total	computer software included above		
a) Initial cost of intangible assets at the beginning of the period	3 344	197 440	196 268	7 515	208 299
b) Increases	-	9 359	7 234	870	10 229
purchase	-	6 443	6 443	617	7 060
reclassification to other assets	-	2 916	791	253	3 169
c) decreases	-	721	721	2 914	3 634
liquidation	-	370	370	-	370
reclassification of part of the expenditure as costs and from assets under construction to intangible assets	-	350	350	-	350
reclassification to other assets	-	-	-	2 914	2 914
d) Initial cost of intangible assets at the end of the period	3 344	206 078	202 781	5 472	214 893
e) accumulated amortisation at the beginning of the period	3 344	59 698	58 526	4 776	67 817
f) increases	-	20 245	18 120	532	20 777
amortisation for the period	-	18 120	18 120	532	18 652
reclassification to other assets	-	2 125	-	-	2 125
g) decreases	-	370	370	2 125	2 495
liquidation	-	370	370	-	370
reclassification to other assets	-	-	-	2 125	2 125
h) accumulated amortisation at the end of the period	3 344	79 572	76 276	3 183	86 099
i) impairment losses at the beginning of the period	-	-	-	214	214
increase	-	-	-	-	-
decrease	-	-	-	-	-
j) impairment losses at the beginning of the period	-	-	-	214	214
i) net book value at the end of the period	-	126 506	126 506	2 075	128 580

NOTE 2 – Changes in fixed assets (by type)

Description	Land (including perpetual leasehold of land)	Buildings and constructions	Machinery and equipment	Transportatio n means	Other fixed assets	Total tangible fixed assets	Fixed assets under construction
a) Initial cost of fixed assets at the beginning of the period	5 438	284 988	1 392 993	11 913	87 014	1 782 346	53 182
b) Increases	-	2 093	94 190	2 764	3 417	102 465	169 749
purchase	-	-	-	-	-	-	167 104
reclassification from construction in progress	-	2 093	94 180	2 764	3 417	102 454	-
reclassification from other assets	-	-	11	-	-	11	2 645
c) Disposals	-	1 808	1 198	611	1 579	5 196	102 904
sales	-	-	232	119	-	351	-
liquidation	-	1 808	967	491	1 568	4 834	96
donations	-	-	-	-	-	-	-
reclassification from construction in progress	-	-	-	-	-	-	102 454
reclassification to other assets	-	-	-	-	11	11	354
d) Initial cost of fixed assets at the end of the period	5 438	285 273	1 485 995	14 067	88 853	1 879 616	120 027
e) Accumulated depreciation at the beginning of the period	722	147 071	774 742	9 618	58 247	990 399	-
f) Increases	14	10 403	72 947	885	10 938	95 186	-
depreciation for the period	14	10 403	72 946	885	10 938	95 185	-
other	-	-	1	-	-	1	-
g) Decreases	-	1 433	1 197	611	1 568	4 809	-
sales	-	-	232	119	-	351	-
liquidation	-	1 433	966	491	1 568	4 458	-
donations	-	-	-	-	-	-	-
reclassification to other assets	-	-	-	-	1	1	-
h) Accumulated depreciation at the end of the period	735	156 040	846 492	9 893	67 616	1 080 776	-
i) impairment losses at the beginning of the period	-	-	-	-	-	-	36
increase	-	77	-	-	-	77	105
decrease	-	-	-	-	-	-	36
j) impairment losses at the beginning of the period	-	77	-	-	-	77	105
i) Net book value at the end of the period	4 702	129 156	639 494	4 174	21 237	798 763	119 922

NOTA 2a – Value of non-depreciated fixed assets

Type of agreement	at the beginning of the year	increases	decreases	at the end of the year
rent agreements (with the exception of operating lease)	64 095	8 091	1 959	70 228
land	-	-	-	-
buildings	63 959	8 091	1 959	70 092
machinery and equipment	136	-	-	136
transportation means	-	-	-	-
tenancy	9	-	-	9
buildings	-	-	-	-
other	9	-	-	9
operating lease	679	898	605	972
transportation means	679	898	605	972
Total	64 783	8 989	2 564	71 208
land	-	-	-	-
buildings	63 959	8 091	1 959	70 092
machinery and equipment	136	-	-	136
transportation means	679	898	605	972
other	9	-	-	9

Value of the fixed assets non-depreciated by the Company was estimated on the basis of information obtained from the owners, market indexes or the values specified in contracts.

NOTE 2b – Value of land in perpetual usufruct

Land in perpetual lease	Balance as at 01.01.2025	Balance as at 31.12.2025
surface in m2	562 130	562 130
value	43 604	47 878

Value of land in perpetual usufruct was taken on the basis of administrative decisions determining the value of land for annual fee for perpetual usufruct purpose.

NOTE 2c - Write-downs of fixed assets and intangible assets

A	Reason for unplanned depreciation	Value of unplanned depreciation			
		Total	including: buildings	machinery and equipment	transportation means
1	Allowance for task abandonment	77	77	-	-
B	The reason for write-down on intangible assets	Value of the write-off			
		1	Write-off - designs - not usable	105	-

NOTE 3 – Costs incurred to produce fixed assets under construction

LP	Description	01.01.2024- 31.12.2024	01.01.2025- 31.12.2025
1	Cost of construction in progress, including:		
	exchange rates	77 084	166 008
		68	(462)
2	The cost of producing fixed assets for own needs	-	1 096
	Total	77 084	167 104

NOTE 4 – Expenditures incurred in the last year and planned in the next financial year on non-financial assets

	Description	Incurred from 01.01.2025 till 31.12.2025	Planned to be incurred in the next financial year
1	Total, including:	174 164	61 238
2	- for protection of natural environment	7 667	2 280

NOTE 5 – Changes in long-term investments (by type)

– collective data

Description	Long-term investments	Real estates	Intangible assets	Long-term financial assets	Long term investment in related entities	Long-term investments in other entities
Position in the balance sheet	A20	A21	A22	A23	A24	A34
a) long - term investments at the beginning of the period	5 771 547	65 901	-	5 705 647	5 699 686	5 962
b) increases	328 361	-	-	328 361	302 908	25 452
purchase	-	-	-	-	-	-
loan granted, bonds acquisition	67 249	-	-	67 249	67 249	-
increase in the value of shares	235 579	-	-	235 579	235 579	-
valuation	25 533	-	-	25 533	80	25 452
c) decreases	945 783	-	-	945 783	939 820	5 962
reclassification from long term investments to short term investments	695 064	-	-	695 064	695 064	-
debt repayment, bond redemption	190 441	-	-	190 441	190 441	-
valuation	60 278	-	-	60 278	54 316	5 962
d) long - term investments at the end of the period	5 154 125	65 901	-	5 088 225	5 082 772	25 452
e) revaluation of long - term investments at the beginning of the period	(36 051)	(32 913)	-	(3 138)	(3 138)	-
increases	3 138	-	-	3 138	3 138	-
decreases of permanent diminution	-	-	-	-	-	-
f) revaluation of long - term investments at the end of the period	(32 913)	(32 913)	-	-	-	-
g) net book value of long - term investments at the end of the period	4 985 653	30 447	-	4 955 206	4 929 764	25 452

NOTE 5a – Changes in long-term investments (by type)
– in related entities

Description	Long term investment in related entities	shares	other long-term securities	long-term loans	other long-term financial assets
Position in the balance sheet	A24	A25	A26	A27	A28
a) long - term investments at the beginning of the period	5 699 685	3 827 189	23 600	1 847 710	1 186
b) increases	302 908	236 579	-	67 249	80
purchase	-	-	-	-	-
loan granted, bonds acquisition	67 249	-	-	67 249	-
increase in the value of shares	235 579	235 579	-	-	-
valuation	80	-	-	-	80
c) decreases	939 820	-	-	938 634	1 186
reclassification from long term investments to short term investments	695 064	-	-	695 064	-
debt repayment, bond redemption	190 441	-	-	190 441	-
valuation	54 316	-	-	53 130	1 186
d) long - term investments at the end of the period	5 062 772	4 062 768	23 600	976 324	80
e) revaluation of long - term investments at the beginning of the period	(3 138)	-	(3 138)	-	-
increases	3 138	-	3 138	-	-
decreases of permanent diminution	-	-	-	-	-
f) revaluation of long - term investments at the end of the period	-	(133 018)	-	-	-
g) net book value of long - term investments at the end of the period	4 929 764	3 929 750	23 600	976 324	80

NOTE 5b – Securities held

Securities held	Value of shares in the balance sheet at opening balance	Number of shares held by the Company at	book value of shares as at the balance sheet date	Number of shares held by the Company at	Rights attached
	2024.12.31	2024.12.31	2025.12.31	2025.12.31	
Shares in below companies					dividend
CP Glass S.A	551 568	4 493 219	551 568	4 493 219	
CANPACK UK Ltd	237 186	52 350 000	237 186	52 350 000	
CANPACK INDIA PRIVATE LIMITED	292 483	54 032 003	295 529	54 682 003	
CANPACK FOOD and INDUSTRIAL PACKAGING Sp. z o.o.	43 752	87 170	43 752	87 170	
CANPACK METAL CLOSURES Sp. z o.o.	49 669	99 335	49 669	99 335	
CANPACK ROMANIA S.R.L.	56 109	4 991 183	56 109	4 991 183	
CANPACK UKRAINE LLC	93 765	1	93 765	1	
TAPON FRANCE S.A.S.*	127 899	9 155 785	-	9 155 785	
CAN-PACK ME DMCC	100 074	768	100 074	768	
Alu Packaging FZE	9 923	15	9 923	15	
CANPACK Middle East One Person Company LLC (FDI)	15 723	15 000	15 723	15 000	
CANPACK LLC*	5 119	1	-	1	
CANPACK Recycling Sp. z o.o.	1 987	8 119	1 987	8 119	
CANPACK Morocco S.A.R.L.	186 860	369 061	186 860	369 061	
CAN-PACK NL Holdings B.V.	1 468 791	3 402 335	1 701 324	3 402 335	
Can Pack AMBALAJ T.L.S.	93	99	93	99	
CANPACK Czech s.r.o.	346 437	1	346 437	1	
CANPACK Finland Oy	239 750	75	239 750	75	
TOTAL	3 827 189	129 004 170	3 929 750	129 654 170	
Certificates of investment funds					Increase in value
IPOPEMA 68	20 461	16 429	23 600	16 429	

*Carrying amount of shares in companies Tapon France S.A.S. and CAN PACK LLC is based on the impairment loss recognized as at 31 December 2025. Further details are provided in note 29.

NOTE 6 – List of significant positions of long-term prepaid expenses including the value of deferred tax assets.

	Description	Balance as at 01.01.2025	Balance as at 31.12.2025
1	Long term prepaid expenses	78 471	84 979
a)	Deferred tax assets	73 683	75 340
	third party services	5 067	3 298
	salaries, social security	29 342	32 452
	foreign exchange gains (losses)	507	24
	provision for assets	11 850	10 356
	change in the moment of revenue recognition according to Incoterms	3 565	2 340
	discount to customers	1 876	646
	interests from bank and other loans	12 462	14 462
	interests from bonds	2 793	2 669
	valuation of financial instruments and realization of hedging instruments	4 122	8 204
	other	2 100	891
b)	Other prepaid expenses	4 788	9 639
	discount on bond not settled till the balance sheet date	3 348	2 010
	charge for trade mark	1 190	6 906
	services	126	681
	other	124	42

Data on the assets of the deferred tax on valuation of derivative instruments are included in Note 27.

NOTE 7 – The amount of deductions from revaluation of inventories.

	Provisions for impairment	Provisions for impairment	Provisions slow moving inventories	Write-offs updating the value of pallets	Surpluses and shortages	Unconfirmed packaging balances	Other	Total
1	Raw materials	4 135	1 185	-	-	-	-	5 319
2	Work in process	-	-	-	-	-	-	-
3	Finished goods	1 608	219	-	-	-	929	2 756
4	Purchased goods for resale	2 135	64	-	-	-	2 460	4 679
5	Transport packaging	1 275	-	40 360	- 326	488	-	41 796
	TOTAL	9 153	1 468	40 360	- 326	488	3 389	54 551

NOTE 8 – Data on deductions from revaluation of receivables.

Description	Balance as at 31.12.2024	increases	utilization	decreases	Balance as at 31.12.2025
Provisions for receivables	6 905	4 886	66	676	11 048

NOTE 9 – List of significant positions of short-term prepaid expenses.

	Description	2025.01.01	2025.12.31
1	Prepaid expenses (short-term)	23 142	33 429
-	insurances	5 075	6 489
-	costs of services	2 509	5 719
-	consumption of materials	1 194	713
-	bank commissions	1 336	1 340
-	licence fees	12 837	18 952
-	taxes and fees	1	13
-	other	188	204

NOTE 10 – Data on the structure of share capital in PLN

LP	Shareholder	Number of issued shares	Par value of issued shares (per share)	Par value of all issued shares	in of capital stock (%)	Number of votes per share	Number of votes	in % of votes
1	CANPACK Group, Inc.	767 507		121 201 120	100%		767 507	100%
a	Serie H	757 507	160	121 201 120	100%	1	757 507	100%
Total		757 507		121 201 120	100%		757 507	100%

NOTE 11 – Data on the state of reserves according to their creation.

	Description	Balance as at 01.01.2025	Increases	Utilization	Decreases	Balance as at 31.12.2025
1	Deferred tax					
		159 368	87 458	63 996	-	182 830
2	Other	261 358	94 311	83 458	4 474	267 737
a	for audit	1 311	1 484	1 311	-	1 484
b	salaries, bonuses	128 897	51 480	40 700	343	139 334
c	retirement accruals	2 802	253	102	145	2 808
d	holiday accruals	12 510	11 374	9 614	277	13 993
e	social security from salaries, bonuses and related to holiday accruals	7 026	7 197	6 185	120	7 917
f	cost of services	31 476	10 278	24 906	3 178	13 670
g	for taxes and fees	2 545	569	638	411	2 066
h	other	68 442	11 256	2	-	79 697
	Total	420 727	181 769	147 455	4 474	450 568

CAN-PACK S.A. is having disputes with former members of the Management Board in relation to the termination of these individuals from the Company during 2013. The total amount claimed by the former members of the Management Board is 109 million PLN. According to the best estimates of the Management Board 84,7 million PLN was accrued and the value of 24,3 million PLN is considered contingent liability. Also 75,4 million PLN of statutory interests and social security related to the claims were accrued. All these accruals are presented in the above table in lines "salaries, bonuses" and "social security from salaries, bonuses and related holiday accruals".

NOTE 12 – List of significant positions of reserves from deferred tax and other prepaid expenses.

	Description	01.01.2025	31.12.2025
1	Deferred income tax liability	159 369	182 830
-	difference between tax cost of depreciation and accounting depreciation	96 951	106 916
-	interests income	15 750	12 617
-	foreign exchange gains	23 844	32 131
-	financial instruments	11 944	20 885
-	contractual penalty and rents	490	460
-	change in the moment of costs recognition according to Incoterms	2 178	2 002
-	specific moment of tax point for income	789	305
-	financing costs	5 351	3 698
-	other	2 071	3 818
2	Accruals and deferred income	198	208
a)	Negative goodwill	-	-
b)	Other accruals and deferred income	198	208
i	long-term	198	208
-	perpetual leasehold of land	193	208
-	grants	5	-
-	other	0	0
ii	short-term	-	-

Data relating to reserves from deferred tax related to derivative instruments are included in Note 27.

NOTE 13 – Division of long-term liabilities according to the balance sheet positions remaining from the date of balance sheet, anticipated in contract repayment period.

		Balance as at 01.01.2025	Balance as at 31.12.2025
A	Liabilities with term of payments from 1 to 3 years	2 732 018	2 537 088
1	Long term loans, bonds and other securities	2 725 830	2 524 718
2	Other long term liabilities	6 188	12 370
B	Liabilities with term of payments from 3 to 5 years	907 637	797 961
1	Long term loans, bonds and other securities	907 621	797 555
2	Other long term liabilities	16	406
C	Liabilities with term of payments longer than 5 years	7	-
1	Long term loans, bonds and other securities	-	-
2	Other long term liabilities	7	-
D	Total	3 639 662	3 335 050
1	Long term loans, bonds and other securities	3 633 451	3 322 274
2	Other long term liabilities	6 211	12 776

NOTE 14 – Contingent liabilities and assets

	Contingent liabilities	01.01.2025	31.12.2025
	Total	138 750	70 447
a	securities and guarantees for liabilities of the subsidiaries	103 565	40 171
b	court case disclosed in note 11	24 300	24 300
c	other	10 885	5 976

Contingent liabilities

The opening balance as of Jan 1st 2025 for the contingent liability in relation with the disputes with former members of the Management Board as described in Note 11 is 24,3 million PLN and the closing balance as of Dec 31st 2025 is 24,3 million PLN.

Contingent receivables

CAN-PACK S.A. has sued former members of the Management Board in relation with the amounts already transferred to them which the Company believes needs to be returned. The total amount claimed by the Company is 62,9 million PLN along with statutory interest.

NOTE 15 – Material and territorial structure of net income from sales of products, goods and materials.

	Sales of finished products and services	%	Sales of goods for resale	%	Total net sales	%
Total sales, including:						
Domestic sales	1 358 361	40%	41 950	1%	1 400 311	20%
Sales to UE countries	1 326 388	39%	1 897 921	54%	3 224 309	47%
Sales to other countries	675 164	20%	1 553 557	44%	2 228 721	33%
Total	3 359 913	100%	3 493 429	100%	6 853 342	100%

NOTE 16 – Costs of manufacturing products for own needs and costs by kinds.

LP	Type of costs	Value	Structure %
1	materials and energy	2 126 986	70,60%
2	services	397 553	13,20%
3	taxes and fees	12 063	0,40%
4	salaries	295 417	9,81%
5	social securities for employees	90 516	3,00%
6	depreciation	116 378	3,86%
7	other	31 726	1,05%
8	costs of products for self-use	(57 865)	(1,92%)
	Total	3 012 774	100,00%

9	Change in inventory, in accruals, prepaid expenses, other	9 342	
---	---	-------	--

NOTE 17 – Salaries, loans and other benefits paid and payable to the Managing Board and the Supervisory Council.

Description	Managing Board	Supervisory Council
Salaries 01.01.2025 - 31.12.2025	11 569	-

NOTE 18 – Settlement of the main positions differing tax base to income tax from gross financial result (profit/loss).

Description		Current year
A.	Income before tax	136 166
B.	Tax-exempt income (differences between profit / loss for accounting purposes and income / loss for tax purposes)	713 230
C.	Non-taxable revenue in the current year	(266 130)
D.	Revenues subject to taxation in the current year, recognized in the accounting books of previous years	92 927
E.	Costs that are not tax-deductible costs (differences between profit / loss for accounting purposes and income / loss for tax purposes)	(540 661)
F.	Costs not recognized as tax deductible costs in the current year	322 929
G.	Costs recognized as tax deductible expenses in the current year recognized in previous years' books	(226 694)
H.	Losses from previous years	
I.	Other changes in the tax base	(67 172)
J.	Tax base	164 594
K.	Income tax related for current year	31 273

NOTE 19 – Proposals of the Managing Board as to the use of net profit.

	Description	Value
1	Indistributed profit from previous years	
2	Net profit of current year	90 124
3	Profit to divide	90 124
4	Reserve capital	88 924
5	Social Fund	700
6	Donations to institutions of social infrastructure	500
7	Dividend	
8	Divided profit	90 124

NOTE 20 - Average employment in the financial year with division to occupational groups.

Description	Average employment during current year
Employees (total) including	1 816
clerks	803
labourers	968
employees on parental leave and unpaid holidays	45

NOTE 21 – List of companies (name, location) in which the entity holds at least 20% of the shares in the capital, or the total number of votes in the body that forms the company.

	Company	Relation (subsidiary, affiliated company, etc.)	in % of votes	in % of capital stock	Net income of entity in PLN	Currency	Year *
1	CP Glass S.A.	subsidiary	100,00%	100,00%	105 418 767	PLN	01.01.2024 - 31.12.2024
2	CANPACK UK Ltd.	subsidiary	100,00%	100,00%	15 528 812	GBP	01.01.2024 - 31.12.2024
3	CANPACK INDIA PRIVATE LIMITED	subsidiary	65,00%	65,00%	141 724	INR	01.01.2024 - 31.12.2024
4	CANPACK Recycling Sp. z o.o.	subsidiary	81,19%	81,19%	(3 992 955)	PLN	01.01.2024 - 31.12.2024
5	CANPACK Food and Industrial Packaging Sp. z o.o.	subsidiary	57,46%	57,46%	41 480 638	PLN	01.01.2024 - 31.12.2024
6	CANPACK Metal Closures Sp. z o.o.	subsidiary	52,45%	52,45%	20 913 404	PLN	01.01.2024 - 31.12.2024
7	CANPACK ROMANIA S.R.L.	subsidiary	50,20%	50,20%	54 913 817	RON	01.01.2024 - 31.12.2024
8	CANPACK Ukraine LLC	subsidiary	75,20%	75,20%	107 824 478	THS UAH	01.01.2024 - 31.12.2024
9	TAPON FRANCE S.A.S.	subsidiary	95,27%	95,27%	(4 272 723)	EUR	01.01.2024 - 31.12.2024
10	CAN-PACK ME DMCC	subsidiary	62,80%	62,80%	10 996 695	AED	01.01.2024 - 31.12.2024
11	Alu Packaging FZE	subsidiary	100,00%	100,00%	2 173 385	AED	01.01.2024 - 31.12.2024
12	CANPACK Middle East One Person Company LLC (FDI)	subsidiary	100,00%	100,00%	51 124 497	AED	01.01.2024 - 31.12.2024
13	CANPACK Czech s.r.o.	subsidiary	100,00%	100,00%	14 034 590	THS CZK	01.01.2024 - 31.12.2024
14	CANPACK Morocco S.A.R.L.	subsidiary	100,00%	100,00%	39 735 933	MAD	01.01.2024 - 31.12.2024
15	CAN-PACK NL Holdings B.V.	subsidiary	100,00%	100,00%	3 768 098	EUR	01.01.2024 - 31.12.2024
16	CANPACK Finland Oy	subsidiary	100,00%	100,00%	(7 401 141)	EUR	01.01.2024 - 31.12.2024
17	CAN-PACK Ambalaj T.L.S.	subsidiary	99,00%	99,00%	43 667	TRY	01.01.2024 - 31.12.2024

*The above table present financial data for the previous year, as at the time of publication of Company's financial statements, not all companies had issued statutory financial statements as of Dec 31st 2025.

NOTE 22 - Additional information to the cash flow statement

1. General data.

Net cash flows of the company CAN-PACK S.A. for the period 01.01.2025 - 31.12.2025 from the individual activities are:

Net Cash flows from individual activities	PB/PC	amount
operating	C13	554 982
investing	C45	1 011 803
financing	C62	(2 500 677)
Total	C63	(933 893)

PB – balance position, PC – cash flow position

A – assets, P – liabilities, C – cash flow statement

2. Explanations of the causes of significant differences between the changes of the status in some balance sheet items and changes of the same positions shown in the cash flow statement.

2.1. Change in provisions

description	PB/PC	amount
balance sheet change in provision	P14	29 841
deferred tax from valuation of financial instruments presented in position revaluation reserve		(6 322)
change in provisions presented in cash flow	C7	23 519

2.2 Change in inventories

description	PB/PC	amount
balance sheet change in inventories	(A44)	23 596
reclassification of materials to fixed assets		(2 645)
change in inventories presented in cash flow	C8	20 951

2.3. Change in receivables

description	PB/PC	amount
balance sheet change in receivables	(A50)	270 823
change in receivables related to sales of fixed assets		11
change in long term receivables		175 116
change in dividend receivables		10 996
settled hedging instruments and paid in the next accounting year		(1 252)
compensation of receivables and liabilities		6 461
other		7 876
change in receivables presented in cash flow	C9	470 031

2.4. Change in liabilities excluding bank and other loans

description	PB/PC	amount
balance sheet change in liabilities except loans and credits	P23+P28+P30 +P31-P43-P44	(69 790)
donations paid from distribution of profit		1 288
change in liabilities from purchase of intangible and fixed assets		(32 345)
change in liabilities from financial instruments		(23 348)
distribution of profit		(1 200)
change in loan liabilities to related entities		(26 129)
compensation of receivables and liabilities		(47 397)
others		(2 695)
change in liabilities except for loans and credits presented in cash flow	C10	(201 617)

2.5. Change in prepaid expenses and accruals

description	PB/PC	amount
balance sheet change in prepaid expense and accruals	(A40+A85-P57)	(16 786)
change in deferred tax assets presented in position revaluation reserve		(714)
change in donation settlements		5
change in prepaid expenses and accruals from bank commission, interests and financing services		(1 334)
change in prepaid expenses and accruals presented in cash flow	C11	(18 829)

3. Detailed explanations of significant positions in the cash flow.

3.1. Intangible and fixed assets

In the presented period, the Company has released funds for the acquisition of fixed, and intangible assets in the amount of: 139.851 thousands PLN (C33) and has paid advances for acquisition of new fixed assets in the amount of: 39.366 thousands PLN (the part of C44).

Cash inflows from sale of fixed assets amounted to: 31 thousands PLN (C16).

3.2. Granted loans, bonds and shares, received dividends.

The Company in the current financial year granted long-term loans in the amount of 67.249 thousands PLN (C38). The value of repaid long-term loans is: 1.173.526 thousands PLN (C22). These companies also paid interest from loans granted in the amount of 115.761 thousands PLN (the part of C23).

Company allocated the amount of 232.317 thousands PLN (C37) to increase the share capital in the subsidiary.

The company also received dividends from affiliated companies in the amount of 176.611 thousand PLN (C21).

3.3. Credits, loans and financial leasing.

The company took out loans from related companies in the amount of 203.111 thousands PLN (C49) and a promissory note of 7.000 thousand (C51).

The amount of interest and commissions paid on loans, bonds and borrowings used amounts to 6.329 thousands PLN (C60).

3.4. Debt securities

The amount of interest paid on the bonds is 92.831 thousand PLN (C60). The company also paid for additional costs related to obtaining financing the amount of 19.001 thousand PLN (C61).

3.5. Financial instruments.

The Company received 124.869 thousand PLN (part of C31) and paid 100.212 thousand PLN (part of C44) for financial instruments not subject to hedge accounting or constituting an ineffective part of hedging instruments.

3.6. Dividends paid.

The company paid a dividend to a shareholder in the amount of 2.415.188 thousand PLN (C54).

4. Explanation of the relations between accrual (in the profit and loss account) and cash approach of income tax (tax paid).

description	amount
corporate income tax due for the financial year	24 812
advances in simplified form paid during the financial year	32 051
deductible withholding tax	13 617
corporate income tax receivable on the end of the financial period	20 544

NOTE 23 – Restricted cash

	at the beginning of the year	at the end of the year
Cash in VAT accounts	55	60
Cash on the ZFŚS account	336	2109
Total	391	2169

NOTE 24 - Information on the nature and economic purpose of agreements concluded by the entity, not included in the balance sheet to the extent necessary to assess their impact on the assets, financial position and financial result of the entity.

entered into and not executed contracts	31.12.2024	31.12.2025
loan contracts	809 029	717 293

On March 30, 2023, the companies of the Canpack group and CANPACK US LLC entered into a five-year revolving credit facility agreement up to the amount of USD 400 million (USD ABL). This credit facility is used to finance working capital. At the balance sheet date of December 31, 2025, the borrowing under this facility is not utilized. CANPACK S.A. guarantees the indebtedness of the associated companies resulting from this loan. As at 31 December 2024, the usable amount of USD ABL was PLN 1,116 million.

On June 30, 2023, CANPACK S.A. and its subsidiary CANPACK Food and Industrial Packaging sp. z o.o. entered into an asset-based revolving credit facility agreement for a maximum amount of EUR 100 million (EUR ABL). The EUR ABL agreement, secured by some of the assets of these companies, will be used to finance the working capital and day-to-day operations of the Group. The credit was not used in 2025.

As at 31 December 2024, the redeemable amount of EUR ABL was PLN 314 million.

On October 27, 2025, the Company together with CANPACK GROUP, INC. and CANPACK US LLC executed a \$175 million senior unsecured term loan (the "Term Loan") with BNP Paribas Bank Polska S.A. to refinance its and CANPACK US LLC's bonds due in 2025. The Term Loan bears interest at a variable rate based on SOFR plus an applicable margin that ranges from 1.10% to 3.00% over the life of the loan. There are no scheduled amortization payments or prepayment penalties. Full repayment is due at maturity on October 27, 2026, with two optional six-month extensions, subject to lender consent. On December 31, 2025, \$175.0 million was outstanding under the Term Loan bearing interest at a rate of 4.96%. The loan was used by CANPACK US LLC, and the Company guarantees the debt arising from this loan. The guaranteed amount as of the balance sheet date, together with accrued interest, is 635,837 thousand PLN.

Additionally, the value of unused limit of maturity factorings amounted to 33,953 thousand EUR and 26.800 thousand PLN.

Additionally, as of 31.12.2025, the Company concluded investment agreements in the amount of 45,267 thousand PLN, 24,545 thousand USD, 323 thousand GBP and 7,512 thousand EUR, that will be realized after the balance sheet day.

CANPACK S.A. guarantees the payment of any and all present and future obligations, whether absolute or contingent, payable by CANPACK US under or in connection with that certain ISDA 2002 Master Agreement signed with the bank, dated as of June 10, 2021. The amount of the guarantee is not limited, however the liability between CANPACK S.A. and the bank shall not exceed USD 20 million. As at December 31, 2025, CANPACK US had no obligations under this agreement.

In October 2020, CANPACK S.A., together with CANPACK US LLC, issued bonds with a nominal value of 600 million EUR and 400 million USD, with maturities on November 1, 2027, and November 1, 2025, respectively, and interest rates of 2.375% and 3.125%, respectively. The bonds are unsecured, and the issues are guaranteed by the majority of CANPACK Group companies. On October 31, 2025, CANPACK US LLC repaid the maturing bonds with a nominal value of 400 million USD.

CANPACK S.A. guarantees the payment of any and all present and future obligations, whether absolute or contingent, payable by CANPACK US under or in connection with that certain ISDA 2002 Master Agreement signed with the bank, dated as of November 17, 2021. The amount of the guarantee is not limited, however the liability between CANPACK S.A. and the bank shall not exceed USD 20 million. As at December 31, 2022, CANPACK US had no obligations under this agreement.

In October 2021, CANPACK S.A. together with CANPACK US co-issued bonds which were allocated to CANPACK S.A. and CANPACK US in the amount of 222.8 million USD and 577.2 million USD, respectively, and bear interest at an annual rate of 3.875%. The bonds mature on November 15, 2029. The bonds and new bonds are issued on an unsecured basis with guarantees from a majority of CANPACK Group entities.

CANPACK S.A. guarantees the indebtedness of CANPACK US, while CANPACK US guarantees the indebtedness of CANPACK S.A. in the event of any adverse events as described in the issuance document governing the bonds. The maximum amount of the guarantee of CANPACK S.A. is 577,2 USD million which represents the amount transferred to CANPACK US. The maximum amount of the guarantee of CANPACK US is EUR 600 million and 222,8 million USD which represents the amount transferred to CANPACK S.A.

As of December 31, 2025, there are not facts or circumstances indicating that CANPACK S.A. will be liable for repayment of the bonds held by CANPACK US or that CANPACK US will be liable for repayment of the bonds held by CANPACK S.A. Therefore, it is not required to disclose in the Company's balance sheet liability related to these guarantees as of December 31, 2025.

CANPACK S.A. is a party to the Guarantee Agreement related to transfer of CANPACK Glass operations in Poland to BA Glass, pursuant to which CANPACK S.A. (as a parent company) guarantees proper performance of CP Glass S.A.'s (seller's) pecuniary obligations under the Asset Purchase Agreement. The guarantee remains in force until all the conditions of the Asset Purchase Agreement signed on April 2, 2024 are fulfilled by the seller, or until December 31, 2029 (whichever is earlier). The amount of the guarantee is EUR 150 million.

On May 7, 2025 CANPACK S.A. obtained a decision of support PSSE.DW.23.2025 that will the company to use the CIT zone exemption in future years to the maximum state aid amount of 135.252.700,00 PLN.

NOTE 25 – Information on chartered auditor's remuneration.

	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2025-31.12.2025
Audit Services		
Statutory audits		
<i>Deloitte member firms</i>	1 300	1 432
Other audit–assurance services	-	-
<i>Deloitte member firms</i>	1 845	1 900
Total audit fees	3 145	3 332

NOTE 26 – Information on transactions with related entities.

	Name	Receivables	Liabilities	Net sales	Purchase	Dividends received
1	CP GLASS S.A.	41	169 830	1 072	7 379	105 419
2	CANPACK UK Ltd.	133 892	5 758	239 020	20 016	-
3	CANPACK India Private Limited	169 866	5 099	468 079	12 082	-
4	CANPACK FRANCE SAS	300	-	2 013	-	-
5	CANPACK Yavoriv LLC	67	-	241	-	-
6	CANPACK Food and Industrial Packaging Sp. z o.o.	3 926	33 224	38 958	3 720	23 576
7	CANPACK Recycling sp. z o.o.	5 577	1	3 306	6	-
8	CANPACK Metal Closures sp. z o.o.	772	20 152	8 010	522	13 256
9	CANPACK ROMANIA S.R.L.	296 675	8 036	608 386	8 237	-
10	CANPACK Trade Colombia S.A.S.	306	-	822	-	-
11	PLIP-Ipopema	-	7 313	-	313	-
12	CANPACK Ukraine LLC	15 695	66 975	425 655	930	47 574
13	Ukr-Pack LLC	1	-	3	-	-
14	CANPACK Slovakia s.r.o.	401	-	2 227	-	-
15	KAMOKO s.r.o.	35	-	223	-	-
16	Tapon France S.A.S.	65 060	-	1 756	-	-
17	Can-Pack ME DMCC	31	1 261	240	1 261	-
18	Alu Packaging FZE	57	155	206	155	-
19	CANPACK Middle East One Person Company LLC (FDI)	102 460	3 715	603 886	1 989	-
20	Can-Pack Zavod Upakovki LLC	-	-	-	-	-
21	CANPACK LLC	-	-	-	-	-
22	Tapon Spain S.L.U.	28	-	87	23	-
23	CANPACK Finland Oy	94 404	6 471	266 731	49 968	-
24	Can-Pack Brasil Industria de Embalagens LTDA	7 784	4 864	18 070	8 032	-
25	CANPACK Morocco S.A.R.L.	47 998	20 343	264 779	49 627	-
26	Can-Pack Recycling S.R.L.	79	-	486	-	-
27	Can-Pack Netherlands B.V.	559 313	11 230	1 053 310	58 425	-
28	Can-Pack NL Holdings B.V.	246	2 704	1 741	3 688	-
29	CANPACK Czech s.r.o.	168 439	5 083	394 478	17 415	-
30	K2017261388 (South Africa) PTY LTD	20 995	-	364	-	-
31	CANPACK Colombia S.A.S.	438 311	805	43 059	1 976	-
32	Can Pack Ambalaj T.L.S.	-	30	-	134	-
33	CANPACK US LLC	577 646	328	89 327	717	-
34	The Giorgi Companies, Inc.	1 397	16 137	3 683	58 824	-
35	Giorgi Global Holdings, Inc.	40 647	3 946	2 781	12 286	-
36	CANPACK Group Inc.	2 659	259	631	5 054	-
	Total	2 755 110	393 719	4 543 630	322 759	189 825

NOTE 27 – Financial instruments

CANPACK S.A. in connection with its activity, is exposed to risks arising from changes of aluminum price on the London Metal Exchange (LME), aluminum premium, exchange rates and changes in interest rates. The Company is trying to avoid unnecessary risks and to limit to acceptable level of impact of risks associated with its core activity, which is achieved mainly through the use of hedging transactions. Managing the risks to which it is exposed, the Company takes steps aimed at optimization of cash flow. In this area the Company operates on the basis of its own Policy, Strategy and Procedure of Risk Management. The main risk faced by the entity in connection with its activity is the risk of change in aluminum price on the LME, aluminum premium and the risk of exchange rate changes associated with future repayment of liabilities and proceeds from receivables. The risk of changes in aluminum prices is associated with commonly accepted practice in the industry on price-fixing in the sale contracts on the basis of the average monthly selling price on the London Metal Exchange and premium quotation.

Securing itself against this risk, the Company uses non-delivery swap contracts. Also, the risk of exchange rates fluctuations is particularly important for the Company in the range of changeability of EUR, USD exchange rates against PLN.

The Company incurs liabilities in these currencies by purchasing materials for production and by selling finished products and goods in the same currencies. The Company seeks to secure against exchange risk by concluding non-delivery forward contracts. To secure the future cash flow and control the risk associated with it, each month the Company analyses the size of potential proceeds and expenses denominated in foreign currencies.

In accordance with the hedge accounting the Company recognizes the value from settlement of aluminum price hedges is expressed in the accounts as an adjustment of the purchase price of materials depending on quotes on the LME for the month of implementation of the hedged item. At the end of the month, the Company measures the effectiveness of security of the open contracts, by using valuation rules for valuating balance sheet at fair value and putting results respectively in the accounts.

Settlement of instruments hedging the exchange rate risk and the interest rate risk is recognized in the accounts in the value of transactions executed on cash flow. At the end of each month, the Company measures the effectiveness of open contracts hedge, by using valuation rules for valuating balance sheet at fair value and recognizing results in the revaluation reserves respectively.

Hedging transactions related to aluminum premium are not covered by hedge accounting.

The Company as the parent in the CANPACK Group is responsible for coordinating and supervising market risk hedging in the Group. The Company as a financial operations center hedges for other companies in the Group. Risk transfer to the related company is made by internal derivatives concluded between the Company and the related company that compensate the derivatives concluded with the entity outside the Group - bank.

On the balance sheet day, the Company presents in the financial assets of the balance sheet derivative instruments in the total amount of 133,865 thousand PLN. These instruments were classified as financial assets available for sale including division of long-term financial assets in the amount of 25,533 thousand PLN, including 80 thousand PLN in related entities and short-term assets in the amount of 108,332 thousand PLN, including 24,573 thousand PLN in related entities. However, in the balance sheet liabilities, the Company presents derivative instruments in the total amount of 57,924 thousand PLN, of which the amount of 34,813 thousand PLN are the hedging instruments with related entities. Financial liabilities are presented as long-term liabilities for the value of 6 thousand PLN and short-term liabilities for the value of 23,105 thousand PLN.

On the day of the balance sheet, the Company has 646 open non-delivery swap contracts on hedge of aluminum prices and premium prices and 1014 open external and 1014 open internal non-delivery swap contracts with the related entities hedging the prices in related companies.

On the balance sheet day, the Company has 406 external contracts hedging the exchange rate risk and also 595 external and 595 internal forward contracts hedging exchange rate risk in related companies. These contracts are concluded with the banks with high financial credibility and with the related entities, therefore, the credit risk is negligible there.

All hedging instruments on the day of balance sheet were valued at fair value (according to the assumptions for hierarchy level 1). Fair value / net valuation of derivative transactions – calculated on the valuation date as the difference between the value of future obligations of counterparty 1 to counterparty 2 and the value of future obligations of counterparty 2 to counterparty 1, arising from the terms of the derivative transactions). The valuation declared as effective was recognized in the revaluation reserve as of 31.12.2025 per balance in the amount of 70,471 thousand PLN, whereas the valuation declared as ineffective was recognized in the financial income/costs per balance in the amount of 7,509 thousand PLN.

A provision for deferred corporate income tax in the amount of 20,205 thousand PLN was created in the books for the difference between the value of balance sheet and tax derivative financial instruments, of which 13,390 thousand PLN relates to the effective portion recognized in the revaluation reserve, and an asset on deferred corporate income tax in the amount of 7,973 thousand PLN, including 75 thousand PLN treated as effective part of valuation.

Changes in the valuation of derivative instruments are shown in the following table:

Description	PB	Balance as at 31.12.2024	Balance as at 31.12.2025
financial assets			
long-term in related entities	A28	1 186	80
long-term in other entities	A38	5 962	25 452
short-term in related entities	A74	19 825	24 573
short-term in other entities	A79	49 855	83 759
Total		76 829	133 865
financial liabilities			
long-term in related entities	P23	1 302	4 009
long-term in other entities	P28	4 585	6
short-term in related entities	P36	9 569	30 803
short-term in other entities	P45	19 138	23 105
Total		34 594	57 924

Table of changes in the capital from revaluation of financial instruments hedging the price of aluminum (non-delivery swap) for the period 01.01.2025 to 31.12.2025

state at the beginning of the year	1 100
implementation of contracts from previous years	(3 043)
change in the valuation of contracts in previous years	6 697
valuation of new contracts	11 352
state at the end of the year	16 106

Table of changes in the capital from revaluation of deferred tax arising from financial instruments hedging the price of aluminum (non delivery swap) for the period from 01.01.2025 to 31.12.2025.

state at the beginning of the year	(952)
termination	952
formation	(3 509)
state at the end of the year	(3 509)

Table of changes in the capital from revaluation of financial instruments hedging the exchange rate risk and deferred tax for the period from 01.01.2025 to 31.12.2025.

valuation of derivatives at the beginning of the year	28 043
value of deferred tax at the beginning of the year	(5 328)
valuation of derivatives at the end of the year	51 613
value of deferred tax at the end of the year	(9 806)

During the year, the Company values the loans granted, the receivables, and the financial assets held to maturity according to purchase price together with accrued interest, while the financial commitments according to the value due for payment. On the balance sheet date, the Company does not change the methods of valuation of these positions, if the difference between the applied valuation and valuation by adjusted purchase price is within the limit of significance as defined in the Company's accounting policy. Thus, it is considered that the valuation of these items, occurred in the adjusted purchase price.

On the day of the balance sheet the Company granted 11 loans to related companies. The Company qualified these loans to the category of loans granted and receivables. The value of long-term loans granted amounts to 976,324 thousand PLN, and short-term loans granted amounts to 673,852 thousand PLN.

Liabilities from debt financial instruments presented in the financial report arise out of issue of bonds. The value of liabilities for long-term bonds on the day of the balance sheet is 3,322,274 thousand PLN, and short-term 14,011 thousand PLN.

Revenues and interest expenses incurred in the fiscal year due to realized and unrealized interests associated with the above assets and financial liabilities are summarized in the tables below.

Income	<i>calculated</i>	<i>realized</i>	<i>not realized</i>	<i>not realized with term of payments < 3 months</i>	<i>not realized with term of payments 3 to 12 months</i>	<i>not realized with term of payments above 12 months</i>
interests from loans	104 216	40 882	63 334	57 083	6 251	-
Total	104 216	40 882	63 334	57 083	6 251	-

Costs	<i>calculated</i>	<i>realized</i>	<i>not realized</i>	<i>not realized with term of payments < 3 months</i>	<i>not realized with term of payments 3 to 12 months</i>	<i>not realized with term of payments above 12 months</i>
interests from bank loans	3 135	3 135	-	-	-	-
interests from loans	6 400	2 287	4 114	3 801	-	313
interests from bonds	99 548	85 501	14 047	-	14 047	-
Total	109 082	90 922	18 160	3 801	14 047	313

NOTE 28 – Information related to the merger settled using the pooling of interests method carried out during the financial year

Name of the acquiree	Giorgi International Holdings Sarl
Description of the activity of the acquired company	The function of strategic oversight in relation to CP SA and its subsidiaries and the provision of funding.
Number of shares issued for merger	-
Nominal value of shares issued for merger	-
Revenues of the company acquired since the beginning of the financial year (during which the merger took place) until the merger date	0,1
The costs of the company acquired from the beginning of the financial year (during which the merger took place) until the merger date	48,7
The net profit of the company acquired since the beginning of the financial year (during which the merger took place) until the merger date	-
The net loss of the company acquired since the beginning of the financial year (during which the merger took place) until the merger date	(1 250,0)
Changes in equity since the beginning of the financial year (during which the merger took place) until the merger date	(1 250,0)

NOTE 29 – Assumption of activity continuation

The financial statements have been prepared under the assumption of continuing business activity by the Company in the foreseeable future (at least 12 months from the balance sheet date). As at the date of approval of the financial statement, there are no circumstances implying any threats to the continued operations of the Company for the period of 12 months after the balance sheet date.

The ongoing military conflict between Ukraine and Russia and the related sanctions against the Russian Federation and counter-measures imposed by the Russian Federation had an impact on the Company in the financial year ended December 31, 2025.

This impact was mainly observed through:

- changes in the supply chain;
- changes in purchase prices of the Company's basic raw materials;
- volatility of energy prices and exchange rates.

The long-term impact, including the imposition of sanctions and counter-sanctions, may also lead to changes in the Company's sales volume, purchases, cash flow and profitability, as well as some of the Company's purchasing, manufacturing and sales activities.

CANPACK S.A. as the parent company in the CANPACK Group, monitors developments in Ukraine on an ongoing basis and adjusts its activities to changing market conditions. The Group continues and supports its activities in Ukraine, bearing in mind the existing and emerging business restrictions caused by the war.

As at the balance sheet date, the Company holds shares (directly and indirectly) in related companies in Ukraine worth PLN 150.303 thousand.

As of 31 December 2025, the Company carried out an analysis of triggering events for impairment for investments in Ukraine, as a result of which no impairment was recognized as at the balance sheet date.

In the financial year ended December 31, 2025, the Company implemented many steps to comply with applicable sanctions imposed by various governments as a result of Russia's actions against Ukraine. These steps including ceasing all transactions with all entities in Russia that are prohibited by sanctions laws, and substantially limiting the transactions with its related companies in Russia to those which are not prohibited by applicable sanctions laws. In accordance with the foregoing, the Company in the year ended December 31, 2025, did not recognize revenues from sales to its related companies in Russia.

As at the balance sheet date, the Company had receivables relating to transactions with its related companies in Russia in the amount of PLN 1.393 thousand, fully covered by write-down adjusting their value.

Sales realized with its related companies in Ukraine in the year ended December 31, 2025 amounted to PLN 473.463 thousand, including PLN 47.574 thousand of dividend and completed purchases amounted to PLN 930 thousand. As at the balance sheet date, the Company had receivables from related companies located in Ukraine in the amount of PLN 15.763 thousand and liabilities in the amount of PLN 66.975 thousand.

The Company monitors the uncertain economic situation on an ongoing basis, assessing the financial effects and prospects of its investments.

On January 13, 2026, the Company was informed that the President of Russian Federation issued a Decree against CANPACK Group's companies in Russia (effective as of December 31, 2025), under which the Company forcibly lost control over its operations in Russia. As a result, notwithstanding that the Company's French and Polish subsidiaries remain nominal shareholders of the relevant Russian entities, the Company has been deprived of its ability to exercise control over such Russian entities as well as their value and economic benefits. The long-standing general manager has been removed, and a new general manager has been appointed by the external administrators; and all communications have been cut off. All these actions have been taken unilaterally without the Company's consent, authorization or approval, and without any prior notification.

As a result of the loss in value of shares in its French subsidiary Tapon France S.A.S. and Russian subsidiary CANPACK LLC, on December 31, 2025, the Company created impairment write-offs for their value amounting to 133,018 thousand PLN, which is included in "Revaluation of financial assets" in the Profit and Loss Statement.

As at the date of preparation of these financial statements, the Company fulfils its obligations as they fall due, and therefore the financial statements have been prepared on a going concern basis.

NOTE 30 – Information on the volatility of tax regulations and new clause on General Anti - Avoidance Rule

CANPACK S.A., in accordance with the approach presented in the Group Tax and Transfer Pricing Strategy and Policy, strives for full compliance with all statutory obligations, international standards and full disclosure of information relevant from the tax perspective to the relevant tax authorities.

The tax issues of CANPACK S.A. are managed in a manner that takes into account not only the financial result, but equally the reputation of the Company in accordance with the overall high management standards and ethical values. In addition, CANPACK S.A. is obliged to comply with internal tax regulations and procedures in key tax areas, which impose additional obligations on it in this respect.

In addition, the Company signed a Cooperation Agreement with the Head of the National Tax Administration on 22 April 2025 and participates in the cooperation program. Participation in the program supports ongoing dialogue with tax authorities, increases the transparency of tax settlements and reduces tax risks.

During 2019, the Polish Tax Authority initiated a tax audit against CANPACK S.A. to determine whether CANPACK S.A. properly fulfilled its fiscal obligations as a tax remitter with respect to dividends paid to Giorgi International Holdings S.à.r.l. ("GIH"). The Tax Authority's audit was undertaken to determine whether CANPACK S.A. correctly applied withholding tax exemptions to dividends paid between 2014 and 2017. The Tax Authority claimed that CANPACK S.A. did not correctly apply these exemptions, and as a result, determined that CANPACK S.A. is obligated to pay withholding taxes on these dividends. On March 25, 2021, the Tax Authority issued its second negative decision. On April 1, 2021, CANPACK S.A. paid PLN 135.1 million to the Tax Authority, representing the amounts claimed by the Tax Authority along with interest, which is presented as 'long-term receivables' in the Balance Sheets. Notwithstanding such payment, the Company continues to disagree with the Tax Authority's determination and appealed the Tax Authority's decision to the competent court. On November 29, 2021 the Provincial Administrative Court in Krakow cancelled the decision of Tax Authority in its entirety for the full period covering FY 2014-2017.

The Court indicated as the main reason for the revocation of the decision the fulfillment by CANPACK S.A. of its withholding tax remitter duties based on applicable regulations. During 2022 both Parties filed cassation appeals to this verdict to the Supreme Administrative Court.

On 6 October 2023, the Supreme Administrative Court issued a judgment in the WHT case for the years 2014-2017. It set aside the judgment of the first instance and asked the court of first instance to reconsider the case. On February 20, 2024, the Provincial Administrative Court of first instance reconsidered the case and issued a judgment dismissing CANPACK S.A.'s complaint against the decisions of the Tax Authorities. CANPACK S.A. filed a cassation complaint with regard to this judgment to the Supreme Administrative Court.

A similar position as described above was taken by the tax authority with regard to dividends paid by CANPACK S.A. to GIH in 2018. In this case, CANPACK S.A. also disagrees with the findings of the tax authority. Despite the lack of agreement with the Tax Office, on December 21, 2023, CANPACK S.A. paid the amount of PLN 41.0 million to the Tax Office.

The tax dispute for 2018 between CANPACK S.A. and the tax authority is currently being considered by the Supreme Administrative Court.

November 20, 2025 The Company received a final negative ruling in the case for the years 2014–2017 from the Supreme Administrative Court. Although the Company maintains that its position regarding the application of withholding tax exemptions on dividends distributed is fully supported by the applicable provisions of national and European Union law, as a result of the ruling and the lack of a stable and consistent line of jurisprudence, the Company has concluded that it is no longer more likely than not that it will win these cases. Therefore, as at 31 December 2025, the Company made a full write-off of the related receivables, including interest, for the years 2014–2018. The total amount of the impairment loss amounted to PLN 176.1 million.

In 2019–2024, the Company did not pay dividends. In 2025, the Company paid a dividend and applied a reduced withholding tax rate in accordance with a binding ruling issued by the Polish tax authority, confirming the Company's right to the benefits of a double taxation treaty. Notwithstanding the above final judgments, the Company disagrees with the rulings issued by the administrative courts and intends to take further available legal remedies.

The Company has conducted comprehensive analyses of the implementation of the Global Minimum Income Tax (Pillar Two) and has determined that relevant regulations have been enacted and implemented in most of the jurisdictions in which it operates, and the Company is within the scope of its application.

The analyses were conducted on the basis of the OECD Pillar Two Model Rules, related commentaries and administrative explanations published by the Organisation for Economic Co-operation and Development, as well as their implementations in individual jurisdictions.

The Company has made a detailed assessment of the regulations adopted, including, where applicable, the application of the Transitional Safe Harbour provided for under the Pillar Two Principles, and conducts ongoing monitoring and assessment of the impact of these regulations on its business operations, tax positions and financial reporting.

Based on the analyses carried out as at the reporting date, the Management Board of the Company does not expect the tax consequences resulting from the implementation of the Pillar Two regulations to have a material impact on the Company's financial statements, and therefore the Company does not identify the need to create a provision in this regard.

NOTE 31 – Subsequent events

On February 28, 2026, the United States and Israel launched joint military strikes on Iran. Iran subsequently retaliated with strikes against Israel and U.S. bases in multiple countries across the Middle East. Iran also launched indiscriminate strikes against other countries within the region and has disrupted shipping traffic in the Strait of Hormuz, a strategically important shipping corridor for the global oil and gas industry. The escalation of the conflict has significantly disrupted international markets, including the price and availability of oil and gas. It is anticipated that the attacks may continue, and the conflict may continue to spread across the region. With respect to our operations, the regions most directly impacted at this time are Middle East and India, as described below.

Our Middle East operations in Dubai, United Arab Emirates, remain operational, however, depending on the evolution of military strikes, there is a risk that operations at our production facilities in Dubai may be impacted. The extent and nature of such impacts remain uncertain and will depend on the progression of the regional conflict and related security conditions.

Our India beverage can operations, remain operational. Production is ongoing, and we are taking steps to ensure continuity of gas supply. Additionally, our Poland aluminum beverage ends facility is delivering products to India to support continued operations.

Our India glass operations have been materially disrupted. On March 12, 2026 and March 23, 2026, commercial glass production on the first and second furnaces ceased, respectively, in each case due to a shortage of LPG. Management continues to actively monitor the situation and assess the continuing impact on its operations.

On April 16, 2026, CANPACK S.A. together with CANPACK GROUP, INC. (parent company) agreed the terms of an issuance of senior notes with an aggregate principal amount of USD 500 million, maturing in 2031, and EUR 500 million, maturing in 2032.

The proceeds from the issuance will be used primarily to refinance existing indebtedness and for general corporate purposes. The closing of the issuance is expected on or about 27 April 2026, subject to the fulfilment of customary conditions precedent.

On April 22, 2026, the Company received an early repayment of a loan granted to Canpack US LLC (a related party) prior to its original maturity date. As part of the settlement, the loan principal in the amount of 503,6 million PLN (140 million USD) was repaid together with accrued interest amounting to 10,7 million PLN (3 million USD), calculated up to the repayment date.

The early repayment was made in accordance with the terms of the loan agreement and did not result in any additional fees or penalties.

Krakow, April 23, 2026.

Prepared by:

The Managing Board
of CANPACK S.A

Marius Romulus
Croitoru

Digitally signed by
Marius Romulus Croitoru
Date: 2026.04.23 09:52:24
+02'00'

Philip Michael
Impink

Digitally signed by
Philip Michael Impink
Date: 2026.04.23
10:17:53 +02'00'



Digitally signed by
Marián Miškov
Date: 2026.04.23
11:00:18 +02'00'

Jason
Longley

Digitally signed by
Jason Longley
Date: 2026.04.23
06:25:00 -04'00'

Małgorzata
Podrecka

Elektronicznie podpisany przez
Małgorzata Podrecka
Data: 2026.04.23 15:13:37 +02'00'

Urszula
Cieśła-
Smulska

Elektronicznie
podpisany przez
Urszula Cieśła-
Smulska
Data: 2026.04.23
15:22:50 +02'00'



CANPACK

Sprawozdanie finansowe

CANPACK S.A.

**na dzień 31.12.2025 za rok obrotowy trwający
od dnia 01.01.2025 do dnia 31.12.2025**

Wprowadzenie do sprawozdania finansowego CANPACK S.A.

1. Dane podstawowe:

Nazwa firmy:

CANPACK S.A., ul. Marii Konopnickiej 29, 30-302 Kraków

Podstawowy przedmiot działalności jednostki:

Produkcja opakowań z metali PKD (2007) 2592Z. Spółka CANPACK S.A. produkuje puszki i wieczka napojowe.

Organ rejestrowy:

Sąd Rejonowy dla Krakowa-Śródmieścia w Krakowie, XI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, Rejestr Przedsiębiorców, nr KRS: 0000005418.

2. Rok obrotowy:

Sprawozdanie finansowe spółki CANPACK S.A. obejmuje okres 12 miesięcy od 01 stycznia 2025 do 31 grudnia 2025.

3. Założenie kontynuowania działalności

Sprawozdanie finansowe sporządzono przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez jednostkę w dającej się przewidzieć przyszłości. Sporządzającemu sprawozdanie nie są znane żadne okoliczności wskazujące na istnienie zagrożeń kontynuowania działalności.

4. Zasady wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego

AKTYWA TRWAŁE

Wartości niematerialne i prawne wycenia się według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia i pomniejsza o odpisy amortyzacyjne, a także o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Amortyzacja – rozpoczęcie amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych o wartości początkowej powyżej 10.000 zł następuje od miesiąca następującego po miesiącu, w którym przyjęto wartości niematerialne i prawne do używania.

Wartości niematerialne i prawne o wartości jednostkowej równej lub niższej od 10.000 zł zaliczane są do kosztów usług w dniu zakupu.

Środki trwałe wycenia się według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia lub wartości po aktualizacji wyceny pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne, a także o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Amortyzacja. Rozpoczęcie amortyzacji środków trwałych o wartości początkowej powyżej 10.000 zł następuje od miesiąca następującego po miesiącu, w którym przyjęto środki trwałe do używania. Środki trwałe o wartości jednostkowej równej lub wyższej 3.500 zł do wartości równej lub niższej 10.000 zł wprowadzane są do ewidencji środków trwałych i umarzane jednorazowo w miesiącu następnym po miesiącu przyjęcia do użytkowania.

Rzeczowe składniki aktywów trwałych o wartości jednostkowej niższej od 3.500 zł spisywane są bezpośrednio w koszty zużycia materiałów.

Rodzaje amortyzacji środków trwałych – dla potrzeb rachunkowości przyjmuje się:

- amortyzację liczoną metodą naturalną (wydajnościową), dla urządzeń i maszyn produkcyjnych,
- amortyzację liniową, dla pozostałych środków trwałych.

Środki trwałe w budowie wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem.

Inwestycje długoterminowe (nieruchomości) wycenia się w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszone o odpisy amortyzacyjne oraz o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Inwestycje finansowe – udziały lub akcje w innych jednostkach wycenia się według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

AKTYWA OBROTOWE

Rzeczowe aktywa obrotowe (zapasy) wycenia się wg ceny zakupu, nabycia, kosztu wytworzenia wyliczonych dla poszczególnych składników zapasu. Wartość rozchodu zapasów wycenia się w wysokości średniej ważonej cen (kosztów) danego składnika aktywów.

Produkty w toku – nie zużyte materiały wydane do produkcji wycenia się w cenie zakupu lub nabycia i prezentuje się w pozycji zapasów materiałów (produkcja puszek napojowej), pozostałe produkty w toku wycenia się w rzeczywistym koszcie wytworzenia.

Półprodukty – wycenia się według poniesionych rzeczywistych kosztów wytworzenia.

Należności ujmuje się w ciągu roku obrotowego wg wartości nominalnej.

Na dzień bilansowy wycena odbywa się w kwocie wymaganej zapłaty, to jest łącznie z odsetkami z zachowaniem zasady ostrożności.

Inwestycje krótkoterminowe wycenia się według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej, zależnie od tego, która z nich jest niższa albo według skorygowanej ceny nabycia – jeżeli dla danego składnika aktywów został określony termin wymagalności, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek, w inny sposób określonej wartości godziwej.

Rozliczeń międzyokresowych kosztów dokonuje się jeżeli dotyczą przyszłych okresów sprawozdawczych przyjmując zasady istotności.

INSTRUMENTY FINANSOWE

W celu zapewnienia stałego i przewidywalnego poziomu cen oraz bezpieczeństwa kursowego związanego z dokonywanymi transakcjami, Spółka zawiera terminowe transakcje zabezpieczające. Dla instrumentów finansowych ograniczających ryzyko Spółki stosuje się rachunkowość zabezpieczeń. Spółka działa w tym zakresie w oparciu o własną Politykę, Strategię oraz Procedurę Zarządzania Ryzykiem. Instrumenty finansowe zabezpieczające ryzyko zmiany cen blachy aluminiowej oraz ryzyko zmian kursu walut i stóp procentowych wycenia się w wartości godziwej ustalonej przez Spółkę. Zyski i straty wynikające ze zmiany wyceny w wartości godziwej instrumentu zabezpieczającego przepływy pieniężne ujmowane są w kapitałach własnych w pozycji kapitał z aktualizacji wyceny, w takiej części, w jakiej dany instrument stanowi skuteczne zabezpieczenie związanej z nim pozycji zabezpieczanej. Część nieskuteczną zabezpieczenia odnosi się do rachunku zysków i strat. Wycena instrumentów ograniczających ryzyko i nie podlegających rachunkowości zabezpieczeń odnoszona jest odpowiednio na koszty i przychody finansowe.

ZASADY DOKONYWANIA ODPISÓW AKTUALIZUJĄCYCH AKTYWÓW

Ostrożna wycena aktywów dokonywana jest z zachowaniem zasady istotności, w szczególności

Zapasy:

Przy ustalaniu wartości odpisów aktualizujących zapasy uwzględnia się okres ich zalegania, utratę jakości, poziom cen rynkowych w odniesieniu do kosztu ich zakupu, nabycia lub wytworzenia.

Odpisy aktualizujące dotyczące opakowań transportowych, w szczególności palet i przekładek odzwierciedlają zużycie w czasie.

Należności:

Należności, co do których istnieje prawdopodobieństwo, że nie zostaną zapłacone w uzgodnionym terminie lub w pełnej wysokości, a przedwczesne byłoby uznanie ich za nieściągalne, aktualizuje się poprzez dokonanie odpisu aktualizującego wartość tych należności lub ich część uwzględniając zasadę ostrożności.

KAPITAŁY I ZOBOWIĄZANIA

Kapitały własne wycenia się w ciągu roku obrotowego i na dzień bilansowy wg wartości nominalnej.

Rezerwy i bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów - wycenia się w ciągu roku obrotowego i na dzień bilansowy w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości.

Zobowiązania ujmuje się w ciągu roku obrotowego i na dzień bilansowy wg wartości nominalnej. Na dzień bilansowy wycena odbywa się w kwocie wymagającej zapłaty tj. wraz z odsetkami. Zobowiązania finansowe ze względu na sposób wyceny jednostka przyporządkowuje do dwóch grup:

- Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu – wyceniane wg wartości godziwej
- Zobowiązania finansowe inne niż przeznaczone do obrotu – wyceniane wg skorygowanej ceny nabycia.

W ciągu roku zobowiązania finansowe inne niż przeznaczone do obrotu wyceniane są wg wartości wymagającej zapłaty tj. z należnymi odsetkami. Na dzień bilansowy nie zmienia się sposobu wyceny tych pozycji jeśli różnica pomiędzy zastosowaną wyceną a wyceną wg skorygowanej ceny nabycia mieści się w granicy istotności określonej w niniejszej polityce. W przeciwnym wypadku wyceny dokonuje się w skorygowanej cenie nabycia

Rozliczenia międzyokresowe przychodów wycenia się w ciągu roku obrotowego i na dzień bilansowy wg wartości nominalnej.

5. Dodatkowe informacje

Wycena pozycji bilansu wyrażonych w walutach obcych

Na dzień bilansowy jednostka wycenia wartość aktywów i pasywów wyrażonych w walutach obcych stosując średni kurs ustalony dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Zastosowano odpowiednio kursy walut według tabeli numer 251/A/NBP/2025 z dnia 31.12.2025 roku.

Połączenie przeprowadzone w ciągu roku obrotowego

W roku obrotowym z dniem 31.01.2025 nastąpiło połączenie transgraniczne Spółki jako spółki przejmującej z Giorgi International Holdings S.à r.l. z siedzibą w Luxemburgu – spółka przejmowana w trybie art. 492 § 1 pkt. 1 Kodeksu Spółek Handlowych - tj. poprzez przeniesienie całego majątku spółki przejmowanej na spółkę przejmującą. Połączenie rozliczono metodą łączenia udziałów zgodnie z Art. 44c Ustawy z dnia 29 września 1994r o rachunkowości. Różnica pomiędzy aktywami i pasywami na dzień połączenia została odniesiona w kapitał zapasowy Spółki. Prezentowane w sprawozdaniu finansowym dane porównawcze za rok poprzedni określono zgodnie z Art. 44c ust. 6. Ustawy o rachunkowości.

6. Metody sporządzania rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów środków pieniężnych:

Rachunek zysków i strat spółka sporządza w wariantcie kalkulacyjnym.

Rachunek przepływów pieniężnych sporządzany jest metodą pośrednią.

Kraków, dnia 23.04.2026 r.



**Sprawozdanie Zarządu CANPACK S.A. ("Spółka")
z działalności w roku obrotowym trwającym
od dnia 1 stycznia 2025 r. do dnia 31 grudnia 2025 r.**

Zastrzeżenia

Niniejsze Sprawozdanie zawiera stwierdzenia, które są lub mogą być uznane za przewidywania lub wybiegające w przyszłość informacje finansowe lub prognozy finansowe w rozumieniu przepisów prawa papierów wartościowych w różnych jurysdykcjach, na podstawie aktualnych przewidywań oraz prognoz dotyczących zdarzeń przyszłych (dalej łącznie jako „stwierdzenia dotyczące przyszłości”).

Stwierdzenia dotyczące przyszłości, o których mowa powyżej, mogą być zidentyfikowane za pośrednictwem terminologii odnoszącej się do przyszłości, w tym takich określeń jak „przewidywać”, „oczekiwać”, „sugerować”, „planować”, „wierzyć”, „zamierzać”, „szacunki”, „cele”, „prognozy”, „przewidywania”, „powinność”, „możliwość” lub innych określeń używanych do opisywania przyszłości lub podobnych wyrażen lub, w każdym przypadku, ich przeciwieństw, odmian lub innej porównywalnej terminologii.

Stwierdzenia dotyczące przyszłości zawarte w Sprawozdaniu odnoszą się do kwestii, które nie stanowią danych historycznych. Występują one w różnych fragmentach Sprawozdania oraz obejmują stwierdzenia dotyczące zamierzeń, przekonań lub aktualnych oczekiwań dotyczących, między innymi, wyników działalności Spółki, sytuacji finansowej, płynności, perspektyw, rozwoju, strategii oraz obszaru, w którym Spółka prowadzi działalność.

Wszelkie stwierdzenia inne niż zawarte w Sprawozdaniu stwierdzenia w zakresie danych historycznych, obejmujące, między innymi, stwierdzenia dotyczące przyszłej sytuacji finansowej, ryzyk oraz zdarzeń niepewnych związanych z obszarem działalności Spółki, strategią, wydatkami inwestycyjnymi, prognozowanymi kosztami oraz planami i celami Spółki względem działalności operacyjnej w przyszłości, mogą być uznane za stwierdzenia dotyczące przyszłości. Stwierdzenia dotyczące przyszłości są narażone na wiele ryzyk oraz niepewność.

Spółka zwraca uwagę, że stwierdzenia dotyczące przyszłości nie stanowią gwarancji określonego wyniku w przyszłości, oraz że aktualne wyniki operacyjne, sytuacja finansowa i płynność, jak również rozwój branży, w której Spółka prowadzi działalność, może w istotnym stopniu różnić się od tych przedstawionych lub sugerowanych w stwierdzeniach dotyczących przyszłości zawartych w Sprawozdaniu. Co więcej, nawet w przypadku, gdy aktualne wyniki operacyjne, sytuacja finansowa i płynność, jak również rozwój branży, w której Spółka prowadzi działalność, są zgodne ze stwierdzeniami dotyczącymi przyszłości zawartymi w Sprawozdaniu, te wyniki i rozwój mogą nie stanowić wskazań względem wyników i rozwoju w kolejnych okresach.

Wszelkie stwierdzenia dotyczące przyszłości zawarte w Sprawozdaniu są aktualne wyłącznie na dzień ich opublikowania i Spółka nie zamierza tych stwierdzeń aktualizować. Porównania wyników za aktualne i przeszłe okresy nie mają na celu wskazywania jakichkolwiek przyszłych tendencji lub przyszłych wyników, chyba że są w ten sposób wyrażone, oraz powinny być uważane wyłącznie za dane historyczne. Z uwagi na swój charakter, stwierdzenia dotyczące przyszłości wiążą się z ryzykiem i niepewnością, ponieważ odnoszą się one do zdarzeń oraz są zależne od okoliczności, które mogą wystąpić (lub nie wystąpić) w przyszłości oraz mogą pozostawać poza kontrolą Spółki.

Ponadto, Spółka prowadzi działalność w bardzo konkurencyjnym oraz szybko zmieniającym się otoczeniu. Od czasu do czasu pojawiają się nowe czynniki ryzyka, a Spółka nie jest w stanie ani przewidzieć ich wystąpienia, ani ocenić ich wpływu na jej działalność oraz stopnia, w jakim jakikolwiek czynnik ryzyka lub ich połączenie mogą spowodować, że rzeczywiste wyniki będą różnić się w istotnym stopniu od tych zawartych w jakichkolwiek stwierdzeniach dotyczących przyszłości. Zważywszy na te ryzyka i niepewność, nie należy w nadmiernym stopniu polegać na stwierdzeniach dotyczących przyszłości jako przewidywaniach rzeczywistych wyników.

1. Wybrane wyniki działalności CANPACK S.A.

W roku obrotowym 2025 trwającym od dnia 1 stycznia 2025 roku do dnia 31 grudnia 2025 roku, Spółka CANPACK S.A. osiągnęła wyniki finansowe wskazane poniżej (w tys. złotych), przy czym podano także wyniki za dwa poprzednie lata (2024 i 2023):

	Rok obrotowy 2025 (2025.01.01 - 2025.12.31)	Rok obrotowy 2024 (2024.01.01 - 2024.12.31)	Rok obrotowy 2023 (2023.01.01 - 2023.12.31)
Przychody ze sprzedaży towarów i produktów	6 853 342	6 913 673	6 264 937
Zysk z działalności operacyjnej	285 601	517 317	405 471
Zysk brutto	136 166	1 094 706	477 926
Zysk netto	90 124	966 082	406 787
Aktywa	9 484 827	11 951 872	10 662 727
Kapitał własny	4 161 799	6 456 529	5 561 262
Zatrudnienie (przeciętnie)	1 816	1 809	1 853

Pełne dane finansowe znajdują się w sprawozdaniu finansowym załączonym do niniejszego Sprawozdania Zarządu z działalności Spółki.

2. Władze Spółki

2.1. Rada Nadzorcza

W roku finansowym 2025, Rada Nadzorcza CANPACK S.A. działała w następującym składzie:

- Peter F. Giorgi – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Anthony Braesch – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej,
- Jean Francois Bouchoms – Członek Rady Nadzorczej,
- Michael Rettig – Członek Rady Nadzorczej,
- Michael Sobota – Członek Rady Nadzorczej.

2.2. Zarząd

W roku finansowym 2025, Zarząd CANPACK S.A. działał w następującym składzie:

- Marius Croitoru – Prezes Zarządu,
- Małgorzata Podrecka – Wiceprezes Zarządu,
- Jason Longley – Wiceprezes Zarządu,
- Philip Impink – Członek Zarządu,
- Marian Miskov – Członek Zarządu.

Stanowisko Głównej Księgowej zajmuje Pani Urszula Cieśla-Smulska.

3. Kapitał i akcjonariat

3.1. Struktura akcjonariatu

W poniższej tabeli przedstawiono strukturę akcjonariatu Spółki wg stanu na dzień 31 grudnia 2025 roku.

W roku finansowym trwającym od dnia 1 stycznia 2025 roku do dnia 31 grudnia 2025 roku, kapitał zakładowy Spółki nie uległ zmianie i jego wartość na dzień 31 grudnia 2025 roku wynosiła 121 201 120,00 złotych.

Wartość kapitałów zapasowych Spółki na dzień bilansowy wynosiła 2 900 249 194,55 złotych i była wyższa o 4 049,93 złotych w porównaniu z wartością kapitału zapasowego na koniec 2024 roku.

Akcje należące do poszczególnych akcjonariuszy przedstawiono w poniższej tabeli.

	Akcje i głosy wg stanu na dzień 2024.12.31	Procentowy udział w kapitale zakładowym Spółki
Giorgi International Holdings s.a r.l.	757 507	100%
Razem	757 507	100%
	Akcje i głosy wg stanu na dzień 2025.12.31	Procentowy udział w kapitale zakładowym Spółki
CANPACK Group Inc.	757 507	100%
Razem	757 507	100%

W dniu 31 stycznia 2025 roku zostały skutecznie zarejestrowane transgraniczne połączenie odwrotne spółki CANPACK S.A. z Giorgi International Holdings s.a.r.l. Z tą datą wszystkie aktywa i zobowiązania Giorgi International Holdings s.a.r.l. zostały skutecznie przejęte przez Spółkę. Na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego jedynym akcjonariuszem CANPACK S.A. pozostaje CANPACK Group Inc., która posiada 100% akcji i głosów w kapitale zakładowym Spółki.

3.2. Akcje własne

Spółka nie nabyła ani nie posiada akcji własnych.

4. Struktura organizacyjna

4.1. Oddziały w strukturach Grupy CANPACK

Strukturę organizacyjną Spółki CANPACK S.A. według stanu na dzień 31 grudnia 2025 roku obejmującą oddziały (zarejestrowane w rejestrze handlowym) oraz zakłady (miejsca prowadzenia działalności produkcyjnej) przedstawia poniższa tabela:

A.	CANPACK S.A. w Krakowie
1	Oddział / Fabryka: Fabryka Puszek Napojowych, Brzesko, Polska
2	Oddział / Fabryka: Fabryka Puszek Napojowych, Bydgoszcz, Polska
3	Oddział Wsparcia Biznesu w Brzesku, Polska

Spośród spółek zależnych od Spółki, spółki CANPACK Food and Industrial Packaging sp. z o.o. oraz CANPACK India Private Ltd. mają wyodrębnione organizacyjnie oddziały (zarejestrowane w rejestrze handlowym) oraz zakłady (miejsca prowadzenia działalności produkcyjnej). Strukturę tę według stanu na dzień 31 grudnia 2025 roku przedstawiają poniższe tabele.

B.	CANPACK Food and Industrial Packaging sp. z o.o. w Dębicy
1	Fabryka w Dębicy
2	Oddział / Fabryka Opakowań Metalowych, Brzesko, Polska
2.a	Fabryka w Brzesku
2.b	Zakład narzędziowy w Brzesku

C.	CANPACK India Pvt. Ltd. in Aurangabad, Indie
1	Fabryka Puszek Napojowych Aurangabad, Indie
1.a	Zakład w Aurangabad
1.b	Zakład w Nuh
2	Huta Szkła w Aurangabad, Indie
2.a	Zakład w Aurangabad

4.2. Struktura pionów branżowych w Grupie CANPACK

Podstawową spółką zarówno całej Grupy, jak i pionu puszek napojowych jest CANPACK S.A., stanowiąca centrum zarządzania Grupą.

Poniższy schemat przedstawia strukturę pionów branżowych Grupy na dzień 31 grudnia 2025 roku:

A.	<u>CP Holding puszki napojowej</u>
	Produkcja puszek napojowych i wieczek
1	CANPACK Fabryka Puszek Napojowych, Brzesko, Polska
2	CANPACK Fabryka Puszek Napojowych, Bydgoszcz, Polska
3	CANPACK Finland Oy, Hämeenlinna, Finlandia
4	CANPACK Ukraine LLC, Wyszogród, Ukraina
5	Can-Pack Romania SRL, Bukareszt, Rumunia
6	Alu Packaging FZE, Dubaj, ZEA
7	Can-Pack ME DMCC, Dubaj, ZEA
8	CANPACK Middle East One Person Company LLC (FDI), Dubaj, ZEA
9	CANPACK UK Ltd., Scunthorpe, Wielka Brytania
10	K2017261388 PTY LTD, Republika Południowej Afryki
11	CANPACK Czech s.r.o., Stříbro, Czechy
12	CANPACK India Pvt. Ltd., Aurangabad, Indie
13	Can-Pack Zavod Upakovki LLC, Wołokołamsk, Rosja
14	Can-Pack Zavod Upakovki LLC, Nowoczerkask, Rosja
15	CANPACK Morocco s.a.r.l., Casablanca, Maroko
16	Can-Pack Brasil IdE LTDA, Maracanau, Brazylia
17	Can-Pack Brasil IdE LTDA, Itumbiara, Brazylia
18	Can-Pack Netherlands B.V., Helmond, Holandia
19	CANPACK Colombia S.A.S., Kolumbia

B.	<u>CP Holding kapsli</u>
	Produkcja kapsli
1	CANPACK Metal Closures sp. z o.o., Tarnów, Polska
2	CANPACK Yavoriv LLC, Jaworów, Ukraina
3	CANPACK Slovakia s.r.o., Koszyce, Słowacja
4	Kamoko s.r.o., Modrice, Czechy
5	Tapon Spain S.L.U., Madryt, Hiszpania (działalność ograniczona do sprzedaży)
6	CANPACK FRANCE S.A.S., St. Marcel, Francja

C.	<u>CP Holding opakowań stalowych</u>
	Produkcja opakowań stalowych dla branży żywnościowej i chemicznej
1	CANPACK Food and Industrial Packaging sp. z o.o., Dębica, Brzesko, Polska

D.	<u>CP Holding opakowań szklanych</u> Produkcja opakowań szklanych
1	CANPACK India Pvt. Ltd., Aurangabad, Indie

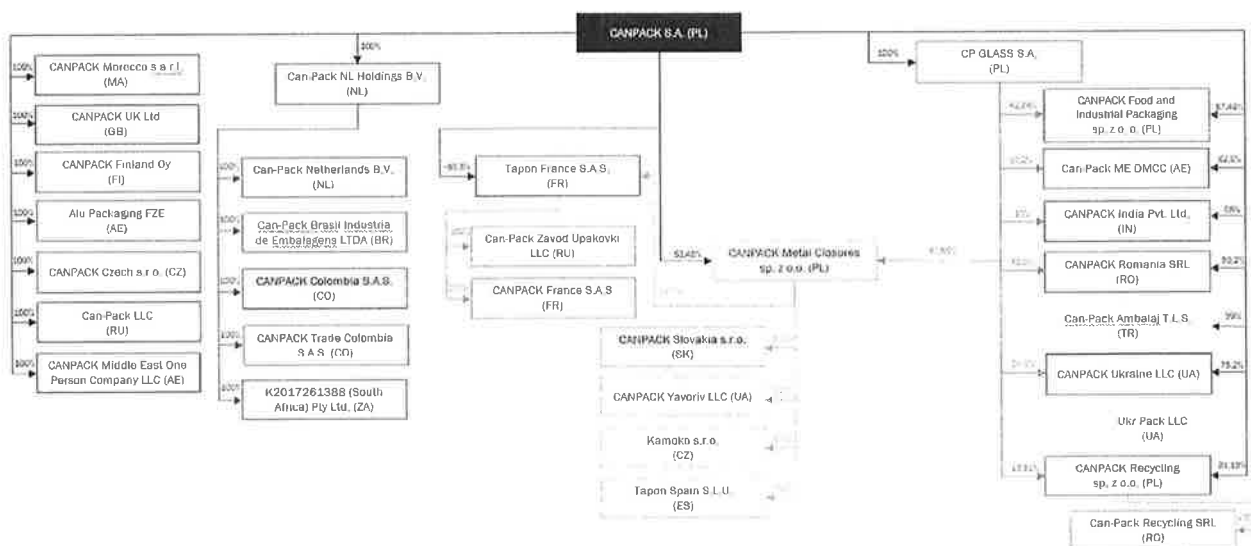
E.	<u>Recycling</u> Recycling i ochrona środowiska
1	CANPACK Recycling sp. z o.o., Kraków, Polska
2	Can-Pack Recycling SRL, Bukareszt, Rumunia

F.	<u>Usługi</u> Działalność dodatkowa
1	CANPACK S.A., Kraków, Polska
2	Can-Pack LLC, Moskwa, Rosja
3	Can-Pack NL Holdings B.V., Helmond, Holandia
4	Can-Pack Ambalaj T.L.S., Stambuł, Turcja
5	Oddział Wsparcia Biznesu w Brzesku, Polska
6	Ukr Pack LLC, Jaworów, Ukraina
7	Tapon France S.A.S., St. Marcel, Francja
8	CANPACK Trade Colombia S.A.S., Tocancipa, Kolumbia

4.3. Struktura Grupy CANPACK

Poniższy schemat przedstawia strukturę udziałów Grupy CANPACK wg stanu na dzień 31 grudnia 2025 roku:

STRUKTURA GRUPY CANPACK NA 31/12/2025



Niniejszy dokument zawiera informacje poufne i zastrzeżone.
Żadna część niniejszego dokumentu nie może zostać ujawniona w żaden sposób osobom trzecim bez uprzedniej pisemnej zgody CANPACK Group

5. Zdarzenia istotnie wpływające na działalność Spółki i Grupy

Na działalność Spółki i Grupy miały wpływ określone czynniki zewnętrzne jak i wewnętrzne.

Najważniejszymi zdarzeniami mającymi wpływ na sytuację Spółki i Grupy w 2025 roku były:

- zmienne warunki makroekonomiczne, w tym utrzymująca się presja kosztowa, wahania cen aluminium oraz istotne różnice kursowe wpływające na koszty surowców i rentowność operacyjną;
- dalszy wzrost popytu na opakowania aluminiowe wynikający z preferencji konsumentów i wymogów regulacyjnych dotyczących zrównoważonych, podlegających recyklingowi opakowań, w szczególności w segmentach napojów gazowanych, energetycznych i specjalistycznych;
- zmiany w strukturze geograficznej i produktowej popytu, obejmujące rosnące zapotrzebowanie na zróżnicowane formaty puszek oraz specjalistyczne rozwiązania dekoracyjne, przy zróżnicowanej marżowości w poszczególnych regionach;
- realizację inwestycji modernizacyjnych i rozwojowych wspierających zwiększenie elastyczności produkcyjnej, efektywności energetycznej i wykorzystania mocy produkcyjnych w zakładach Grupy;
- kontynuację działań w zakresie dywersyfikacji bazy dostawców surowców oraz stosowanie mechanizmów hedgingowych i klauzul przenoszących koszty surowców, w celu ograniczenia wpływu zmienności cen aluminium i kosztów logistycznych;
- utrata kontroli nad spółkami w Rosji (szerzej opisano w punkcie 8);
- wpływ czynników geopolitycznych, w tym ryzyk związanych z zakłóceniami w łańcuchach dostaw oraz zmianami w światowych regulacjach handlowych dotyczących aluminium;
- sezonowość popytu w kluczowych regionach, determinującą poziom wykorzystania mocy produkcyjnych i zapotrzebowania na kapitał obrotowy w okresach szczytowej produkcji.

6. Przewidywany rozwój Spółki

Plan rozwoju Spółki i Grupy zakłada umacnianie ich pozycji w ramach podstawowej działalności tj. jako producenta puszek napojowych, opakowań stalowych, opakowań szklanych i zamknięć do butelek zarówno na dotychczasowych rynkach, jak i w ramach ekspansji geograficznej.

Plan Grupy na 2026 rok zakłada dalsze zwiększenie zdolności produkcyjnych między innymi w Europie (liczne inwestycje w istniejących zakładach produkcyjnych), Indiach (nowy zakład w stanie Uttar Pradesh), Kolumbii (nowy zakład produkcyjny w regionie Barranquilla) i Brazylii (nowy zakład produkcyjny w Poços de Caldas), zwiększenie udziału w globalnym rynku opakowań aluminiowych, rozszerzenie zasięgu geograficznego sprzedaży oraz rozpoznawalności Grupy wśród największych światowych odbiorców opakowań. Niezmiennie ważnym dla Grupy pozostaje aspekt zrównoważonego rozwoju opartego na bezpieczeństwie, innowacjach, szacunku, jakości, spójności i pracy zespołowej, które stanowią kluczowe wartości Grupy CANPACK.

7. Ważniejsze osiągnięcie w zakresie badań i rozwoju

W produkcji puszek do napojów, jako najważniejszego produktu Grupy, zainicjowano szereg projektów mających na celu ulepszenie kompozycji materiałowej puszek jak również redukcję negatywnego wpływu na środowisko. Rozwój Spółki w obszarze R&D jest spójny z globalną strategią zrównoważonego rozwoju Grupy CANPACK. Redukcja zużycia surowców to projekt, który rozpoczął się kilka lat temu i będzie kontynuowany w przyszłości.

8. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa

Spółka CANPACK S.A. jest podmiotem dominującym Grupy Kapitałowej CANPACK S.A., organizacji stale rozwijającej się zarówno pod względem geograficznym, jak i produktowym, zajmującej się od ponad 30 lat produkcją różnych typów opakowań, w tym: aluminiowych puszek i wieczek napojowych, opakowań szklanych, zamknięć do butelek oraz szerokiej gamy opakowań stalowych dla przemysłu spożywczego i chemicznego. Ponadto Grupa prowadzi działalność usługową.

W roku 2025, pomimo wciąż trudnej sytuacji rynkowej w niektórych obszarach geograficznych, na wymagającym i wysoko konkurencyjnym rynku, Spółka i Grupa zanotowały wysoki poziom sprzedaży i osiągnęły dobre wyniki finansowe.

W 2025 roku Spółka zrealizowała przychody ze sprzedaży na poziomie 6,9 miliarda złotych, podobnie jak przychody zrealizowane w roku poprzednim (2024: 6,9 miliarda złotych) ze względu na wyższe koszty aluminium LME oraz aluminium Premium, które w ramach stosowanego mechanizmu ustalania cen spowodowały wzrosty cen sprzedaży oraz wzrost średniej wartości aluminium LME na rynkach, które spowodowało również zwiększenie średniej ceny, po której Spółka sprzedaje metal w ramach Grupy, częściowo skompensowane przez spadek wolumenów sprzedaży puszek aluminiowych w 2025 roku.

Grupa w roku 2025 utrzymała wolumeny sprzedaży (mierzone ilością sprzedanych puszek napojowych) na poziomie roku ubiegłego

Trwający konflikt zbrojny pomiędzy Ukrainą a Rosją i związane z nim sankcje wymierzone w Federację Rosyjską, jak również środki odwetowe wprowadzone przez Federację Rosyjską, miały wpływ na Spółkę w roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2025 roku.

Wpływ ten zaobserwowano głównie poprzez:

- zmiany w łańcuchu dostaw;
- zmiany cen zakupu podstawowych surowców Spółki;
- zmienność cen energii i kursów walut.

Długoterminowy wpływ, w tym nałożenie sankcji i kontr sankcji, może również prowadzić do zmian wolumenu sprzedaży, zakupów, przepływów pieniężnych i rentowności Spółki, a także niektórych działań zakupowych, produkcyjnych i sprzedażowych Spółki.

Spółka CANPACK S.A. jako jednostka dominująca w Grupie CANPACK, na bieżąco monitoruje rozwój sytuacji w Ukrainie i dostosowuje swoją działalność do zmieniających się warunków rynkowych. Grupa kontynuuje i wspiera swoją działalność na Ukrainie mając na uwadze istniejące i pojawiające się ograniczenia biznesowe spowodowane wojną.

Na dzień bilansowy Spółka posiada udziały (bezpośrednio i pośrednio) w spółkach powiązanych w Ukrainie o wartości 150.303 tysiące PLN.

Na dzień 31 grudnia 2025 roku Spółka przeprowadziła analizę przesłanek utraty wartości inwestycji w Ukrainie, w wyniku którego nie dokonano rozpoznania utraty ich wartości na dzień bilansowy.

W roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2025 roku Spółka wdrożyła szereg działań mających na celu zapewnienie zgodności z obowiązującymi sankcjami nałożonymi przez różne rządy w związku z działaniami Rosji przeciwko Ukrainie. Działania te obejmowały zaprzestanie wszelkich transakcji z podmiotami powiązanymi w Rosji objętymi przepisami sankcyjnymi oraz istotne ograniczenie transakcji z podmiotami powiązanymi w Rosji wyłącznie do tych, które nie są zabronione przez obowiązujące przepisy sankcyjne.

Zgodnie z powyższym, w roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2025 roku, Spółka nie ujęła przychodów ze sprzedaży do podmiotów powiązanych w Rosji. Na dzień bilansowy Spółka posiadała należności z tytułu transakcji z podmiotami powiązanymi w Rosji w kwocie 1 393 tysiące PLN, które zostały w całości objęte odpisem aktualizującym ich wartość.

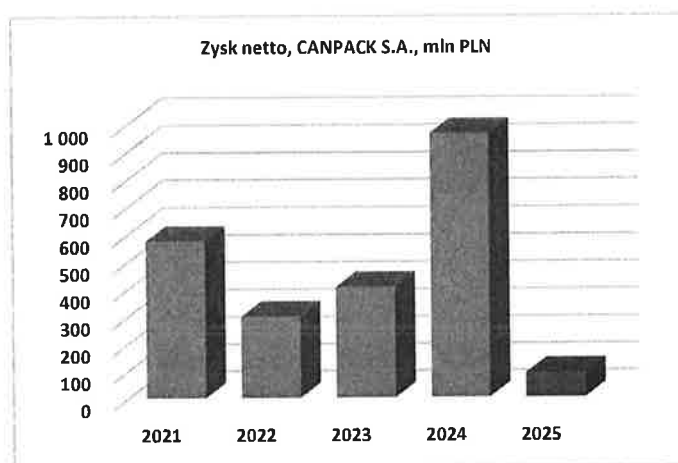
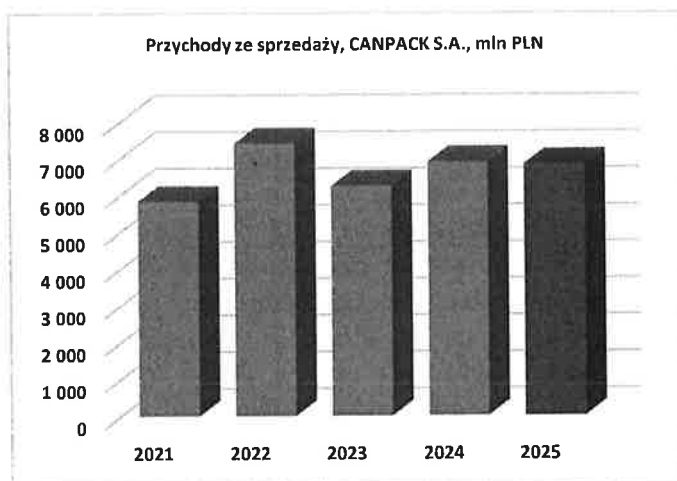
Przychody ze sprzedaży zrealizowane ze swoimi spółkami powiązanymi na Ukrainie w roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2025 roku, wyniosły 473 463 tysiące PLN, w tym otrzymana dywidenda 47 574 tysiące PLN, a zrealizowane zakupy wyniosły 930 tysięcy PLN. Na dzień bilansowy Spółka posiadała należności od spółek powiązanych zlokalizowanych w Ukrainie na kwotę 15 763 tysiące PLN oraz zobowiązania w wysokości 66 975 tysięcy PLN.

Spółka na bieżąco monitoruje niepewną sytuację gospodarczą oceniając skutki finansowe i perspektywy swoich inwestycji.

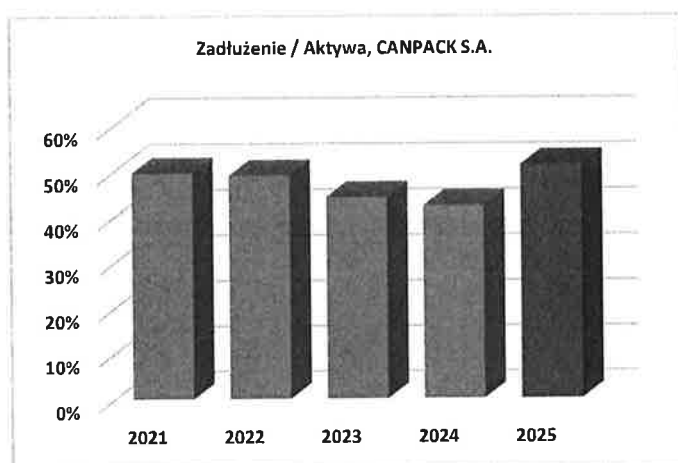
13 stycznia 2026 roku Spółka została poinformowana, że Prezydent Federacji Rosyjskiej wydał dekret dotyczący spółek Grupy CANPACK w Rosji (obowiązujący ze skutkiem od 31 grudnia 2025 roku), na mocy którego Spółka przymusowo utraciła kontrolę nad swoją działalnością w Rosji. W konsekwencji, pomimo iż spółki zależne we Francji i Polsce pozostają formalnymi (nominalnymi) udziałowcami odpowiednich podmiotów rosyjskich, Spółka została pozbawiona możliwości sprawowania kontroli nad tymi podmiotami, jak również czerpania z nich wartości oraz korzyści ekonomicznych. Wieloletni dyrektor generalny został odwołany, a nowy dyrektor generalny został powołany przez administratorów zewnętrznych; ponadto cała komunikacja została przerwana. Wszystkie powyższe działania zostały podjęte jednostronnie, bez zgody, upoważnienia lub akceptacji Spółki oraz bez jakiegokolwiek uprzedniego powiadomienia.

W związku z utratą wartości udziałów w spółce zależnej we Francji Tapon France S.A.S. oraz rosyjskiej spółce zależnej CANPACK LLC, na dzień 31 grudnia 2025 r. Spółka dokonała odpisów aktualizujących ich wartość w łącznej kwocie 133 018 tysięcy PLN, ujętych w Rachunku Zysków i Strat w pozycji „Aktualizacja wartości aktywów finansowych”.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego Spółka reguluje swoje zobowiązania w terminach ich wymagalności, w związku z czym sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności.

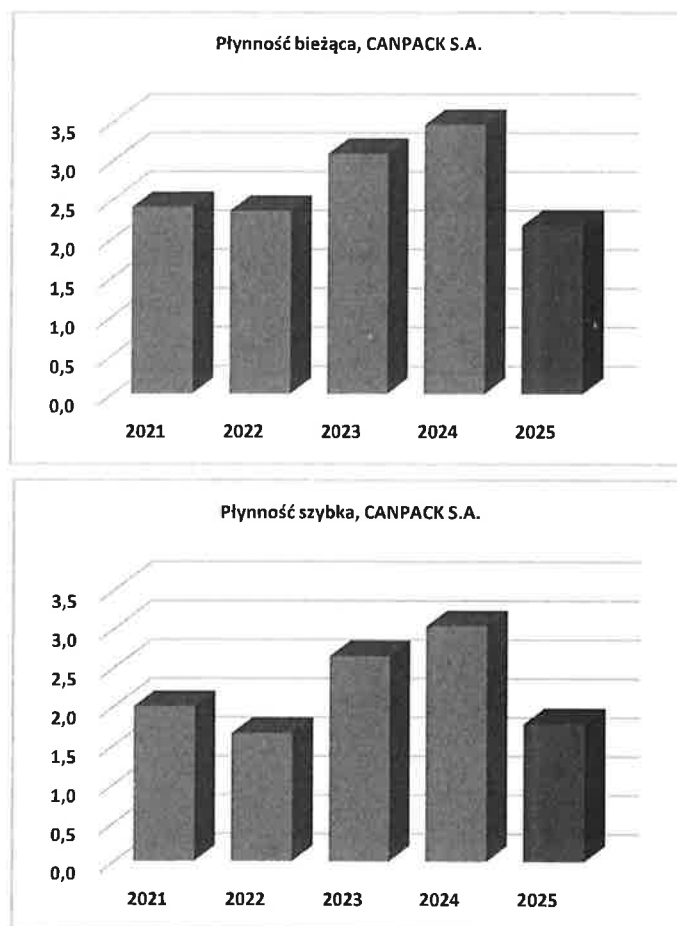


W 2025 roku przychody spółki były porównywalne do roku ubiegłego. Zysk netto spadł w porównaniu do roku 2024 (głównie z uwagi na wpływ odpisu udziałów w spółkach rosyjskich oraz odpisu należności WHT związanej z kwestią opisaną w jednostkowym sprawozdaniu finansowym w nocie 30).



Spółka skutecznie zapewniła finansowanie na realizację dalszego rozwoju swojej działalności oraz środki na terminowe regulowanie zobowiązań. Wskaźnik zadłużenia do aktywów wzrósł w stosunku do roku ubiegłego.

Wskaźniki płynności utrzymują się na bezpiecznych poziomach.



Płynność bieżąca została obliczona jako stosunek aktywów obrotowych do zobowiązań krótkoterminowych.

Płynność szybka została obliczona jako stosunek aktywów obrotowych z wyłączeniem zapasów do wartości zobowiązań krótkoterminowych.

9. Czynniki ryzyka

9.1. ***Jesteśmy narażeni na wahania podaży, dostępności i cen surowców, w szczególności aluminium***

W naszych jednostkach produkcyjnych Grupy korzystamy z różnych surowców, takich jak stal, aluminium, cyna, miedź, piasek, soda kalcynowana, stłuczka szklana, lakiery, atramenty, lakiery, woda, gaz ziemny i energia elektryczna oraz surowce pochodzące z ropy naftowej i gazu ziemnego, takie jak żywice polietylenowych i polipropylenowych.

Dostępność różnych surowców spełniających nasze specyfikacje jakościowe oraz ich ceny zależą od globalnych i lokalnych sił podaży i popytu, poziomu produkcji, dostępności zasobów, ogólnych warunków ekonomicznych, globalnych epidemii zdrowia, pandemii i innych epidemii mających wpływ na transgraniczny przepływ towarów, wahania cen towarów (w szczególności ceny aluminium na Londyńskiej Giełdzie Metali), transport, popyt ze strony innych branż na te same surowce, dostępności materiałów uzupełniających i zastępczych, klęski żywiołowe, takich jak powodzie i trzęsienia ziemi, niepokoje polityczne oraz regionalne konflikty zbrojne i regulacje rządowe, w tym kontyngenty, podatki, ograniczenia eksportowe lub importowe, sankcje i taryfy.

W roku 2025 nie doświadczyliśmy istotnych zakłóceń w łańcuchu dostaw materiałów z uwagi na utrzymanie zróżnicowania wśród globalnych dostawców. Jeśli nie bylibyśmy w stanie pozyskać wystarczającej ilości kwalifikowanego aluminium, aby zaspokoić zapotrzebowanie naszych klientów lub konsumentów, może to zaszkodzić naszej reputacji, działalności i wynikom działalności. W wyniku ciągłej globalnej presji podaży i popytu, inne koszty związane z towarami wpływające na naszą działalność mogą również wzrosnąć, w tym koszty gazu ziemnego, energii elektrycznej i frachtu.

Kupujemy aluminium i inne surowce oraz materiały opakowaniowe od szerokiej gamy dostawców na całym świecie. Nasze kontrakty na dostawy surowców różnią się pod względem warunków i czasu trwania, co sprawia, że jesteśmy podatni na wahania cen w krótkim lub średnim okresie. Zazwyczaj zawieramy wieloletnie kontrakty z dostawcami aluminium. Podczas gdy niektóre, ale nie wszystkie, z naszych umów sprzedaży produktów pozwalają nam przenosić wzrost kosztów surowców na naszych klientów, możemy nie być w stanie podnieść naszych cen wystarczająco, aby zrównoważyć taki wzrost kosztów surowców bez ponoszenia redukcji jednostkowych wolumen, sprzedaż netto i przychody operacyjne. Ponadto każdy wzrost cen naszych produktów może nastąpić po wzroście powiązanych kosztów, zmniejszając krótkoterminowo przychody operacyjne. Znaczący wzrost kosztów surowców może zwiększyć nasze zapotrzebowanie na kapitał obrotowy, co może zwiększyć nasze średnie zadłużenie i koszty odsetek oraz może przekroczyć kwoty dostępne w ramach naszych istniejących źródeł płynności. Ponadto możemy zabezpieczyć koszty surowców w związku z dostawami do niektórych klientów i możemy ponieść straty, jeśli tacy klienci nie będą w stanie wypełnić swoich zobowiązań zakupowych.

Jeśli nie bylibyśmy w stanie zakupić aluminium lub innych kwalifikowanych surowców przez znaczny okres lub po akceptowalnych cenach lub nie bylibyśmy w stanie odnowić naszych umów z dostawcami surowców lub bylibyśmy w stanie odnowić je tylko na mniej korzystnych lub nieekonomicznych warunkach, nasza działalność zostałaby zakłócona, a każde takie zakłócenie mogłoby znacząco i niekorzystnie wpłynąć na nasze wyniki finansowe. W szczególności, jeśli takie zakłócenia wystąpią, moglibyśmy nie być w stanie częściowo lub w całości wykonać naszych zobowiązań wynikających z naszych umów z klientami, a w konsekwencji moglibyśmy być zmuszeni do powoływania się na klauzule siły wyższej zawarte w tych umowach lub moglibyśmy zostać uznani za odpowiedzialnymi za naruszenie umowy. Każde takie wezwanie do działania siły wyższej może się nie powieść, może nie być objęte ubezpieczeniem lub może zająć dużo czasu na rozwiązanie lub osądzenie. Wszelkie takie zakłócenia mogą mieć istotny negatywny wpływ na naszą działalność, reputację rynkową, relacje z klientami, sytuację finansową i wyniki operacyjne. Podobnie, jeśli nie będziemy w stanie przenieść wzrostu cen na klientów i konsumentów, nasza działalność zostanie zakłócona, a każde takie zakłócenie może negatywnie wpłynąć na nasze wyniki finansowe. Jeżeli klienci uważają, że nasi konkurenci mają większy lub bardziej stabilny dostęp do surowców, postrzegana pewność dostaw ze strony naszych konkurentów może postawić nas w niekorzystnej sytuacji konkurencyjnej pod względem cen i ilości produktów.

9.2. Wpływ sankcji na Spółkę i działalność Grupy

Spółka i Grupa są narażone na ryzyka regulacyjne w toku swojej działalności, w tym różne ryzyka związane z sankcjami gospodarczymi oraz zakłóceniami łańcucha dostaw, związanymi z wdrażaniem przepisów o sankcjach lub innych ograniczeniach handlowych. Te obecne lub przyszłe działania regulacyjne mogą mieć wpływ na Spółkę i Grupę, jednak

na tym etapie kierownictwo nie jest w stanie dokładnie oszacować wpływu tych ryzyk, ponieważ przepisy zmieniają się dynamicznie. Obecnie działalność Spółki i Grupy jest kontynuowana zgodnie ze wszystkimi obowiązującymi przepisami prawa, sankcjami i kontr sankcjami. Długoterminowy wpływ może wpłynąć na dostawy surowców i części zamiennych wewnątrz Grupy, a także na wolumeny obrotu, przepływy pieniężne i rentowność. Niemniej jednak, z wyjątkiem przypadków omówionych w niniejszym dokumencie lub w sprawozdaniu finansowym, na dzień sporządzenia niniejszego dokumentu oraz w oparciu o aktualne fakty i okoliczności, takie ryzyka, postrzegane jako całość, nie stanowią istotnego ryzyka dla działalności Spółki i Grupy.

9.3. *Przerwanie dostaw energii lub wyższe koszty energii mogłoby mieć istotny negatywny wpływ na naszą działalność*

W naszych procesach produkcyjnych wykorzystujemy gaz ziemny, energię elektryczną, ropę, tlen oraz, w ograniczonych przypadkach, gaz płynny. Te źródła energii mają kluczowe znaczenie dla naszej działalności i do prowadzenia naszej działalności polegamy na ciągłym zasilaniu. Dostępność oraz ceny energii podlegają znacznej zmienności. Nie jesteśmy w stanie przewidzieć, w jakim stopniu dostępność i ceny energii będą się zmieniać w przyszłości w różnych lokalizacjach gdzie prowadzimy działalność. Jeżeli koszty energii wzrosną, możemy doświadczyć znacznego wzrostu kosztów operacyjnych, co w przypadku braku możliwości odzyskania tych podwyżek od naszych klientów poprzez wzrost cen sprzedaży może mieć istotny negatywny wpływ na naszą działalność, sytuację finansową i wyniki działalności.

9.4. *Rozwój naszej działalności jest uzależniony od relacji z kluczowymi klientami i innymi stronami trzecimi, a tacy kluczowi klienci lub inne strony trzecie mogą nie działać wystarczająco w stosunku do naszych oczekiwań*

Niektóre aspekty naszej działalności zależą od naszych relacji z kluczowymi klientami i innymi stronami trzecimi w zakresie zakupu określonych produktów i potencjalnych produktów. Wierzymy, że sukces w penetracji niektórych rynków geograficznych zależy częściowo od naszej zdolności do rozwijania i utrzymywania relacji z kluczowymi klientami i innymi stronami trzecimi, w tym poprzez lokalizację naszych obiektów w bliskiej odległości od tych klientów.

Ponadto poleganie na takich relacjach wiąże się z szeregiem ryzyk, ponieważ między innymi nasi partnerzy i inne strony trzecie mogą: zostać przejęte przez inne firmy i rozwiązać nasze umowy lub stać się niewypłacalnymi; odmówić odnowienia istniejących umów na akceptowalnych warunkach; negatywnie wpływać na przepisy zdrowotne, takie jak m.in. zakaz sprzedaży alkoholu i podatki od cukru; i podlegać negatywnym wpływom przepisów dotyczących ochrony środowiska lub recyklingu, takich jak opłaty depozytowe za odpady opakowaniowe lub inne kosztowne systemy gospodarowania odpadami opakowaniowymi, które mogą prowadzić do zmniejszenia ich sprzedaży, zmiany asortymentu opakowań i/lub wycofania z niektórych rynków. Te i inne czynniki mogą być poza naszą kontrolą, a jeśli my lub którykolwiek z naszych kluczowych klientów lub osób trzecich wypowiedzi umowę, może to negatywnie wpłynąć na naszą działalność, sytuację finansową i wyniki działalności.

9.5. *Zmiany w globalnej polityce finansowej*

Spółka i Grupa są narażone na ryzyka regulacyjne w toku swojej działalności, w tym związane z zwiększaniem się niepewności w stosunku do rozwoju polityki fiskalnej, w tym celnej na wielu rynkach, na których działa Spółka i Grupa. Te przyszłe działania związane ze zmianami regulacji mogą mieć wpływ na Spółkę i Grupę, jednak na tym etapie kierownictwo nie jest w stanie oszacować wpływu tych ryzyk na działalność, ponieważ przepisy mogą zmieniać się dynamicznie. Obecnie działalność Spółki i Grupy kontynuowana jest zgodnie ze wszystkimi obowiązującymi przepisami prawa.

9.6. *Instrumenty finansowe w Spółce i Grupie*

W zakresie instrumentów finansowych Spółka i Grupa narażone są na wiele ryzyk, w tym na ryzyka wynikające ze:

- zmiany cen aluminium na London Metal Exchange (LME);
- zmiany wartości „premium”, składnika będącego elementem ceny blachy aluminiowej;
- zmiany kursów pomiędzy EUR, USD i walutami krajów, w których Spółka i Grupa prowadzi zakłady produkcyjne.

Szczegóły dotyczące wartości instrumentów finansowych znajdują się w informacji dodatkowej do sprawozdania finansowego.

W związku z koniecznością zapewnienia odpowiedniego doświadczenia rynkowego, CANPACK S.A. stanowi zintegrowane centrum zarządzania ryzykami finansowymi w Grupie.

9.7. *Ryzyka związane z regulacjami dotyczącymi opakowań*

W skali globalnej sektor opakowań mierzy się z dynamicznie rosnącą presją regulacyjną wynikającą z polityk klimatycznych, wdrażaniem gospodarki o obiegu zamkniętym oraz zaostrzających się wymogów środowiskowych. Wprowadzane na świecie mechanizmy rozszerzonej odpowiedzialności producenta (EPR) oraz inicjatywy związane z gospodarką o obiegu zamkniętym wpływają na koszty operacyjne i konieczność dostosowania procesów produkcyjnych zarówno XXXXXX jak i naszych klientów i dostawców. W Europie kluczowe znaczenie mają nowe regulacje wynikające z Europejskiego Zielonego Ładu, w szczególności projekt rozporządzenia PPWR (Packaging and Packaging Waste Regulation), który istotnie zmienia wymagania dotyczące projektowania, recyklingu i ponownego użycia opakowań. Wprowadzane regulacje dotyczą również technologii produkowanych przez nas opakowań, m.in. w zakresie stosowania BPA i PFAS. Dodatkowo mechanizm CBAM (Carbon Boarder Adjustment Mechanism) wprowadza ryzyka kosztowe związane z emisjami w łańcuchu dostaw, szczególnie w przypadku surowców importowanych. Zmiany legislacyjne mogą prowadzić do wzrostu kosztów zgodności, konieczności inwestycji w nowe technologie czy wpływu na mix opakowań stosowany na rynku B2B oraz B2C. Istnieje również ryzyko opóźnień w implementacji przepisów oraz niejednoznaczności interpretacyjnych, co utrudnia planowanie strategiczne. Grupa monitoruje rozwój regulacji i aktywnie dostosowuje swoje działania, aby minimalizować potencjalne skutki finansowe i operacyjne.

Dodatkowe informacje dotyczące bieżących wyników finansowych oraz niektórych ryzyk i zobowiązań znajdują się w sprawozdaniu finansowym za rok 2025 załączonym do niniejszego Sprawozdania Zarządu Spółki z działalności.

10. Proponowany podział wyniku finansowego

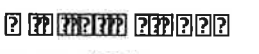
Zarząd Spółki proponuje następujący podział zysku netto wypracowanego przez Spółkę w roku finansowym trwającym od dnia 1 stycznia 2025 roku do dnia 31 grudnia 2025, w wysokości 90 123 865,13 PLN (słownie: dziewięćdziesiąt milionów sto dwadzieścia trzy tysiące osiemset sześćdziesiąt pięć złotych 13/100):

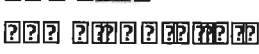
- kapitał zapasowy: 88 924 tys. PLN;
- fundusz socjalny: 700 tys. PLN
- darowizny dla instytucji infrastruktury społecznej: 500 tys. PLN.

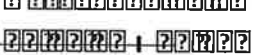
Przedkładając powyższe Sprawozdanie, Zarząd Spółki zwraca się o jego przyjęcie i udzielenie Członkom Zarządu pokwitowania z wykonania obowiązków w roku obrotowym 2025.

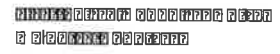
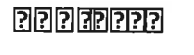
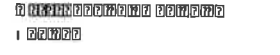
Zarząd CANPACK S.A.

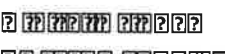
Kraków, 23.04.2026

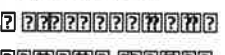



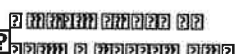
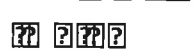
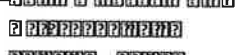


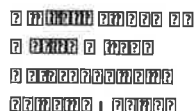

Marius Croitoru
Prezes Zarządu





Małgorzata Podrecka
Wiceprezes Zarządu


Jason Longley
Wiceprezes Zarządu





Philip Impink
Członek Zarządu



Marian Miskov
Członek Zarządu



**Report of the Management Board on the activities
of CANPACK S.A. ("Company")
in the financial year
from 2025.01.01 to 2025.12.31**

Disclaimer

This Report includes statements that are, or may be deemed to be "forward-looking information" and "future-oriented financial information" and "financial outlook" within the meaning of securities laws of certain jurisdictions, based on our current expectations and projections about future events, (collectively referred to herein as forward-looking statements).

These forward-looking statements can be identified by the use of forward-looking terminology, including the terms "anticipate," "assume," "expect," "suggests," "plan," "believe," "intend," "estimates," "targets," "projects," "forecasts," "should," "could," "would," "may," "will" and other similar expressions or, in each case, their negative or other variations or comparable terminology.

These forward-looking statements include all matters that are not historical facts. They appear in a number of places throughout this Report and include statements regarding our intentions, beliefs or current expectations concerning, among other things, our results of operations, financial condition, liquidity, prospects, growth, strategies and the industry in which we operate.

All statements other than statements of historical facts included in this Report, including, without limitation, statements regarding our future financial position, risks and uncertainties related to our business, strategy, capital expenditures, projected costs and our plans and objectives for future operations, may be deemed to be forward-looking statements. These forward-looking statements are subject to a number of risks and uncertainties.

We caution you that forward-looking statements are not guarantees of future performance and that our actual results of operations, financial condition and liquidity, and the development of the industry in which we operate, may differ materially from those made in or suggested by the forward-looking statements contained in this Report. In addition, even if our results of operations, financial condition and liquidity, and the development of the industry in which we operate are consistent with the forward-looking statements contained in this Report, those results or developments may not be indicative of results or developments in subsequent periods.

Any forward-looking statement that we make in this Report speaks only as of the date on which it is made, and we do not intend to update such statements. Comparisons of results for current and any prior periods are not intended to express any future trends or indications of future performance, unless expressed as such, and should only be viewed as historical data. By their nature, forward-looking statements involve risks and uncertainties because they relate to events and depend on circumstances that may or may not occur in the future and may not be within our control.

Moreover, the Company operates in a very competitive and rapidly changing environment. New risk factors emerge from time to time and it is not possible for us to predict all such risk factors, nor can we assess the impact of all such risk factors on our business or the extent to which any factor, or combination of factors, may cause actual results to differ materially from those contained in any forward-looking statements. Given these risks and uncertainties, you should not place undue reliance on forward-looking statements as a prediction of actual results.

1. Selected results of the CANPACK S.A. operations

In the 2025 financial year from January 1, 2025 to December 31, 2025, CANPACK S.A. generated the financial results shown below (in thousand PLN), presented with the results from the two prior years (2024 and 2023):

	Fiscal year 2025 (2025.01.01 - 2025.12.31)	Fiscal year 2024 (2024.01.01 - 2024.12.31)	Fiscal year 2023 (2023.01.01 - 2023.12.31)
Sales	6 853 342	6 913 673	6 264 937
Operating profit (loss)	285 601	517 317	405 471
Gross profit	136 166	1 094 706	477 926
Net profit	90 124	966 082	406 787
Assets	9 484 827	11 951 872	10 662 727
Shareholders' equity	4 161 799	6 456 529	5 561 262
Employment (average)	1 816	1 809	1 853

Full financial data are presented in the financial statements attached to this Management Board Report on the Company's activities.

2. Company's Authorities

2.1. Supervisory Board

In the 2025 financial year, the Supervisory Board of CANPACK S.A. was composed of:

- Peter F. Giorgi – Chairman of the Supervisory Board,
- Anthony Braesch – Vice-Chairman of the Supervisory Board,
- Jean Francois Bouchoms – Member of the Supervisory Board,
- Michael Rettig – Member of the Supervisory Board,
- Michael Sobota – Member of the Supervisory Board.

2.2. Management Board

In the 2025 financial year, the Management Board of CANPACK S.A. was composed of:

- Marius Croitoru – President of the Management Board,
- Małgorzata Podrecka – Vice-President of the Management Board,
- Jason Longley – Vice-President of the Management Board,
- Philip Impink – Member of the Management Board,
- Marian Miskov – Member of the Management Board.

The position of the Company's Chief Accountant was held by Mrs. Urszula Cieśla-Smulska.

3. Capital and shareholders

3.1. Shareholding structure

The table below shows the shareholding structure of the Company as of December 31, 2025.

In the financial year from January 1, 2025 to December 31, 2025, the Company's share capital did not change and its value as at December 31, 2025 amounted to PLN 121.201.120,00.

The value of the Company's supplementary capital at the balance-sheet date was PLN 2.900.249.194,55 and was higher by PLN 4.049,93 as compared to the amount reported at the end of 2024.

The shares held by individual shareholders are shown in the following table.

	Shares and votes as at 2024.12.31	Percentage of the share capital of the Company
Giorgi International Holdings s.a r.l.	757.507	100%
Total	757.507	100%
	Shares and votes as at 2025.12.31	Percentage of the share capital of the Company
CANPACK Group Inc.	757.507	100%
Total	757.507	100%

On January 31, 2025, the downstream transborder merger of Giorgi International Holdings S.à r.l with CANAPCK S.A., has been effectively registered. With that date, GIH ceased to exist and all the assets and liabilities of GIH were effectively transferred to CANAPCK S.A., which is a surviving company. As of date of preparation of the financial statements, the sole shareholder of the CANPACK S.A. is CANPACK Group Inc., which holds 100% of the shares and votes in the share capital of the Company.

3.2. Treasury shares

The Company did not acquire and does not hold any treasury shares.

4. Organisational structure

4.1. Branches within the structures of CANPACK Group

The organizational structure of the Company as of December 31, 2025, including the branches (registered in the Commercial Registry) and plants (places where production activities are conducted) is presented in table below:

A.	CANPACK S.A. in Kraków
1	Branch / Plant: Beverage Can Factory in Brzesko, Poland
2	Branch / Plant: Beverage Can Factory in Bydgoszcz, Poland
3	Branch: Business Support Services Branch in Brzesko, Poland

CANPACK Food and Industrial Packaging sp. z o.o. and CANPACK India Pvt. Ltd. are companies within the CANPACK Group which have organizationally separated branches (registered in companies register) and organizationally separated plants (place of production activity). The structure of branches and plants as of December 31, 2025 is presented in tables below:

B.	CANPACK Food and Industrial Packaging sp. z o.o. in Dębica
1	Plant in Dębica
2	Branch: Fabryka Opakowań Metalowych, Brzesko, Poland
2.a	Plant in Brzesko
2.b	Tool division in Brzesko

C.	CANPACK India Pvt. Ltd. in Aurangabad, India
1	Beverage Can Factory in Aurangabad, India
1.a	Plant in Aurangabad
1.b	Plant in Nuh
2	Glass Factory in Aurangabad, India
2.a	Plant in Aurangabad

4.2. Structure of industry divisions of CANPACK Group

CANPACK S.A. is the mother company, both in the CANPACK Group and in the beverage can division. CANPACK S.A. is also the Group's management centre.

The charts below show the structure of industry divisions of the Group as of December 31, 2025:

A.	CP Beverage Holding
	Manufacturing of beverage cans and ends
1	CANPACK Beverage Can Factory in Brzesko, Poland
2	CANPACK Beverage Can Factory in Bydgoszcz, Poland
3	CANPACK Finland Oy in Hämeenlinna, Finland
4	CANPACK (Ukraine) LLC in Vyshogrod, Ukraine
5	Can-Pack Romania SRL in Bucharest, Romania
6	Alu Packaging FZE in Dubai, UAE
7	Can-Pack ME DMCC in Dubai, UAE
8	CANPACK Middle East One Person Company LLC (FDI) in Dubai, UAE
9	CANPACK UK Ltd. in Scunthorpe, UK
10	K2017261388 PTY LTD in Republic of South Africa
11	CANPACK Czech s.r.o. in Prague, Czech Republic
12	CANPACK India Pvt. Ltd. in Aurangabad, India
13	Can-Pack Zavod Upakovki LLC in Volokolamsk, Russia
14	Can-Pack Zavod Upakovki LLC in Novocherkassk, Russia
15	CANPACK Morocco s.a.r.l. in Casablanca, Morocco
16	Can-Pack Brasil IdE LTDA in Maracanau, Brazil
17	Can-Pack Brasil IdE LTDA in Itumbiara, Brazil
18	Can-Pack Netherlands B.V. in Helmond, Netherlands
19	CANPACK Colombia S.A.S. in Colombia

B.	CP Metal Closures Holding
	Manufacturing of crown caps
1	CANPACK Metal Closures sp. z o.o. in Tarnów, Poland
2	CANPACK Yavoriv LLC in Yavoriv, Ukraine
3	CANPACK Slovakia s.r.o. in Kosice, Slovakia
4	Kamoko s.r.o. in Modrice, Czech Republic
5	Tapon Spain S.L.U. in Madrid, Spain (activity restricted to sales)
6	CANPACK FRANCE S.A.S. in St. Marcel, France

C.	CP Metal Packaging Holding
	Manufacturing of cans and food containers for food and chemicals
1	CANPACK Food and Industrial Packaging sp. z o.o. in Dębica, Brzesko, Poland

D.	<u>CP Glass Holding</u> Manufacturing of glass bottles
1	CANPACK India Pvt. Ltd. in Aurangabad, India

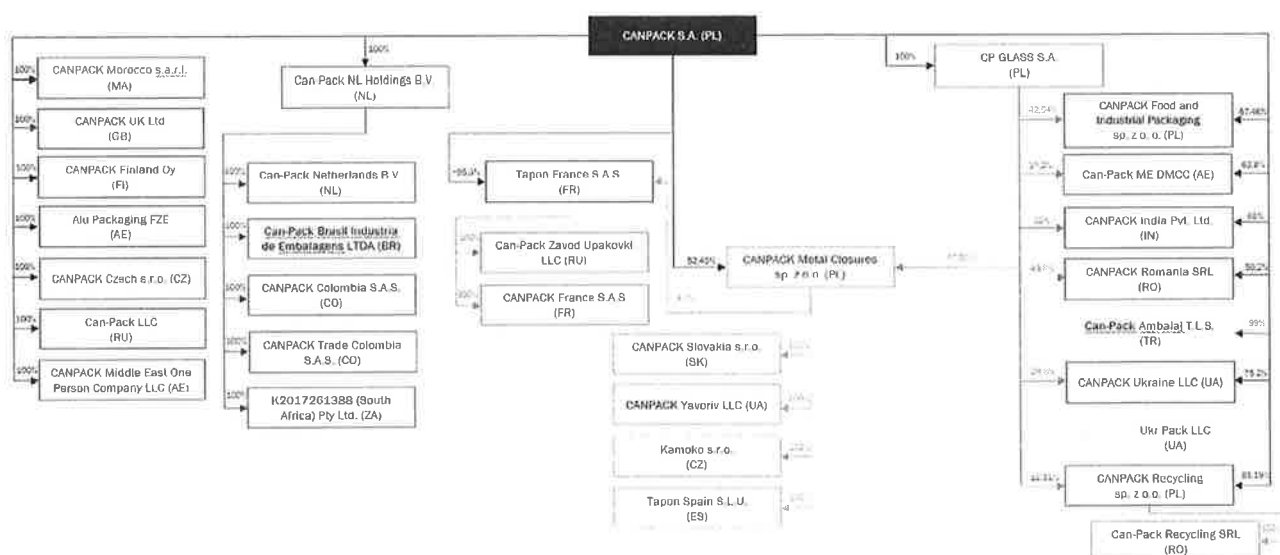
E.	<u>Recycling</u> Recycling, environmental protection
1	CANPACK Recycling sp. z o.o. in Kraków, Poland
2	Can-Pack Recycling SRL in Bucharest, Romania

F.	<u>Services</u> Supplementary activities
1	CANPACK S.A. in Kraków, Poland
2	Can-Pack LLC in Moscow, Russia
3	Can-Pack NL Holdings B.V. in Helmond, Netherlands
4	Can-Pack Ambalaj T.L.S. in Istanbul, Turkey
5	Business Support Services Branch in Brzesko, Poland
6	Ukr-Pack LLC in Yavoriv, Ukraine
7	Tapon France S.A.S. in St. Marcel, France
8	CANPACK Trade Colombia S.A.S. in Tocancipa, Colombia

4.3. Structure of CANPACK Group

The diagram below illustrates the structure of shares in CANPACK Group as of December 31, 2025:

CANPACK GROUP ORG CHART AS OF DEC 31, 2025



This document contains confidential and proprietary information.
No part of this document may be disclosed in any manner to a third party without the prior written consent of CANPACK Group.

5. Major events affecting the Company's condition

The operations of the Company and the Group were affected by the number of external factors and internal factors.

The most important events affecting the situation of the Company and the Group in 2025 were:

- variable macroeconomic conditions, including persistent cost pressures, fluctuations in aluminum prices, and significant foreign exchange differences affecting raw material costs and operational profitability;
- continued growth in demand for aluminum packaging driven by consumer preferences and regulatory requirements for sustainable, recyclable packaging, particularly in the carbonated soft drink, energy drink, and specialty beverage segments;
- shifts in the geographic and product structure of demand, including increasing needs for diversified can formats and specialized decorative solutions, with varying margin profiles across regions;
- implementation of modernization and development investments aimed at enhancing production flexibility, energy efficiency, and utilization of manufacturing capacity across the Group's plants;
- continued actions to diversify the raw material supplier base and the use of hedging mechanisms and pass-through clauses to mitigate the impact of aluminum price volatility and logistics costs;
- loss of control over Group's companies in Russia (further described in point 8);
- the impact of geopolitical factors, including risks related to disruptions in supply chains and changes in global trade regulations concerning aluminum;
- demand seasonality in key regions, determining the level of production capacity utilization and working capital needs during peak production periods.

6. Expected development of the Company

The Company's and the Group's plans for expansion assume strengthening of their position on the market in main fields of activity, i.e. as a producer of beverage cans, metal packaging, glass bottles and crown corks both in existing markets, as well as in the framework of geographical expansion.

The Group's plan for 2026 year assumes further increase in production capacity, among other in Europe (numerous investments in existing production plants), India (new plant in Uttar Pradesh), Colombia (new plant in Barranquilla region) and Brazil (new plant in Poços de Caldas), increase in the share in the global aluminum packaging market, the geographical extent of the Group's sales and the recognition of the Group among the world's biggest packaging consumers. The aspect of sustainable development based on safety, innovation, respect, quality, coherence and teamwork, which are the basis of values, remains extremely important for the CANPACK Group.

7. Major achievements in the field of research and development

In the production of beverage cans, the most important product of the Group, a number of projects aimed at improvement of material composition of cans as well as reduction of negative environmental impact were initiated. The Company's development in R&D fields is in line with the CANPACK Group's global sustainability strategy. The reduction of raw materials is a project which have started some years ago and will continue for the next several years.

8. Current and projected financial situation

CANPACK S.A. is the parent company of the CANPACK S.A. Capital Group ("the Group") - the organization which is constantly expanding, both geographically and in a field of product diversification, which is dealing for more than 30 years in production of various types of packaging, including: aluminum beverage cans and ends, glass packaging, metal closures for bottles and a wide variety of steel packaging for the food and chemical industry. Furthermore, the Group provides supplementary services.

In 2025, despite the continued difficult market conditions in specific geographical areas, in demanding, highly competitive markets, both the Group and the Company achieved high levels of sales of their products and achieved consistently healthy financial results.

In 2025 the Company has realized sales amounted to 6.9 billion PLN, similar to sales of the Company in the previous year (2024: PLN 6.9 billion) due to higher Aluminum LME and Aluminum Premium costs which had a positive impact on the value of sales prices under the passthrough pricing mechanism used and higher average value of the Aluminum LME on the market which impacted higher average price based on which the Company sales metal among the Group, partially offset by decrease of the volumes in the year 2025.

In 2025 the Group maintained its sales volume (measured in the number of beverage cans sold) at the level of the previous year.

The ongoing military conflict between Ukraine and Russia and the related sanctions against the Russian Federation and counter-sanctions imposed by the Russian Federation had an impact on the Company in the financial year ended December 31, 2025.

This impact was mainly observed through:

- changes in the supply chain;
- changes in purchase prices of the Company's basic raw materials;
- volatility of energy prices and exchange rates.

The long-term impact, including the imposition of sanctions and counter-sanctions, may also lead to changes in the Company's sales volume, purchases, cash flow and profitability, as well as some of the Company's purchasing, manufacturing and sales activities.

CANPACK S.A. as the parent company in the CANPACK Group, monitors developments in Ukraine on an ongoing basis and adjusts its activities to changing market conditions. The Group continues and supports its activities in Ukraine, bearing in mind the existing and emerging business restrictions caused by the war.

As at the balance sheet date, the Company holds shares (directly and indirectly) in related companies in Ukraine worth PLN 150.303 thousand.

As of 31 December 2025, the Company carried out an analysis of the triggering events for impairment test for investments in Ukraine, as a result of which no impairment was recognized as at the balance sheet date.

In the financial year ended December 31, 2025, the Company implemented several steps to comply with applicable sanctions imposed by various governments as a result of Russia's actions against Ukraine. These steps included ceasing all transactions with all entities in Russia that are prohibited by sanctions laws, and substantially limiting the transactions with its related companies in Russia to those which are not prohibited by applicable sanctions laws.

In accordance with the foregoing, the Company in the year ended December 31, 2025, did not recognize revenues from sales to its related companies in Russia. As at the balance sheet date, the Company had receivables relating to transactions with its related companies in Russia in the amount of PLN 1.393 thousand, fully covered by write-down adjusting their value.

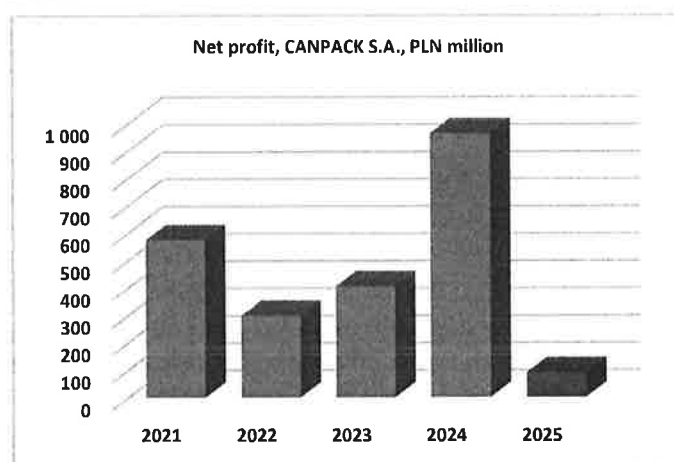
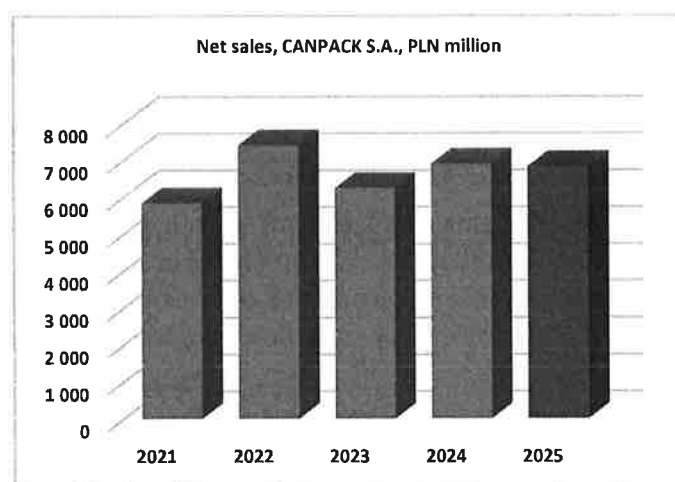
Sales realized with its related companies in Ukraine in the year ended December 31, 2025 amounted to PLN 473.463 thousand, including PLN 47.574 thousand of dividend and completed purchases amounted to PLN 930 thousand. As at the balance sheet date, the Company had receivables from related companies located in Ukraine in the amount of PLN 15.763 thousand and liabilities in the amount of PLN 66.975 thousand.

The Company monitors the uncertain economic situation on an ongoing basis, assessing the financial effects and prospects of its investments.

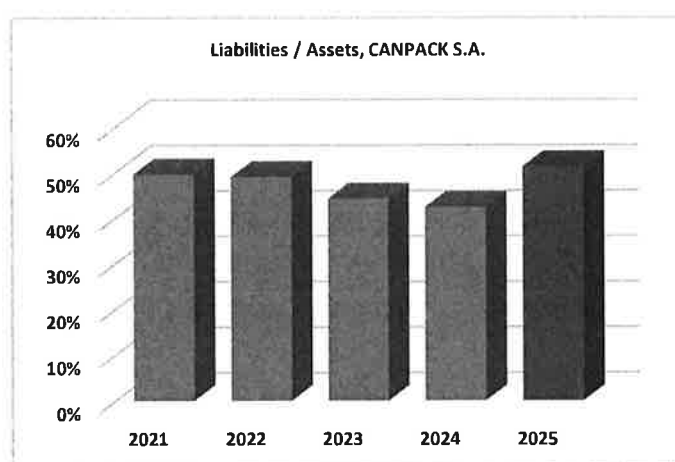
On January 13, 2026, the Company was informed that the President of the Russian Federation issued a Decree against CANPACK Group's companies in Russia (effective as of December 31, 2025), under which the Company forcibly lost control over its operations in Russia. As a result, notwithstanding that the Company's French and Polish subsidiaries remain nominal shareholders of the relevant Russian entities, the Company has been deprived of its ability to exercise control over such Russian entities as well as their value and economic benefits. The long-standing general manager has been removed, and a new general manager has been appointed by the external administrators; and all communications have been cut off. All these actions have been taken unilaterally without the Company's consent, authorization or approval, and without any prior notification.

As a result of the loss in value of shares in its French subsidiary Tapon France S.A.S. and Russian subsidiary CANPACK LLC, on December 31, 2025, the Company created impairment write-offs for their value amounting to 133,018 thousand PLN, which is included in "Revaluation of financial assets" in the Profit and Loss Statement.

As at the date of preparation of these financial statements, the Company fulfils its obligations as they fall due, and therefore the financial statements have been prepared on a going concern basis.

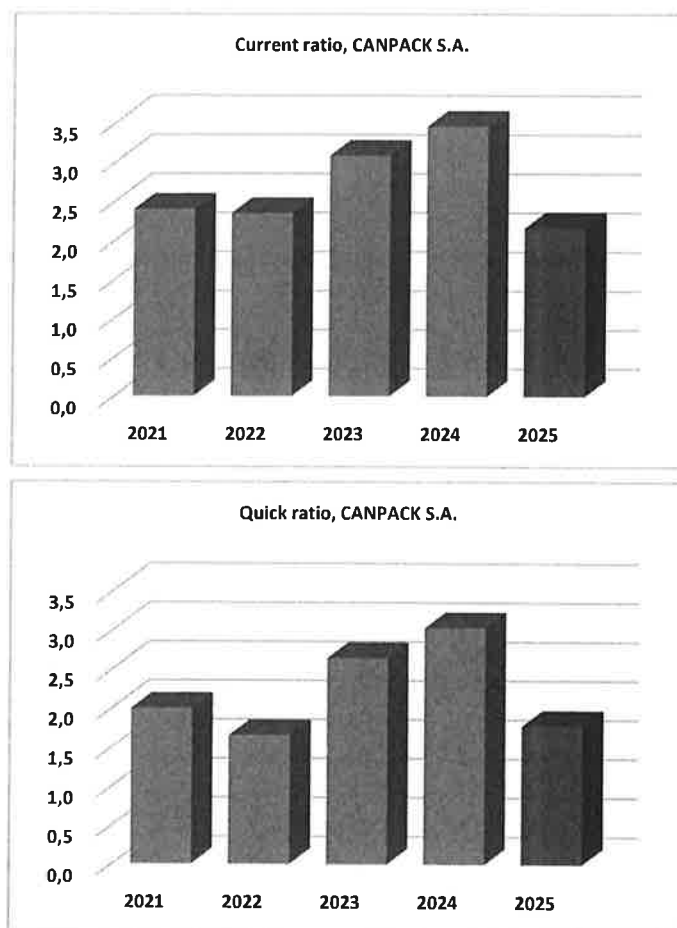


In 2025 sales of the Company were on comparable level to prior year. Net income decreased in compare to year 2024 (mainly due to impairment of shares in Russian subsidiaries and wrote off the WHT receivables related to the matter described in the note 30 of the standalone financial statements).



The Company secured the financing for realization of further business development, as well as the resources to pay its obligations on time. The Liabilities to Assets ratio increased in compare to year 2024.

The management believes that liquidity ratios are on safe levels.



Current ratio is calculated as the ratio of current assets to current short-term liabilities.

Quick ratio was calculated as the ratio of current assets, excluding inventories, to short-term liabilities.

9. Risk factors

9.1. ***We are vulnerable to fluctuations in the supply, availability and price of raw materials, particularly aluminum.***

We use various raw materials, such as steel, aluminum, tin, copper, sand, soda ash, glass cullet, lacquers, inks, varnishes, water, natural gas and electricity, and raw materials derived from crude oil and natural gas, such as polyethylene and polypropylene resins, in our manufacturing operations.

The availability of various raw materials that meet our quality specifications and their prices depend on global and local supply and demand forces, level of production, resource availability, general economic conditions, global health epidemics, pandemics and other outbreaks impacting cross border movement of goods, commodity price fluctuations (particularly the price of aluminum on the London Metal Exchange), transportation, demand from other industries for the same raw materials, availability of complementary and substitute materials, natural disasters such as floods and earthquakes, political unrest, regional military conflicts and governmental regulations including quotas, taxes, export or import restrictions, sanctions and tariffs.

In 2025, we did not experience significant disruption in supply chain of materials due to maintaining diversity among global suppliers. If we are unable to source enough qualified

aluminum to meet our customers' or consumers' demand, it may harm our reputation, business and results of operations. As a result of continued global supply and demand pressures, other commodity-related costs impacting our business may also increase, including natural gas, electricity and freight costs.

We purchase aluminum and other raw materials and packaging supplies from a broad range of suppliers globally. Our raw material supply contracts vary as to terms and duration, making us susceptible to price volatility in the short to medium term. We typically enter into many-years contracts with aluminum suppliers. While some, but not all, of our product sales contracts allow us to pass increases in our raw material costs through to our customers, we may not be able to increase our prices sufficiently to offset such increases in raw material costs without suffering reductions in unit volume, net sales and operating income. In addition, any increase in our product prices may take effect after related cost increases, reducing operating income in the short-term. Significant increases in raw material costs may increase our working capital requirements, which may increase our average outstanding indebtedness and interest expense and may exceed the amounts available under our existing sources of liquidity. In addition, we may hedge raw material costs in respect of deliveries to certain customers and may suffer losses if such customers are unable to satisfy their purchase obligations

If we are unable to purchase aluminum or other qualified raw materials for a significant period of time or at acceptable prices, or are unable to renew our contracts with raw material suppliers, or are only able to renew them on less favourable or uneconomic terms, our operations would be disrupted, and any such disruption may significantly and adversely affect our financial results. In particular, if such disruptions occur, we may be unable to partially or fully perform our obligations under our customer contracts, and as a consequence we may have to invoke force majeure clauses under these contracts or be deemed liable for breach of contract. Any such invocation of force majeure may not be successful, may not be covered by insurance or may take significant time to resolve or adjudicate. Any such disruptions could materially adversely impact our business, market reputation, customer relationships, financial condition and results of operations. Similarly, if we are unable to pass price increases on to customers and consumers, our operations would be disrupted, and any such disruption may adversely affect our financial results. If customers believe that our competitors have greater or more stable access to raw materials, perceived certainty of supply from our competitors may put us at a competitive disadvantage regarding pricing and product volumes.

9.2. *Sanction impact on Company and the Group business*

The Company and the Group are exposed to the regulatory risks in the course of its operations, including various risks relating to the economic sanctions and supply chain disruptions connected with the implementation of the sanctions laws or other trade restrictions. These current or future regulatory actions may have impact on the Company and the Group, however at this stage, the management is not able to reliably estimate the impact of those risks as regulations are changing almost day-by-day. Currently, the Company's and the Group's operations continue in compliance with all applicable laws, sanctions and counter-sanctions. The longer-term impact may affect intra-Group delivery of raw materials and spare parts, as well as trading volumes, cash flows, and profitability. Nevertheless, except as may otherwise discussed herein or in the financial statements, as of

the date hereof and based on the current facts and circumstances, such risks do not present a material risk to the Company's and Group's business when viewed as a whole.

9.3. *Interrupted energy supplies and higher energy costs may have a material adverse effect on our business*

We use natural gas, electrical power, oil, oxygen and, in limited circumstances, liquefied petroleum gas, in our manufacturing processes. These energy sources are vital to our operations and we rely on a continuous power supply to conduct our business. Energy availability and prices are subject to considerable volatility. We are not able to predict to what extent energy availability and prices change in the future in the various locations where we operate. If energy costs increase, we could experience a significant increase in operating costs, which could, if we are unable to recover these cost increases from our customers through selling price increases, have a material adverse effect on our business, financial condition and results of operations.

9.4. *Expansion of our business is dependent upon relationships with key customers and other third parties, and such key customers or other third parties could fail to perform sufficiently.*

Certain aspects of our business are dependent upon our relationships with key customers and other third parties for purchasing certain products and potential products. We believe that success in penetrating certain geographic markets depends in part on our ability to develop and maintain relationships with key customers and other third parties, including through locating our facilities in close proximity to these customers. We may be required to outlay substantial capital to develop production facilities in close proximity to key customers or third parties to maintain beneficial relationships.

In addition, relying on such relationships involves a number of risks because, among other things, our partners and other third parties may: be acquired by other companies and terminate our agreements or become insolvent; decline to renew existing agreements on acceptable terms; be negatively impacted by health regulations such as a ban on alcohol sales and sugar taxes, among others; and be adversely impacted by environmental or recycling regulations such as deposit fees on waste packaging or other costly systems for waste packaging management that may lead to a decrease in their sales, change of the packaging mix and/or withdrawal from certain markets. These and other factors may be beyond our control, and if we or any of our key customers or third parties terminate an agreement, this may adversely affect our business, financial condition and results of operations.

9.5. *Changes in Global Financial Policy*

The Company and the Group are exposed to regulatory risks in the course of their operations, including those related to increasing uncertainty regarding the development of fiscal and customs policies in many markets in which the Company and the Group operate. These future actions related to changes in regulations may have an impact on the Company and the Group, however, at this stage management is unable to estimate the impact of these risks on the business, as regulations may change dynamically. Currently, the Company and the Group continue to operate in accordance with all applicable laws.

9.6. *Financial instruments of the Company and the Group*

In terms of financial instruments, the Group and Company are exposed to many risks, including risks arising from:

- the risk of changes of prices of aluminum on the London Metal Exchange (LME);
- the risk of changes of "premium" rate, the element of aluminum sheet price;
- the risk of fluctuations of exchange rates of EUR and USD and the currencies of the countries in which CANPACK S.A. and the Group has its manufacturing plants;

Details concerning the value of the financial instruments can be found in the additional information to the financial statement.

In connection with the need to ensure adequate market experience and theoretical instrumentation, CANPACK S.A. is the centre of the financial risk management within the Group.

9.7. *Risks related to packaging regulations.*

Globally, the packaging sector is facing rapidly increasing regulatory pressure stemming from climate policies, the implementation of a circular economy, and increasingly stringent environmental requirements. Extended Producer Responsibility (EPR) mechanisms and circular economy initiatives being introduced worldwide are impacting operating costs and requiring adaptation of production processes for both CANPACK and our customers and suppliers. In Europe, new regulations stemming from the European Green Deal are crucial, particularly the draft PPWR (Packaging and Packaging Waste Regulation), which significantly changes the requirements for the design, recycling, and reuse of packaging. These regulations also apply to the technologies we produce, including the use of BPA and PFAS. Furthermore, the Carbon Border Adjustment Mechanism (CBAM) introduces cost risks related to emissions in the supply chain, particularly in the case of imported raw materials. Legislative changes can lead to increased compliance costs, the need to invest in new technologies, and impact the packaging mix used in the B2B and B2C markets. There is also a risk of delays in the implementation of regulations and ambiguities in interpretation, which complicates strategic planning. The Group is monitoring regulatory developments and actively adapting its operations to minimize potential financial and operational impacts.

Additional information concerning the Company's current financial performance as well certain risks and liabilities can be found in the 2025 Financial Statements attached to this Management Board Report on the Company's activities.

10. Proposed allocation of the financial result

The Company's Management Board proposes to divide net profit achieved by the Company in the financial year from January 1, 2025 to December 31, 2025 in the amount of PLN 90.123.865,13 (say: ninety million one hundred twenty three thousand eight hundred sixty five zlotys 13/100) in a following way:

- reserve capital: PLN 88.924 thousand,
- social fund: PLN 700 thousand,
- donations to social infrastructure institution: PLN 500 thousand.

Submitting the above report, the Management Board requests its approval and discharge of the Management Board members from liability for the performance of their duties in the 2025 financial year.

Management Board of CANPACK S.A.

Kraków, 23.04.2026

**Marius
Romulus
Croitoru** Digitally signed
by Marius
Romulus Croitoru
Date: 2026.04.23
09:34:29 +02'00'

Marius Croitoru
President of the Management
Board

**Jason
Longley** Digitally signed
by Jason Longley
Date: 2026.04.23
06:25:30 -04'00'

Jason Longley
Vice-President of the Management
Board

**Małgorzata
Podrecka** Elektronicznie podpisany
przez Małgorzata Podrecka
Data: 2026.04.23 15:05:37
+02'00'

Małgorzata Podrecka
Vice-President of the Management
Board

**Philip Michael
Impink** Digitally signed by
Philip Michael Impink
Date: 2026.04.23
10:09:38 +02'00'

Philip Impink
Member of the Management
Board

Digitally signed by
Marián Miškov
Date: 2026.04.23
11:06:04 +02'00'

Marian Miskov
Member of the Management Board

SPRAWOZDANIE NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA Z BADANIA

Dla Walnego Zgromadzenia i Rady Nadzorczej CANPACK S.A.

Sprawozdanie z badania rocznego sprawozdania finansowego

Opinia

Przeprowadziliśmy badanie rocznego sprawozdania finansowego CANPACK S.A. („Spółka”), które zawiera bilans na dzień 31 grudnia 2025 r. oraz rachunek zysków i strat, zestawienie zmian w kapitale własnym, rachunek przepływów pieniężnych za rok obrotowy zakończony w tym dniu oraz dodatkowe informacje i objaśnienia („sprawozdanie finansowe”).

Naszym zdaniem sprawozdanie finansowe:

- przedstawia rzetelny i jasny obraz sytuacji majątkowej i finansowej Spółki na dzień 31 grudnia 2025 r. oraz jej wyniku finansowego i przepływów pieniężnych za rok obrotowy zakończony w tym dniu, zgodnie z mającymi zastosowanie przepisami ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości („Ustawa o rachunkowości” – Dz. U. z 2026 r., poz. 522) oraz przyjętymi zasadami (polityką) rachunkowości;
- jest zgodne co do formy i treści z obowiązującymi Spółkę przepisami prawa oraz jej statutem;
- zostało sporządzone na podstawie prawidłowo prowadzonych ksiąg rachunkowych zgodnie z przepisami rozdziału 2 Ustawy o rachunkowości.

Podstawa opinii

Nasze badanie przeprowadziliśmy zgodnie z Krajowymi Standardami Badania przyjętymi przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów oraz Radę Polskiej Agencji Nadzoru Audytowego („KSB”), a także stosownie do ustawy z dnia 11 maja 2017 r. o biegłych rewidentach, firmach audytorskich i nadzorze publicznym („Ustawa o biegłych rewidentach” – Dz.U. z 2025 r. poz. 1891). Nasza odpowiedzialność zgodnie z tymi standardami została dalej opisana w sekcji naszego sprawozdania *Odpowiedzialność biegłego rewidenta za badanie sprawozdania finansowego*.

Jesteśmy niezależni od Spółki zgodnie z zasadami etyki zawodowej określonymi w przyjętym przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów Podręczniku Międzynarodowego kodeksu etyki zawodowych księgowych (w tym Międzynarodowych standardów niezależności) („Kodeks etyki”) oraz z innymi wymogami etycznymi, które mają zastosowanie do badania sprawozdań finansowych w Polsce. Wypełniliśmy nasze inne obowiązki etyczne zgodnie z tymi wymogami i Kodeksem etyki. W trakcie przeprowadzania badania kluczowy biegły rewident oraz firma audytorska pozostali niezależni od Spółki zgodnie z wymogami niezależności określonymi w Ustawie o biegłych rewidentach.

Uważamy, że dowody badania, które uzyskaliśmy są wystarczające i odpowiednie, aby stanowić podstawę dla naszej opinii.

Nazwa Deloitte odnosi się do jednej lub kilku jednostek Deloitte Touche Tohmatsu Limited, prywatnego podmiotu prawa brytyjskiego z ograniczoną odpowiedzialnością i jego firm członkowskich, które stanowią oddzielne i niezależne podmioty prawne. Dokładny opis struktury prawnej Deloitte Touche Tohmatsu Limited oraz jego firm członkowskich można znaleźć na stronie www.deloitte.com/pl/onas

Member of Deloitte Touche Tohmatsu Limited

Sąd Rejonowy m. st. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, KRS 0001090371, NIP: 679-318-56-05, REGON: 383570500

[Nr kontrolny: FB234FED412EE9485FA772E7A8C31640]

Objaśnienie ze zwróceniem uwagi – konflikt zbrojny między Ukrainą a Rosją

Zwracamy uwagę na notę 29 informacji dodatkowej do sprawozdania finansowego zawierającą ocenę Zarządu Spółki dotyczącą faktycznego lub potencjalnego wpływu konfliktu zbrojnego między Ukrainą a Rosją na działalność Spółki. Nasza opinia nie zawiera zastrzeżenia w odniesieniu do tej sprawy.

Kluczowe sprawy badania

Kluczowe sprawy badania są to sprawy, które według naszego zawodowego osądu były najbardziej znaczące podczas badania sprawozdania finansowego za bieżący rok obrotowy. Obejmują one najbardziej znaczące ocenione rodzaje ryzyka istotnego zniekształcenia, w tym ocenione rodzaje ryzyka istotnego zniekształcenia spowodowanego oszustwem. Do spraw tych odnieśliśmy się w kontekście naszego badania sprawozdania finansowego jako całości oraz przy formułowaniu naszej opinii oraz podsumowaliśmy naszą reakcję na te rodzaje ryzyka, a w przypadkach, w których uznaliśmy za stosowne przedstawiliśmy najważniejsze spostrzeżenia związane z tymi rodzajami ryzyka. Nie wyrażamy osobnej opinii na temat tych spraw.

Kluczowa sprawa badania	Jak nasze badanie odniosło się do tej sprawy
<i>Ryzyko nieprawidłowego rozpoznania przychodów</i>	
KSB 240 stanowi, że identyfikując i oceniając ryzyko istotnego zniekształcenia spowodowanego oszustwem, biegły rewident, opierając się na założeniu, że istnieje ryzyko oszustwa przy ujmowaniu przychodów, ocenia, jakie rodzaje przychodów, transakcji przychodowych lub stwierdzeń powodują takie ryzyko.	W odpowiedzi na zidentyfikowane ryzyko nasze procedury obejmowały między innymi: – zrozumienie i ocenę zastosowanej polityki rachunkowości w zakresie ujmowania przychodów oraz związanych z nimi znaczących osądów i szacunków; – zapytania osób zaangażowanych w proces sprawozdawczości finansowej dotyczące niewłaściwych lub nietypowych działań związanych z przetwarzaniem zapisów księgowych i innych korekt; – identyfikację i określanie rodzajów przychodów i transakcji przychodowych, które są zagrożone istotnymi zniekształceniami z powodu oszustwa lub nadużyć kierownictwa; – zrozumienie procesu sprawozdawczości finansowej jednostki i kontroli zapisów księgowych oraz prawidłowości zaprojektowania i wdrożenia odpowiednich kontroli; – weryfikację dokumentacji źródłowej i analizę uzasadnienia wszystkich istotnych niestandardowych księgowień ujętych w ramach przychodów, w tym księgowania po dniu bilansowym; – analizę i ocenę prawidłowości ujęcia istotnych korekt przychodów mających wpływ na sprawozdanie finansowe.

Odpowiedzialność Zarządu i Rady Nadzorczej za sprawozdanie finansowe

Zarząd Spółki jest odpowiedzialny za sporządzenie, na podstawie prawidłowo prowadzonych ksiąg rachunkowych, sprawozdania finansowego, które przedstawia rzetelny i jasny obraz sytuacji majątkowej i finansowej i wyniku finansowego Spółki zgodnie z przepisami Ustawy o rachunkowości, przyjętymi zasadami (polityką) rachunkowości oraz obowiązującymi Spółkę przepisami prawa i statutem, a także za kontrolę wewnętrzną, którą Zarząd uznaje za niezbędną, aby umożliwić sporządzenie sprawozdania finansowego niezawierającego istotnego zniekształcenia spowodowanego oszustwem lub błędem.

Sporządzając sprawozdanie finansowe Zarząd Spółki jest odpowiedzialny za ocenę zdolności Spółki do kontynuowania działalności, ujawnienie, jeżeli ma to zastosowanie, spraw związanych z kontynuacją działalności oraz za przyjęcie zasady kontynuacji działalności jako podstawy rachunkowości, z wyjątkiem sytuacji, kiedy Zarząd albo zamierza dokonać likwidacji Spółki, albo zaniechać prowadzenia działalności, albo nie ma żadnej realnej alternatywy dla likwidacji lub zaniechania działalności.

Zarząd Spółki oraz członkowie Rady Nadzorczej Spółki są zobowiązani do zapewnienia, aby sprawozdanie finansowe spełniało wymagania przewidziane w Ustawie o rachunkowości. Członkowie Rady Nadzorczej są odpowiedzialni za nadzorowanie procesu sprawozdawczości finansowej Spółki.

Odpowiedzialność biegłego rewidenta za badanie sprawozdania finansowego

Naszymi celami są uzyskanie racjonalnej pewności, czy sprawozdanie finansowe jako całość nie zawiera istotnego zniekształcenia spowodowanego oszustwem lub błędem oraz wydanie sprawozdania z badania zawierającego naszą opinię. Racjonalna pewność jest wysokim poziomem pewności, ale nie gwarantuje, że badanie przeprowadzone zgodnie z KSB zawsze wykryje istniejące istotne zniekształcenie. Zniekształcenia mogą powstawać na skutek oszustwa lub błędu i są uważane za istotne, jeżeli można racjonalnie oczekiwać, że pojedynczo lub łącznie mogłyby wpłynąć na decyzje gospodarcze użytkowników podjęte na podstawie tego sprawozdania finansowego.

Zakres badania nie obejmuje zapewnienia co do przyszłej rentowności Spółki ani efektywności lub skuteczności prowadzenia jej spraw przez Zarząd Spółki obecnie lub w przyszłości.

Podczas badania zgodnego z KSB stosujemy zawodowy osąd i zachowujemy zawodowy sceptycyzm, a także:

- identyfikujemy i oceniamy ryzyka istotnego zniekształcenia sprawozdania finansowego spowodowanego oszustwem lub błędem, projektujemy i przeprowadzamy procedury badania odpowiadające tym ryzykom i uzyskujemy dowody badania, które są wystarczające i odpowiednie, aby stanowić podstawę dla naszej opinii. Ryzyko niewykrycia istotnego zniekształcenia wynikającego z oszustwa jest większe niż tego wynikającego z błędu, ponieważ oszustwo może dotyczyć zmywu, fałszerstwa, celowych pominięć, wprowadzenia w błąd lub obejścia kontroli wewnętrznej;
- uzyskujemy zrozumienie kontroli wewnętrznej stosownej dla badania w celu zaprojektowania procedur badania, które są odpowiednie w danych okolicznościach, ale nie w celu wyrażenia opinii na temat skuteczności kontroli wewnętrznej Spółki;
- oceniamy odpowiedniość zastosowanych zasad (polityki) rachunkowości oraz zasadność szacunków księgowych oraz powiązanych ujawnień dokonanych przez Zarząd Spółki;
- wyciągamy wniosek na temat odpowiedniości zastosowania przez Zarząd Spółki zasady kontynuacji działalności jako podstawy rachunkowości oraz, na podstawie uzyskanych dowodów badania, czy istnieje istotna niepewność związana ze zdarzeniami lub warunkami, która może poddawać w znaczącą wątpliwość zdolność Spółki do kontynuacji działalności. Jeżeli dochodzimy do wniosku, że istnieje istotna niepewność, wymagane jest od nas zwrócenie uwagi w naszym sprawozdaniu biegłego rewidenta na powiązane ujawnienia w sprawozdaniu finansowym lub, jeżeli takie ujawnienia są nieadekwatne, modyfikujemy naszą opinię. Nasze wnioski są oparte na dowodach badania uzyskanych do dnia sporządzenia naszego sprawozdania biegłego rewidenta, jednakże przyszłe zdarzenia lub warunki mogą spowodować, że Spółka zaprzestanie kontynuacji działalności;
- oceniamy ogólną prezentację, strukturę i zawartość sprawozdania finansowego, w tym ujawnienia oraz czy sprawozdanie finansowe przedstawia będące ich podstawą transakcje i zdarzenia w sposób zapewniający rzetelną prezentację.

Przekazujemy Radzie Nadzorczej informacje o, między innymi, planowanym zakresie i czasie przeprowadzenia badania oraz znaczących ustaleniach badania, w tym wszelkich znaczących słabościach kontroli wewnętrznej, które zidentyfikujemy podczas badania.

Spośród spraw przekazywanych Radzie Nadzorczej ustaliliśmy te sprawy, które były najbardziej znaczące podczas badania sprawozdania finansowego za bieżący rok obrotowy i dlatego uznaliśmy je za kluczowe sprawy badania. Opisujemy te sprawy w naszym sprawozdaniu biegłego rewidenta, chyba że przepisy prawa lub regulacje zabraniają publicznego ich ujawnienia lub gdy, w wyjątkowych okolicznościach, ustalimy, że kwestia nie powinna być przedstawiona w naszym sprawozdaniu, ponieważ można byłoby racjonalnie oczekiwać, że negatywne konsekwencje przeważąłyby korzyści takiej informacji dla interesu publicznego.

Inne informacje – sprawozdanie z działalności

Na inne informacje składa się sprawozdanie z działalności Spółki za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2025 r. („Sprawozdanie z działalności”).

Odpowiedzialność Zarządu i Rady Nadzorczej

Zarząd Spółki jest odpowiedzialny za sporządzenie Sprawozdania z działalności zgodnie z przepisami prawa.

Zarząd Spółki oraz członkowie Rady Nadzorczej Spółki są zobowiązani do zapewnienia, aby Sprawozdanie z działalności spełniało wymagania przewidziane w Ustawie o rachunkowości.

Odpowiedzialność biegłego rewidenta

Nasza opinia z badania sprawozdania finansowego nie obejmuje Sprawozdania z działalności. W związku z badaniem sprawozdania finansowego naszym obowiązkiem jest zapoznanie się ze Sprawozdaniem z działalności i czyniąc to, rozpatrzenie czy Sprawozdanie z działalności nie jest istotnie niespójne ze sprawozdaniem finansowym lub naszą wiedzą uzyskaną podczas badania, lub w inny sposób wydaje się istotnie zniekształcone. Jeśli na podstawie wykonanej pracy, stwierdzimy istotne zniekształcenia w Sprawozdaniu z działalności jesteśmy zobowiązani poinformować o tym w naszym sprawozdaniu z badania. Naszym obowiązkiem zgodnie z wymogami Ustawy o biegłych rewidentach jest również wydanie opinii, czy Sprawozdanie z działalności zostało sporządzone zgodnie z przepisami oraz czy jest zgodne z informacjami zawartymi w sprawozdaniu finansowym.

Opinia o Sprawozdaniu z działalności

Na podstawie wykonanej w trakcie badania pracy, naszym zdaniem, Sprawozdanie z działalności Spółki:

- zostało sporządzone zgodnie z art. 49 Ustawy o rachunkowości;
- jest zgodne z informacjami zawartymi w sprawozdaniu finansowym.

Ponadto, w świetle wiedzy o Spółce i jej otoczeniu uzyskanej podczas naszego badania oświadczamy, że nie stwierdziliśmy w Sprawozdaniu z działalności istotnych zniekształceń.

Kluczowym biegłym rewidentem odpowiedzialnym za badanie, którego rezultatem jest niniejsze sprawozdanie niezależnego biegłego rewidenta, jest Adam Chróścielewski.

Działający w imieniu Deloitte Assurance Polska spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp. k. z siedzibą w Warszawie, wpisanej na listę firm audytorskich pod numerem 4260, w imieniu której kluczowy biegły rewident zbadał sprawozdanie finansowe:

Adam Chróścielewski Digitally signed by Adam Chróścielewski
Date: 2026.04.23 19:18:58 +02'00'

Adam Chróścielewski
nr w rejestrze 11341

Warszawa, 23 kwietnia 2026 r.

INDEPENDENT AUDITOR'S REPORT

To the General Meeting and the Supervisory Board of CANPACK S.A.

Report on the audit of the annual financial statements

Opinion

We have audited the annual financial statements of CANPACK S.A. (the "Company"), which comprise the as at the balance sheet as at December 31, 2025 and the profit and loss account, statement of changes in equity, cash flow statement for the year then ended, and notes to the financial statements (the "financial statements").

In our opinion the accompanying financial statements:

- give a true and fair view of the economic and financial position of the Company as at December 31, 2025, and of its financial performance and its cash flows for the year then ended in accordance with the applicable provisions of the Accounting Act of 29 September 1994 (the "Accounting Act", Journal of Laws of 2026, item 522) and the adopted accounting policies;
- comply, as regards their form and content, with the applicable laws and the articles of association of the Company;
- have been prepared based on properly kept accounting records, in accordance with Section 2 of the Accounting Act.

Basis for opinion

We conducted our audit in accordance with the National Standards on Auditing adopted by the National Council of Statutory Auditors and the Council of the Polish Agency for Audit Oversight ("NSA") as well as in compliance with the Act on Statutory Auditors, Audit Firms and Public Oversight of 11 May 2017 (the "Act on Statutory Auditors", Journal of Laws of 2025, item 1891). Our responsibilities under those standards are further described in the *Auditor's Responsibilities for the Audit of the Financial Statements* section of our report.

We are independent from Company in accordance the principles of professional ethics specified in the Manual of the International Code of Ethics for Professional Accountants (including International Independence Standards) adopted by the National Council of Statutory Auditors ("Code of ethics"), together with the ethical requirements that are relevant to the audit of the financial statements in Poland, and we have fulfilled our other ethical responsibilities in accordance with these requirements and the Code of ethics. Throughout the audit, both the key statutory auditor and the audit firm remained independent from Company in accordance with the independence requirements set out in the Act on Statutory Auditors.

We believe that the audit evidence we have obtained is sufficient and appropriate to provide a basis for our opinion.

Deloitte refers to one or more of Deloitte Touche Tohmatsu Limited, a UK private company limited by guarantee, and its network of member firms, each of which is a legally separate and independent entity. Please see www.deloitte.com/pl/about for a detailed description of the legal structure of Deloitte Touche Tohmatsu Limited and its member firms.

Member of Deloitte Touche Tohmatsu Limited

District Court for the city of Warsaw, XII Business Division of the National Court Register, KRS No. 0001090371, NIP: 679-318-56-05, REGON: 383570500

[Control no.: FB234FED412EE9485FA772E7A8C31640]

Emphasis of matter – armed conflict between Ukraine and Russia

We draw attention to Note 29 of the additional information to the financial statements, containing the assessment of the Management Board of the Company regarding the actual or potential impact of the armed conflict between Ukraine and Russia on the Company's operations. Our opinion is not qualified in respect of this matter.

Key audit matters

Key audit matters are those matters that, in our professional judgment, were of most significance in our audit of the financial statements of the current period. They encompass the most significant assessed risks of material misstatement, including assessed risks of material misstatement due to fraud. These matters were addressed in the context of our audit of the financial statements as a whole, and in forming our opinion thereon. We summarized our response to those risks and, where appropriate, we presented the key findings related to those risks. We do not provide a separate opinion on these matters.

Key audit matter	How we addressed the matter
<i>Risk of incorrect recognition of revenues</i>	
KSB 240 provides that, when identifying and assessing the risk of material misstatement due to fraud, the statutory auditor, based on the assumption that there is a risk of fraud in the recognition of revenues, assesses what types of revenues, revenue transactions or statements give rise to such a risk. As part of our procedures, we have found that non-standard revenue accounting inherently carries a higher risk of fraud and may also involve an increased level of executive judgment. Given the inherent implied fraud risk, we have determined that non-standard revenue transactions are the most important area of risk with respect to revenue recognition under the Accounting Act.	In response to the identified risk, our procedures included, but are not limited to: – understanding and evaluating the accounting policy applied to the recognition of revenues and the associated meaningful judgments and estimates; – inquiries from persons involved in the financial reporting process regarding improper or unusual activities related to the processing of accounting entries and other corrections; – identifying and determining the types of revenue and revenue transactions that are at risk of material distortions due to fraud or misconduct; – understanding the entity's financial reporting process and control of accounting entries, as well as the correctness of the design and implementation of appropriate controls; – verification of source documentation and analysis of the justification of all material non-standard postings recognised as revenues, including posting after the balance sheet date; – analysis and assessment of the correctness of recognition of material adjustments to revenues affecting the financial statements.

Responsibilities of the Management Board and the Supervisory Board for the financial statements

The Company's Management Board is responsible for the preparation – based on properly kept accounting records – of financial statements which give a true and fair view of the economic and financial position of the Company and of its financial performance in accordance with the provisions of the Accounting Act, the adopted accounting policies as well as the applicable laws and articles of association, and for such internal control as the Management Board determines is necessary to enable the preparation of financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

In preparing the financial statements, the Management Board is responsible for assessing the Company's ability to continue as a going concern, disclosing, as applicable, matters related to going concern and using the going concern basis of accounting unless the Management Board either intends to liquidate the Company or to cease operations, or has no realistic alternative but to do so.

The Management Board and members of the Supervisory Board of the Company are obliged to ensure that the financial statements meet the requirements of the Accounting Act. Members of the Supervisory Board are responsible for overseeing the Company's financial reporting process.

Auditor's responsibilities for the audit of the financial statements

Our objectives are to obtain reasonable assurance about whether the financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error, and to issue an auditor's report that includes our opinion. Reasonable assurance is a high level of assurance, but is not a guarantee that an audit conducted in accordance with NSA will always detect a material misstatement when it exists. Misstatements can arise from fraud or error and are considered material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users taken on the basis of these financial statements.

The scope of an audit does not include an assurance about the future profitability of the Company or the effectiveness or efficiency of the Management Board in managing the Company's affairs at present or in the future.

As part of an audit in accordance with NSA, we exercise professional judgment and maintain professional skepticism throughout the audit. We also:

- identify and assess the risks of material misstatement of the financial statements, whether due to fraud or error, design and perform audit procedures responsive to those risks, and obtain audit evidence that is sufficient and appropriate to provide a basis for our opinion. The risk of not detecting a material misstatement resulting from fraud is higher than for one resulting from error, as fraud may involve collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations, or the override of internal control;
- obtain an understanding of internal control relevant to the audit in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the Company's internal control;
- evaluate the appropriateness of accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates and related disclosures made by the Company's Management Board;
- conclude on the appropriateness of the Company's Management Board's use of the going concern basis of accounting and, based on the audit evidence obtained, whether a material uncertainty exists related to events or conditions that may cast significant doubt on the Company's ability to continue as a going concern. If we conclude that a material uncertainty exists, we are required to draw attention in our auditor's report to the related disclosures in the financial statements or, if such disclosures are inadequate, to modify our opinion. Our conclusions are based on the audit evidence obtained up to the date of our auditor's report. However, future events or conditions may cause the Company to cease to continue as a going concern;
- evaluate the overall presentation, structure and content of the financial statements, including the disclosures, and whether the financial statements represent the underlying transactions and events in a manner that achieves fair presentation.

We provide the Company's Supervisory Board with information regarding, among other matters, the planned scope and timing of the audit and significant audit findings, including any significant deficiencies in internal control identified during our audit.

From the matters communicated with the Supervisory Board, we determined those matters that were of most significance in the audit of the financial statements of the current period and are therefore the key audit matters. We describe these matters in our auditor's report unless law or regulation precludes public disclosure about the matter or when, in extremely rare circumstances, we determine that a matter should not be communicated in our report because the adverse consequences of doing so would reasonably be expected to outweigh the public interest benefits of such communication.

Other information – the Report on the Activities

Other information includes a report on the Company's activities in the financial year ended December 31, 2025 (the "Report on the Activities").

Responsibilities of the Management Board and the Supervisory Board

The Company's Management Board is responsible for the preparation of the Report on the Activities in accordance with the applicable laws.

The Management Board and members of the Supervisory Board of the Company are obliged to ensure that the Report on the Activities meet the requirements of the Accounting Act.

Auditor's responsibilities

Our opinion on the financial statements does not cover the Report on the Activities. In connection with our audit of the financial statements, our responsibility is to read the Report on the Activities and, in doing so, consider whether the Report on the Activities is materially inconsistent with the financial statement or our knowledge obtained in the audit or otherwise appears to be materially misstated. If, based on the work we have performed, we conclude that there is a material misstatement of this Report on the Activities, we are required to report that fact in our auditor's report. Additionally, under the Act on Statutory Auditors we are obliged to express an opinion on whether the Report on the Activities has been prepared in accordance with the applicable laws and whether it is consistent with the information contained in the financial statements.

Opinion on the Report on the Activities

Based on our work performed during the audit, we are of the opinion that the Report on the Activities:

- has been prepared in accordance with Article 49 of the Accounting Act;
- is consistent with the information contained in the financial statements.

Furthermore, in the light of the knowledge and understanding of the Company and its environment obtained in the course of the audit, we have not identified any material misstatements of the Report on the Activities.

The key statutory auditor on the audit resulting in this independent auditor's report is Adam Chróścielewski.

Acting on behalf of Deloitte Assurance Polska spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp. k. with its registered seat in Warsaw, entered under number 4260 on the list of audit firms, in the name of which the financial statements have been audited by the key statutory auditor:

Adam Chróścielewski
Registered under number 11341

Warsaw April 23, 2026

This document is a foreign language version of the original Independent Auditor's Report issued in Polish version and only the original version is binding. This document has been prepared for information purposes and could be used only for company's internal purposes. In case of any discrepancies between the Polish and English version, the Polish version shall prevail.